

GARVELSA

EQUIPOS
AGROINDUSTRIALES

REPRESENTANTE DE:

THE GSI GROUP



Cumberland

agrom



DINATEG

INFORME DEL GERENTE

A los señores

Miembros de la Junta General de Accionistas de la Compañía

GARCIA & VELEZ EQUIPOS AGROINDUSTRIALES S.A. (GARVELSA)

Ciudad.-

Estimados Señores:

En cumplimiento a Resoluciones de la Superintendencia de Compañías, del S.R.I. y a los Estatutos Sociales de la Empresa, pongo a vuestra consideración el informe de labores que como GERENTE de GARVELSA debo presentar a la junta General de accionistas al 31 de Diciembre de cada año.

Se realizaron los siguientes proyectos 2.004.

- Se impulso exitosamente las ventas en el sector florícola del norte del País.
- Se asistió a eventos como el Seminario ecuatoriano AMEVEA 2004, realizado en la ciudad de Quito, con el fin de promover nuestros productos y ratificar nuestra intención tener presencia, crecer y posesionarnos en el mercado ecuatoriano.
- Se optimizó el departamento contable y de ventas.
- Se incrementó la capacidad de almacenamientos, incorporando una nueva bodega para productos.
- Se aumentó en general el volumen de ventas.
- Se implementó la política de trabajar en Manabí y Azuay, con 1 mega distribuidor por provincia.
- Se incrementaron grandemente las ventas en Manabí.
- Adicionalmente se incorporó las nuevas líneas de productos para uso porcino y silos comerciales.
- Se incrementaron las ventas de equipos porcinos con respecto al 2.003.
- Se implementó la nueva línea de cortinas para uso avícola y se capacitó al personal para su montaje.
- Se implementó un programa de incentivo y sanciones con miras a aumentar la eficiencia laboral de todo el personal de la compañía. (El pozo).

Proyectos que se harán en el 2.005.

- Continuar impulsando exitosamente las ventas en el sector florícola del norte del País.



GARVELSA

EQUIPOS
AGROINDUSTRIALES

REPRESENTANTE DE:

THE GSI GROUP



Cumberland

agromec



DINATEC

- Asistir a eventos de exposición para dar a conocer nuestros productos y darnos a conocer como compañía poseionada en el mercado ecuatoriano.
- Optimizar el departamento de ventas incorporando 2 vendedores para las líneas avícola, porcina y silos de almacenamientos.
- Impulsar las ventas en el sector florícola azuayo.
- Optimizar el departamento de cotizaciones.
- Triplicar las ventas en el periodo 2005 con respecto al periodo 2.003.
- Implementar un programa de visitas a plantas de alimentos y comercializadores de granos, con miras a vender silos comerciales.
- Incrementar las ventas de equipos porcinos con respecto al 2.004.

En el presente ejercicio debo indicar que hemos obtenido una utilidad gravable de \$11.279,72 dólares, esperando que el próximo ejercicio económico obtengamos una buena utilidad.

Hemos cumplido con la Resoluciones de la Superintendencia de compañía y otros organismos de control como el S.R.I.

Debo manifestarles que estamos al día en todas y cada una de nuestras obligaciones administrativas, no teniendo que comentar en el aspecto legal.

Se adjunta copia del informe del señor Comisario y los Estatutos Financieros de la Compañía al 31 de Diciembre del año 2.004.

No teniendo más que comentar, aprovecho la oportunidad para reiterar a mis colaboradores mis agradecimientos.

Atentamente,

GARVELSA

Ing. Jorge García A.
GERENTE GENERAL

