

### **INFORME DE GERENTE**

**EMPRESA:** TRADEROV S.A.

**EJERCICIO FISCAL:** ENERO 1 A DICIEMBRE 31 DEL 2002

**FECHA:** Marzo 7 del 2003

*Señores Accionistas:*

*El presente tiene por objeto informar a ustedes los principales acontecimientos económicos, financieros, fiscales y laborales de la empresa TRADEROV S.A. que dirijo en mi calidad de Gerente General y representante legal de la misma.*

#### **Situación Financiera:**

*La empresa, presenta una situación financiera que le permitirá contar con un capital de trabajo para producir y vender en el año 2003 un 25% o 30% más que en el 2002.*

*La empresa abrirá sus operaciones en el año 2003, una vez que ha cerrado las operaciones que venía desarrollando a nombre personal y que ha concluido todos los trámites legales y saldado este período.*

*Es por este motivo que el Balance que presentamos está constituido por los saldos iniciales con los que empezamos las operaciones de TRADEROV S.A.*

#### **Situación Laboral:**

*Traderov S.A. procederá a la contratación del personal adecuado para su producción cumpliendo con todas las obligaciones patronales de acuerdo al Código de trabajo vigente.*

*Al respecto no hemos enfrentado ninguna situación anómala.*

#### **Situación Fiscal:**

*En el tema fiscal se ha cumplido con todas las obligaciones de manera puntual y no hemos tenido observaciones ni notificaciones de incumplimiento alguno tanto en lo que respecta al SRI como del Municipio y otras instituciones.*

**Oficinas:** 2884785 -099735925

**Planta:** 2353727 - 099917076

**E-mail:** traderov@hotmail.com

**Guayaquil - Ecuador**





### ***Situación Económica:***

*La situación económica no es lo suficientemente sólida, estamos pagando las principales inversiones, pero esperamos que el siguiente ejercicio nos permita nivelar totalmente los pasivos y generar un buen flujo de efectivo.*

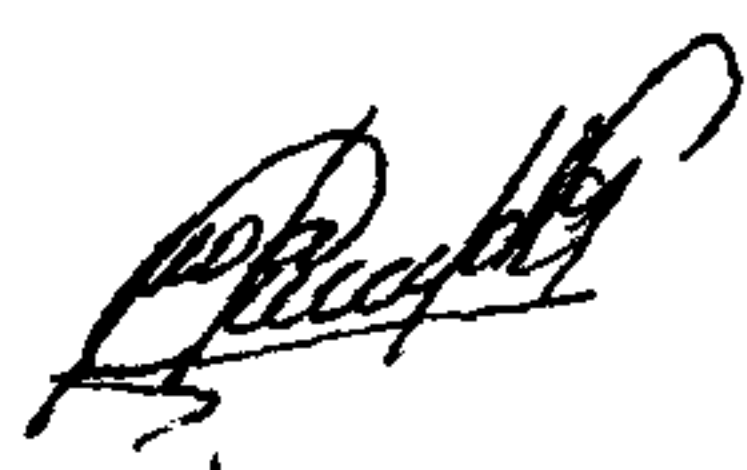
### ***Recomendaciones para el Ejercicio 2003:***

*Las Recomendaciones para el ejercicio económico 2003 son las siguientes:*

- 1.- Poner especial énfasis en el control del costo de producción, revisar el tema del desperdicio y proveernos de un stock de materia prima que nos permita mantener un ritmo de producción adecuado sin tener meses muy bajos en el que las ventas estén por debajo del punto de equilibrio.*
- 2.- Con respecto a los gastos, tomar en cuenta los rubros que se puedan bajar para obtener una mejor rentabilidad.*
- 3.- Realizar una mejor gestión comercial llegando con ofertas a un mayor número de clientes, ya que en lo que es calidad y puntualidad en la entrega no tenemos competencia.*
- 4.- Optimizar el uso de la materia prima, sobre todo buscando opciones para colocar los sobrantes de madera y obtener ingresos por la venta de los subproductos.*
- 5.- En el área administrativa corregir las deficiencias buscando la eficiencia en todas las gestiones.*

*Con estas recomendaciones termino este informe y espero que en el año 2003 tengamos cumplidas las metas propuestas.*

*Atentamente,*



**Paola Recalde G.**

**GERENTE GENERAL**

**Oficinas:** 2884785 - 099735925

**Planta:** 2353727 - 099917076

**E-mail:** traderov@hotmail.com

**Guayaquil - Ecuador**

