

Galiafarm S.A.

INFORME DEL GERENTE

**Junta de Accionistas
GALIAFARM S.A.
Guayaquil-Ecuador**

Ref.: Informe del gerente sobre el Ejercicio 2004

De nuestras consideraciones:

Entorno Económico

En el 2004 en Ecuador fue un año muy duro para las exportaciones en el mercado Andino, debido a que se tiene como moneda oficial el dólar el cual se encuentra en desventajas con los países del Área Andina que si pueden devaluar su moneda haciendo sus exportaciones más atractivas, sin embargo la dolarización que rige desde hace 5 años fue sin duda el factor más importante en la estabilización del sistema financiero del País durante este período. El esquema de dolarización traerá beneficios importantes para el entorno macroeconómico del país.

Cumplimiento de planes en el 2004

La empresa entre sus objetivos del año 2004, logro un buen resultado en venta de unidades y valores de productos farmacéuticos, Esto se logro ingresando con fuerza en el mercado en forma agresiva y disminuir los márgenes de utilidad de los accionistas para mejorar la distribución y penetración en el mercado Ecuatoriano.

La compañía en el año 2004, tuvo una utilidad de USD \$ 1.302.63..... a pesar de los factores tales como:

- Situación económica que atraviesa el país, agudizándose mas por la inestabilidad que atraviesan los poderes del estado (Ejecutivo, Legislativo y Judicial).
- No cumplir en un 100% las expectativas tanto de venta como de utilidad fueron factores determinantes para no alcanzar los objetivos propuestos por la Gerencia y los Accionistas de la Compañía, pero comparando los diversos índices mostrados en los anexos, los cuales al ser comparados con la industria estamos por arriba.
- Competencia se ha incrementado.



Galiafarm S.A.

Planes para el presente ejercicio económico

La empresa mantiene entre sus objetivos del año 2005, mantener la venta de unidades y valores de productos farmacéuticos de marca, ingresando con fuerza en el mercado de forma agresiva haciendo crecer los márgenes de utilidad de los accionistas para darles seguridad de su inversión.

Para cumplir con este objetivo es necesario incrementar nuestra gama de productos, fijar los mejores precios del mercado, emprender una campaña de marketing para los nuevos productos, afianzando e incrementando a nivel nacional nuestra estructura administrativa y de promoción medica para darle más apoyo a las fuerzas de ventas, con una logística adecuada para servir mejor a nuestros clientes en todos los niveles, mejorando nuestra cobertura y atención al cliente.

Estamos seguros que el 2005 será un buen año para la Compañía, y se tratará en lo posible de aumentar los resultados positivos y para ello se están tomando las medidas que nos permitan alcanzar los objetivos propuestos.

Quiero expresar mi sincero agradecimiento a todos los colaboradores de Galiafarm por el gran esfuerzo desplegado durante el año 2004. Finalmente deseo agradecer el muy importante y decidido apoyo de los señores Accionistas sin el cual una serie de cambios y mejoras no se hubieran podido realizar.

Muy Atentamente,

Francisco Larreátegui Votteler
Gerente General

