

# Medaico S. A.

Lorenzo de Garaicoa S/N y Víctor M. Rendón Guayaquil - Ecuador  
Mera y Sucre Unicentro GT local 101 Telefax: 823011 Ambato - Ecuador  
Ramírez Dávalos OE247 y Versalles telefax: 022524656-022559705 Quito - Ecuador

## INFORME DE GERENCIA PERIODO 2002

### A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE MEDAICO S.A.

Durante el presente período se ha mantenido la comercialización de los electrodomésticos y equipos de computación y en relación a las necesidades del mercado nos hemos visto obligados a importar llantas, con precios más accesibles, para tratar de incursionar en el campo de la transportación, por lo cual se ha realizado importaciones que aún no hemos sacado de aduana. Se han realizado un total de 13 importaciones durante el año 2002, por un valor de trescientos veinte y seis mil setecientos sesenta y cinco dólares americanos.

Se ha seguido comercializando con las cooperativas de crédito Mushuc Runa y La Merced Ltda.. En lo que tiene que ver con las llantas se ha comercializado directamente con los transportistas e interesados. Se abrió un local en la ciudad de Quito para mejorar las ventas, que, en relación al año anterior, se han incrementado; en vista del mercado competitivo existente, nos hemos visto obligados a rebajar la rentabilidad para poder mantenernos vigentes e incrementar las ventas, lo que demostramos en el siguiente cuadro:

VENTAS	308.466,13
COSTO DE VENTAS	269.988,49
UTILIDAD BRUTA	38.538,60
(-) GASTOS DE ADMINISTRACIÓN Y VENTAS	36.538,60
UTILIDAD DE OPERACIÓN	1.939,04

## Medaico S. A.

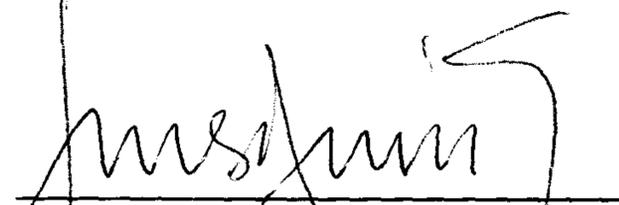
Lorenzo de Garaicoa S/N y Víctor M. Rendón Guayaquil - Ecuador  
Mera y Sucre Unicentro GT local 101 Telefax: 823011 Ambato - Ecuador  
Ramírez Dávalos OE247 y Versalles telefax: 022524656-022559705 Quito - Ecuador

Si realizamos un análisis del porcentaje de rentabilidad en relación a las ventas , vemos que es muy bajo, pero con anterioridad dimos las aclaraciones respectivas en lo que tiene relación a las dificultades mercantiles ; las ventas del presente año se triplicaron en relación al del anterior , pero la rentabilidad fue mas baja..

Esperamos que las actividades mercantiles mejoren durante el año próximo, que los empleados y trabajadores estatales y privados mejoren sus ingresos para que estén en la posibilidad de adquirir la mercadería que ofrecemos; entre tanto, la empresa deberá incursionar en nuevas líneas de distribución para de esta manera mantener las ventas y utilidades acordes a la inversión realizada.

Espero haber cumplido con las expectativas de la compañía y trataré de implementar las mejores políticas para un rendimiento mayor de la empresa .

Atentamente,



---

Marcelo Medina G.  
GERENTE GENERAL