

Guayaquil, 28 de Marzo de 2004

INFORME DE LA GERENCIA GENERAL CIMONET S.A

Conforme a las disposiciones Estatutarias, y normas vigentes emitidas por la Superintendencia de Compañías, me permito presentar a consideración de la Junta General de Socios el presente informe Administrativo y comparativo, relacionados con las actividades desarrolladas, durante el ejercicio económico de 2003 de CIMONET S.A.

1.- CONSIDERACIONES GENERALES

Mi informe será para manifestar que el presente ejercicio económico hemos tratado de fortalecer y mejorar los servicios que prestamos, de tal forma que se han cubierto los gastos operacionales de la compañía.

Hemos cumplido con nuestras obligaciones legales y tributarias.

2.- METAS Y OBJETIVOS

La empresa se trazó como objetivo comenzar sus operaciones comerciales en este año con positivas expectativas de ventas, éstas han sido cumplidas según lo proyectado.

3.- CUMPLIMIENTO DE DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS

La disposición de los socios ha sido la de empezar las labores comerciales y aperturar nuestra cartera de clientes y diversificarla, enfocando nuestras metas a prestar servicio internet, cursos de computación, entre otros.

4.- ASPECTOS ADMINISTRATIVOS, LABORALES Y LEGALES

1.- ADMINISTRATIVOS.-

Debido a ser una empresa familiar no hemos contado con personal administrativo, excepto los servicios contables.

2.- LABORALES Y LEGALES

No ha existido situación relevante que informar en el aspecto legal y laboral.



5.- ANALISIS DE LA SITUACION FINANCIERA

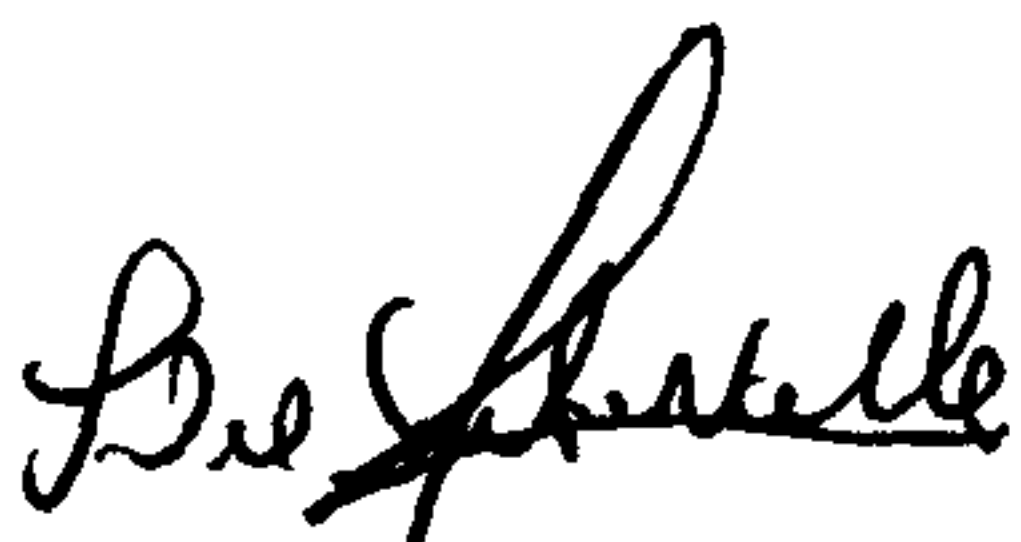
Los resultados de los Estados Financieros presentan una utilidad de **\$101.75**. Esto es resultado de la campaña de publicidad de los servicios del Cyber, de tal forma que este año se han cubierto los gastos operacionales.

6.- RECOMENDACIONES PARA EL SIGUIENTE EJERCICIO

Considero que los socios debemos realizar las siguientes recomendaciones:

1. Mantener nuestra cartera de clientes, los mismos que han confiado en nuestro servicio.
2. Contratar de servicio de cursos y atención a clientes para satisfacer la demanda de nuestros clientes.
3. Aumentar nuestras ventas sobre todo en el rubro de cursos.

Atentamente,



ING. LEOPOLDO DEL SALTO
PRESIDENTE
CIMONET S.A.

6 SET. 2004

