

La Solución en Equipos de Computos y Telecomunicación

INFORME DEL GERENTE GENERAL EJERCICIO ECONOMICO 2007 SEÑORES ACCIONISTAS SERVAPSA S.A.

Guayaquil, 16 de Abril del 2008

En cumplimiento a las disposiciones legales y estatutarias, presento el día de hoy a los Señores Accionistas el informe de actividades de **SERVAPSA S.A.**, durante el año 2007.

A fines del año 2007 **SERVAPSA S.A.** registraba US\$ 64,281.50 de Activo total, desglosado de la siguiente manera: US\$ 55,948.10 en Activos Corrientes, US\$ 5,763.90 en Activos fijos, US\$ 1,142.50 en Activo Realizable, US\$ 1,427.00 en Activo Diferido.

Pasivo total de US\$ 48,197.10 y un Patrimonio neto de US\$ 16,084.40 desglosado de la siguiente manera: US\$ 800.00 de Capital suscrito y US\$ 19,071.24 de Aportes para futuro aumento de capital, Reserva Legal US\$ 4,848.00, Resultado neto de ejercicios anteriores US\$ 711.58 y la Utilidad año corriente US\$ 4,772.71.

ESTADO DE RESULTADOS

INGRESOS

En el año 2007 **SERVAPSA S.A.** registró Ventas Netas por US\$ 209,831.2, estos ingresos por ventas netas, ascendieron en un 15,87% en relación al año anterior.

El 63% aproximadamente correspondió a ventas de equipos de radiocomunicación portátiles, móviles y bases; el 24% a ventas de partes y accesorios de radios (baterías, cargadores, audifonos, micrófonos para radios y antenas); el 6% al servicio de frecuencias de equipos de radiocomunicación, reparaciones e instalaciones, 7% a ventas de suministros de oficina.

El porcentaje promedio de descuento por ventas realizadas en el año 2007 fue de 10%.

Los días de crédito otorgados a nuestros Clientes fueron de 30 y 60 días dependiendo del volumen de ventas, según Política de crédito implementada en la Compañía.

Se registraron otros Ingresos por valor de US\$ 1,054,27 que corresponde a ajustes por provisión del gasto en exceso de los gastos financieros.

COSTO DE VENTAS

Los costos por adquisición de productos para la venta y servicios de frecuencia alcanzaron la cantidad de US\$ 149,774.40 representando el 71.41 con relación a las Ventas Netas, obteniéndose un margen de utilidad operacional del 28.59%.

GASTOS ADMINISTRATIVOS

SERVAPSA S.A. en el periodo de doce meses alcanzó niveles de Gastos Administrativos por la cantidad de US\$ 33,030,74 que representan el 16% con relación a las Ventas Netas.



Francisco de Orellana, Edificio World Trade Center - Torre A, piso 8, oficina 802
Teléfono: 593-4-2-630177 Telefax: 593-4-2-630162 e-mail: servapasa@andinanet.net
Guayaquil - Ecuador

Dentro de estos rubros podemos resaltar los más representativos los cuales son:

Sueldos y beneficios sociales por US\$ 16.193,59, Arriendo de oficina por US\$ 6.300,00; entre estos dos rubros representan el 68% del total de los gastos Administrativos.

El 32% restantes representa: Empresa Eléctrica, Depreciaciones de equipos, Amortizaciones, teléfono, fax, internet, Impuestos e intereses, Mantenimiento y reparaciones, Suministros de oficina, Gastos bancarios, Movilización, Expensas de oficina y Otros gastos.

GASTOS DE VENTAS

Los Gastos de Ventas en el año 2007 alcanzaron la cantidad de US\$ 7.386,48 que representan el 3.50% del total de las Ventas Netas.

Los rubros más representativos son:

Sueldos y beneficios sociales por US\$ 4.865,98, Teléfono (línea 2) por US\$ 1.467,79 entre estos dos rubros hacen 86% del total de los gastos en ventas, las otras cuentas de gastos de ventas representan el 14%.

El 14% restante lo hacen las Depreciaciones de equipos, La comisión de tarjetas de crédito, Suministros de oficina, Movilización y Otros gastos.

Los Gastos Administrativos y de Ventas totales en el año 2007 se incrementaron en un 3.20 0% con respecto al año 2006

GASTOS FINANCIEROS

En el mes de Abril del año 2007 , **SERVAPSA S.A.** terminó de cancelar el último dividendo por el préstamo que solicito al Banco Bolivariano como Compañía en Mayo del 2006.

Los Gastos Financieros ascendieron a la cantidad de US\$ 946,96, que representa el 0.45% del total de las Ventas Netas. Este rubro representa a los intereses por el préstamo obtenido en el mes de Mayo del 2006, incluido el impuesto a SOLCA, impuesto único y varios.

El resultado del ejercicio económico del año 2007 fue una utilidad de US\$ 7486,62; antes de Participación de Trabajadores e Impuesto a la Renta (**Adjunto copia**).

