



INFORME DE GESTION

1. ANALISIS MACROECONOMICO

Durante el año 2017 la economía del Ecuador se vio impactada por el ambiente político y electoral que marcaron las elecciones presidenciales en el País. Sin embargo, el año 2017 cerró con una cifra de crecimiento del 3% en el PIB, superior a lo pronosticado por el Banco Central del Ecuador. Este crecimiento fue el resultado al incremento en el consumo de los hogares debido a la inyección de fondos provenientes de endeudamiento para mantener la liquidez a través del sistema bancario y financiero del país.

Los problemas macroeconómicos del Ecuador aún están latentes, esto es el desequilibrio en la balanza de pagos que mantienen un índice negativo, que significa que son más dólares los que salen que los que ingresan a la economía. Los desequilibrios fiscales que se manifiestan en la capacidad del Estado para financiar su presupuesto junto con el desequilibrio en precios y salarios que impactan en la competitividad del país a favor de la importación.

Actualmente el país se encuentra en un proceso de deflación. Las últimas cifras presentadas por el Instituto Nacional de Estadísticas y Censos (INEC) a finales de año, ubica a la inflación anual en -0,09%. La deflación no favorece a la economía dado a que es el resultado de una oferta de bienes y servicios superior a la demanda.

Las autoridades han implementado varias medidas económicas, entre las cuales tenemos: priorización de las inversiones, incremento de la inversión extranjera a través de alianzas público-privadas con beneficios tributarios, financiamiento del déficit fiscal mediante la emisión de bonos del Estado, obtención de financiamiento a través de organismos internacionales y gobiernos extranjeros (China), incremento en ciertos tributos, entre otras medidas. Si bien el esquema de salvaguardias, que se implementó para restringir las importaciones y mejorar la balanza comercial, se desmontó en junio del 2017, a partir de noviembre de este año se implementó un esquema de tasas arancelarias para ciertos productos en función de los pesos de los productos importados.

El nuevo gobierno a previsto para el 2018 un plan económico de 4 ejes que diseñe alternativas para: estabilizar y dar equilibrio fiscal, reestructurar y optimizar el Estado, equilibrar el sector externo dando sostenibilidad a la dolarización, reactivando el aparato productivo.

Se espera que este plan económico brinde una visión y oportunidad más amplia para que el sector privado sea un actor importante en el dinamismo de la economía nacional

A handwritten signature in blue ink, consisting of a stylized, cursive letter 'M'.

2. ERICSSON DE ECUADOR 2017

La Administración de la Compañía considera que la situación antes indicada generó varios impactos, principalmente una reducción de las inversiones de las empresas de telecomunicaciones y por tanto reducción en los presupuestos destinados a oportunidades de negocios para Ericsson previstos a ejecutarse en el año 2017. El cambio de administración en CNT EP permitió centrar el objetivo en cerrar y facturar las ordenes de servicio pendientes del contrato S 4300001081 que se ejecutando en las provincias de Cañar, Azuay, El Oro, Loja y Zamora.

En 2018 desafío principal será cerrar la aceptación de las tres últimas ordenes de servicio de los últimos 20 sitios ejecutados en el último trimestre de 2017 y continuar siendo el proveedor único para red móvil de CNT EP en las seis provincias antes mencionadas. En cuanto a otros clientes, durante 2017 se continuo con la prestación de servicios de soporte técnico de la red óptica de Oleoducto de Crudos Pesados - OCP y en relación con Otecel S.A. (Telefónica) se continuo con la ejecución de los proyectos recurrentes de Altamira y MME.

El 15 de diciembre del año 2017, Ericsson AB y Ericsson de Ecuador C.A. junto a la Dirección del Centro de Mediación de la Procuraduría General del Estado y La Corporación Nacional de Telecomunicaciones CNT EP terminaron el proceso de mediación para la liquidación y el finiquito de los siguientes contratos:

- VPJ-025-2001 (modificado por VPJ -058-2001 y por VPJ-193-2001): "Suministro e instalación de equipos digitales de conmutación, sistemas de fibra óptica y sistemas de transmisión a través de radio-enlaces necesarios para la instalación y puesta a funcionamiento de un total de 58.036 líneas distribuidas en las provincias de Cañar, El Oro, Guayas, Loja, Los Ríos y Manabí".
- VPJ-057-2001 (modificado por VPJ-192-2001): "Suministro, instalación, montaje, prueba y puesta en funcionamiento del equipamiento digital necesario para la implementación de 44.830 líneas telefónicas".
- VPJ-114-2002: "Adquisición de una Red de Transmisión Primaria y Secundaria a través de Sistemas de Radio-Enlaces y Fibras Ópticas, así como todos los servicios y unidades accesorias"

La cuantía de la compensación fue de US\$ USD\$ 7,142,984.15 a favor de CNT EP, para que se hicieron efectivos el 18 de diciembre del 2017. El valor total resultante al final del proceso de mediación fue tomado en su totalidad por Ericsson AB de la misma forma como se procedió con la compensación económica a favor de Corporación Nacional de Telecomunicaciones CNT EP por US\$17.009.449 realizada en 2015.

Para el 2017 las ventas USD\$ 3,250,466 decrecieron significativamente con relación al 2016 en un 51% debido a una reducción generalizada en los proyectos de modernización y reducciones en 4G y 3G. En el caso de América Móvil, no tuvimos en 2017 el negocio de Mobile Marketing ni contratos nuevos. Adicionalmente hubo menor facturación intercompañía. El margen de ventas para 2017 representa un 43% principalmente por



recuperación de costos realizada con casa matriz derivado del proyecto en común con nuestro cliente CNT 3G y LTE RAM.

Los gastos de administración USD\$ 640,570 y ventas USD\$ 160,413 se mantuvieron muy similares al año anterior.

La compañía continúa buscando alternativas de reducción de costos y gastos. Como por ejemplo la optimización del espacio en la oficina, reducción de costos por mensajería, limpieza, entre otros.

Durante 2017 la compañía presento pérdidas acumuladas por USD\$ 1,089,776. La administración revisó y ejecutó con sus accionistas un incremento en el capital por USD\$ 2,600,000 a finales del 2017, a fin de poder mitigar el riesgo de disolución.



ERICSSON DE ECUADOR C.A.
Ing. Mario A. Cardenas Rodríguez.
Gerente General