

**INFORME DE GERENCIA DE LA COMPAÑÍA
SOLUCIONES COMERCIALES Y DE SERVICIOS
“SOLCOMSER CIA. LTDA”.
EJERCICIO ECONÓMICO – DICIEMBRE 2013**

Señores Accionistas:

Durante el ejercicio económico de año 2013, la compañía SOLUCIONES COMERCIALES Y DE SERVICIOS “SOLCOMSER CIA. LTDA”. Cumpliendo con sus obligaciones legales ha procedido a elaborar el Estado de Situación Financiera, el Estado de Resultados, el Flujo de Efectivo y Estado de Evolución del Patrimonio y sus respectivas Notas a los balances, a fin de atender el pago de impuestos y contribuciones del ejercicio a los Organismos de Control.

INGRESOS.-

De enero a diciembre 2013 se recibieron ingresos por el valor de USD 161.358,31. Es importante indicar que éste año la empresa casi culmina con su actividad operativa relacionadas con el giro del negocio por lo que los ingresos obtenidos no son los esperados.

EGRESOS.-

Los costos y gastos para el año 2013 ascienden a USD 161.819,78 valor que representa el 100,29% con respecto al valor de los ingresos totales recibidos durante este año. Es decir que como resultado de las operaciones del giro del negocio, en términos de ingresos y egresos, se obtuvo una pérdida de USD 461,47 que representa el 0,29% de no rentabilidad sobre los ingresos totales, situación que nos muestra que la empresa obtuvo una pérdida baja, esto se debe a que han existido factores como es el hecho de no ser productores directos del producto y el mismo brinda una rentabilidad muy baja.

CONCLUSIONES Y RECOMENDACIONES

Los resultados económicos no son de lo mejor para los accionistas que esperaban obtener una rentabilidad, pero desgraciadamente las circunstancias no se dieron a pesar de la buena gestión de las áreas Administrativa, Comercial y Financiera, se han controlado al máximo los costos y gastos, su estructura es la adecuada y correcta, los Estados Financieros son razonables y presentan la verdadera situación financiera de la Empresa. Por otro lado se requiere incrementar el volumen de ventas para que el

negocio sea rentable y espero que el personal contratado de su máximo de contingencia para cumplir con el objetivo de elevar las ventas.

Existe la capacidad instalada se cuenta con talento humano calificado y con experiencia y el mercado ha respondido a nuestros requerimientos sin embargo es indispensable mencionar que nuestro único problema radica en la poca ganancia que se obtenida en la venta de los productos; ojalá se pueda llegar a convenir con Arenas para que revean los precios de ciertos productos y nos ayudan a elevar el porcentaje de utilidad.

Los resultados para el siguiente año se esperan que sean los más adecuados para la rentabilidad y permanencia del negocio en el tiempo pero siempre habrá situaciones de riesgo e incertidumbre por factores externos no controlables por la Empresa.

Atentamente,



Dr. Pedro Manuel Rosales Miño
GERENTE GENERAL
"SOLCOMSER CIA. LTDA."