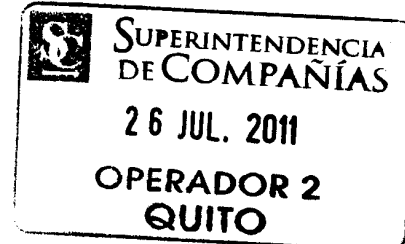


INFORME DE GERENCIA DEL PERIODO ECONOMICO 2010 A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE LA COMPAÑIA VIÑA CAROLINA VIÑACAROLI S.A.



Señores accionistas

El año 2010 empezamos con salas cerradas ilegalmente y confiscación de maquinas y se reinicio la actividad a partir del 15 de febrero, al estar cerradas la salas hubo varios efectos negativos deudas acumuladas tanto a personal, proveedores, IESS y SRI; en el mes de mayo se empezó a regularizar los ingresos y a ponerse al día en los pagos, pero esto no con lo que se refiere a IESS que son valores que aun se adeudan, para lo cual se realizo un pre-convenio con esta institución para poder pagar en cuotas.

Mayo, junio y julio subió la produccion lo que nos ayudo a igualar en cuentas a proveedores, arrendadores, etc.

En Agosto tuvimos una nueva clausura por parte del Ministerio de Turismo, Ministerio del Interior, Intendencia y CAE, una vez demostrada la propiedad de las maquinas nos devolvieron y se pudo trabajar normalmente.

En septiembre, octubre y noviembre la producción fue baja, mucho menos de nuestras expectativas, en diciembre hubo una leve mejoría en producción.

En resumen el año 2010 fue irregular marcado sobretodo por ausencia de clientes debido a la imagen que se creo por las clausuras mencionadas, incautaciones ilegales de maquinas y locales cerrados.

Lo rescatable de este año es el apoyo recibido de nuestros empleados que a pesar de las circunstancias adversas estuvieron en sus puestos de trabajo, es así que agradezco a todo el personal tanto de Salas como Administrativo por su colaboración en esos momentos difíciles.

La inflación en Ecuador alcanzo 3,80% para el año 2010, con un crecimiento del PIB aceptado por el Banco Central del Ecuador del 3,7%, lo que indica que nuestra produccion no fue mas alto que estos índices económicos, referentes al poder adquisitivo del dinero y crecimiento de la riqueza respectivamente.

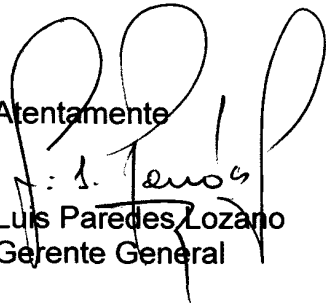
Planes para año 2011

El 2011 empieza con buenas perspectivas en cuanto a producción, se ha tomado la decisión de cerrar las salas que no sean rentables, y mantener solo las que puedan mantener por lo menos el nivel de cobertura de costos.

En la parte de crecimiento esperamos abrir una sala mas en Quito, y mejorar las salas de Esmeraldas e Ibarra.

De esta manera consolidarnos en el mercado como las salas de juego de mejor aceptación, como lo hemos venido siendo desde el inicio de nuestras actividades.

Atentamente


Luis Paredes Lozano
Gerente General