BALANCE GENERAL

SERVAPSA S.A. cierra su Balance General al 31 de Diciembre del 2007 de la siguiente manera (**Adjunto copia**):

Total de Activos US\$ 64,281.50 desglosado de la siguiente manera:

Activos corrientes US\$ 55,948.10 los cuales se encuentran conformados por disponibles US\$ 11.215,51, exigible US\$ 43,775.34, 957,25 en pagos anticipados.

Activos Fijos netos US\$ 5,763.90 , conformados por Equipos de oficina US\$ 360.16, Muebles y enseres US\$3,446.10, Equipos de computación US\$4,873.44, Equipos de comunicación US\$11.06, Instalaciones \$506.22, Otros Activos Fijos US\$26.92 y Depreciación acumulada de equipos US\$(8,227.00) Y Otros Activos US\$300.00 menos su respectiva amortización US\$ (35.00).



Activos no corrientes US\$ 1,427.00, conformada por Gastos de constitución de la Compañía US\$300.00, Sistemas de computación (software contable integrado) US\$2,298.20, Autorización de Frecuencia US\$55.78, menos la amortización respectiva (1226.98).

Total Pasivos en US\$ 48,197.10 conformado por Cuentas por pagar Proveedores US\$ (37,997.91), Impuestos por pagar (3,823.92), IESS por pagar (1,326.41) y Provisión beneficios sociales (4,306.03), Anticipo de Clientes Varios (291.30), Otros Pasivos Corrientes US\$ (94.28) y Cuentas por Liquidar (357.25).

Total Patrimonio US\$ 16,084.40, desglosado de la siguiente manera: US\$ 800.00 de Capital Social, US\$ 19,071.24 de Aporte para futuro aumento de capital, US\$- 8,634.84 de Resultado Netos de Ejercicios Anteriores, Reserva Legal US\$ (4,848.00) y la Utilidad del Ejercicio Corriente US\$. 4,772.71.

OBSERVACIONES

La información detallada anteriormente, muestra de manera pormenorizada el desarrollo de las actividades que se gestionó durante el año 2007. La Gestión del año 2007 fue positiva logramos mejorar e incrementar nuestro volumen de ventas, afianzamos lazos con nuestros clientes actuales; realizamos Campañas promocionales y en unión con nuestros proveedores hicimos publicidad a través de prensa escrita (Diario El Universo) lo que favoreció a la Compañía puesto que nos ayudo a captar nuevos clientes. En síntesis el anterior (2007) fue definitivamente fructífero en comparación con el año 2006, Las ventas experimentaron un incremento porcentual del 15.85%. En el 2007 continuamos manteniendo nexo comercial con las Empresas Publicas como La M.I. Municipalidad de Guayaquil, El honorable Consejo Provincial, El Cuerpo de Bomberos, La Corporación para la Administración Eléctrica. Así mismo continuamos ofreciendo nuestros servicios a la Compañías Privadas especialmente a la Compañía de Seguridad 2000 PRISEGLR que representó el 25% del total de nuestras ventas en el 2007. Para mejorar nuestra imagen y de esta manera ayudar a captar clientes la Empresa invirtió en la elaboración de carpetas con el logo de nuestra Compañía.

En el año 2007 la Empresa continuó manteniendo nexo comercial con el Nuevo Distribuidor de MOTOROLA, ECISEC, quien efectúa sus negociaciones únicamente con el Dealer, lo que ha conllevado a una organización en la cadena de distribución, sus precios y programas de incentivo para nuestra Empresa han sido realmente atractivos.

En lo que se refiere a Programa de Mantenimiento Preventivo de equipos de comunicación continuamos ofreciendo este servicio a nuestros clientes. Así también seguimos comercializando nuestra línea de producto en lo que se refiere a Suministros de oficina. El Sistema de Comunicación local logró captar a otros clientes para el servicio; esperamos que en el año 2009 ofrecer el servicio a nivel provincial.

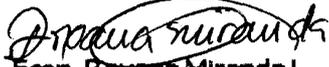
En el año 2007, la Empresa dejó de operar en el Sistema SICAME y efectuó la adquisición del Sistema Integrado de Contabilidad, actualmente estamos trabajando con el Sistema cuyo nombre es SLPERVISOR, lo que ha conllevado a mejorar nuestras operaciones diarias de trabajo, nos permite obtener de manera oportuna, veraz la información requerida. Desde este Sistema una herramienta importante dentro del giro del negocio. A su vez también reemplazamos 3 Computadoras, justamente para mejorar la eficiencia en nuestros procesos.



Así también en el año 2007 hicimos los tramites correspondientes para la obtención de una nueva Concesión de Frecuencias con el objetivo de efectuar la instalación de un nuevo Sistema de Repetición y de esta manera a través del servicio que ofrecemos a nuestros clientes se traduzca en fuentes de ingresos para la Compañía.

En resumen el resultado de la gestión ha sido positivo; la Empresa ha mejorado en sus índices de liquidez y rentabilidad con respecto a otros años. Se espera que para el año 2009, éste sea superior, y se logren las metas previstas.

Atentamente,



Econ. Roxana Miranda L.
Gerente General
SERVAPSA S.A.

