



## INFORME A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE INTERVISATRADE S.A.

En cumplimiento de lo que dispone el artículo décimo tercero de los estatutos sociales, presento el Informe correspondiente al ejercicio económico del año 2011.

### ENTORNO ECONOMICO

Luego de la crisis económica-financiera experimentada en el 2009, en el año transcurrido se observa una importante recuperación de la economía latinoamericana. De acuerdo con el informe de la CEPAL, el crecimiento regional alcanzó al 4.3%.

Según este documento, el Ecuador es el tercer país con mayor crecimiento económico en América Latina al haber logrado una tasa del 8.0%, debido a dos factores principales: el precio del petróleo y la inversión pública.

En efecto, la venta de petróleo en el mercado internacional generó ingresos superiores al 69.6% hasta el tercer trimestre del año 2011, según las últimas informaciones disponibles proporcionadas por el Banco Central del Ecuador.

De igual manera, la recaudación tributaria logró un crecimiento global del 14.4% en el año, superior al crecimiento de la economía en su conjunto (6.5% en el 2011) y de la inflación (5.41%). Los tributos que registran mayores incrementos son: el impuesto a la salida de divisas, que luego del aumento del 1 al 2%, alcanzó al 32.33%; el impuesto a la renta con el 28,17%; y el IVA con el 18,76%.

Los sectores de mayor dinamismo en la generación de riqueza son la construcción, la intermediación financiera, servicios generales, minas y petróleo.

Con respecto a la inversión pública, el gasto corriente se incrementó en un 34,99%; en tanto que, el gasto de capital relacionado con las inversiones en carreteras, centrales hidroeléctricas, petróleo, salud y educación, principalmente, registró un crecimiento del 23,31%.

Al cierre del presente año, se vislumbran situaciones preocupantes en determinados países de la zona del euro, en tanto que, la reactivación económica de los Estados Unidos continuará en un proceso lento que tomará algunos años.

### SECTOR ELECTRICO

La producción neta de energía en el mercado eléctrico ecuatoriano fue de 18,430.27 GWh, superior en un 6.9% de la registrada en el 2010 (17,240.40 GWh).

El comportamiento hidrológico fue predominantemente lluvioso. En efecto, el promedio del caudal afluente al embalse de mayor capacidad (Mazar) fue de 109.91 m3/seg., mientras que en el año 2010 alcanzó a 74.84 m3/seg.

La demanda de energía y potencia fueron como sigue: 17,740.80 GWh y 3,026.97 MW, superiores en un 7.08% y 5.13%, respectivamente, en relación a las registradas en el año 2010.

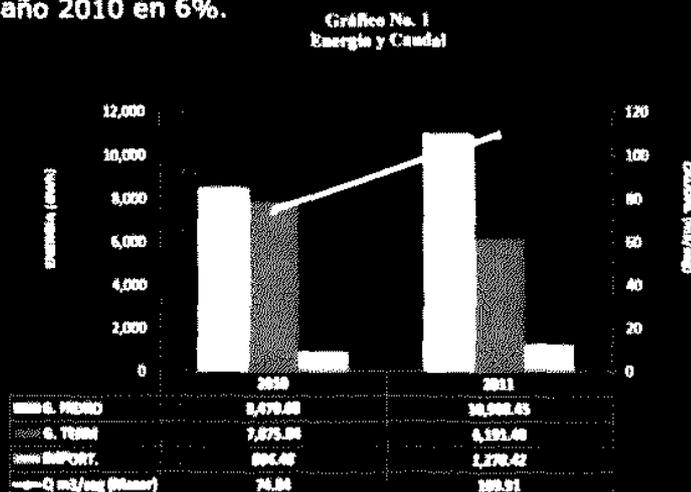


## ASPECTOS GENERALES DEL SECTOR ELÉCTRICO.

Durante el año 2011, la producción neta de energía en el mercado eléctrico ecuatoriano alcanzó a 18,430.27 GWh, mientras que en el año 2010 fue de 17,240.40; es decir, fue superior al año 2010 en 6%.

El comportamiento hidrológico, fue predominantemente lluvioso. En efecto, el promedio del caudal afluente al embalse de mayor capacidad (Mazar) fue de 109.91 m<sup>3</sup>/seg, mientras que en el año 2010 fue de 74.84 m<sup>3</sup>/seg.

En el Gráfico No. 1, se puede observar de manera comparativa los componentes de la generación neta producida y el caudal en Mazar.



Durante el 2011 se incorporaron al parque generador las siguientes unidades:

UNIDAD	EMPRESA	Potencia Efectiva (MW)	INICIO OPERACIÓN	TIPO COMBUSTIBLE
Manta II	CELEC-TERMOESMERALDAS	19.2	Enero	Fuel Oil
Quevedo II	CELEC-TERMOPICHINCHA	100	Marzo	Fuel Oil
Santa Elena II-1	CELEC-ELECTROGUAYAS	90.10	Marzo	Fuel Oil



La demanda de energía y potencia fueron: 17,740.80 GWh y 3,026.97 MW, respectivamente, superiores en un 7.08% y 5.13%, en su orden, con relación a las registradas en el año 2010.

La producción termoeléctrica demandó un consumo total de combustible de 285'014,087.95 galones de fuel oil y residuo, 97'840,523.86 galones de diesel, 14'711,271 galones de nafta y 8,464'068,000 pies<sup>3</sup> de gas natural.

La liquidación en el mercado transaccional ascendió a USD 650.46 MM, con un precio medio de venta de 4.19 c\$/KWh, mientras que la liquidación en el mercado de contratos no regulados fue de USD 0.44 MM, con un precio medio de venta de 4.50 c\$/KWh. En cuanto a la Importación y exportación de energía, el precio medio fue de 6.78 y 2.17 c\$/KWh, respectivamente.

En el marco legal, CONELEC expidió las siguientes regulaciones de mayor relevancia:

- REGULACION 002-11 "Excepcionalidad para la participación privada en la generación eléctrica", la cual promueve la participación de la empresa privada en proyectos de generación.



- REGULACION 003-11 "Determinación de la metodología para el cálculo del plazo y de los precios referenciales de los proyectos de generación y autogeneración", que está enfocada a establecer los plazo de concesión de los proyectos nuevos de generación.

### ASPECTOS IMPORTANTE DE LA COMPAÑÍA

Producto del proceso de reestructuración integral de la Compañía y del eficiente modelo contractual de compraventa de energía ocurridos en el año 2009, los dos últimos años permitieron que Intervisatrade S.A. consolide una sólida posición económica y financiera que respaldaron su exitosa incursión en el mercado de valores.

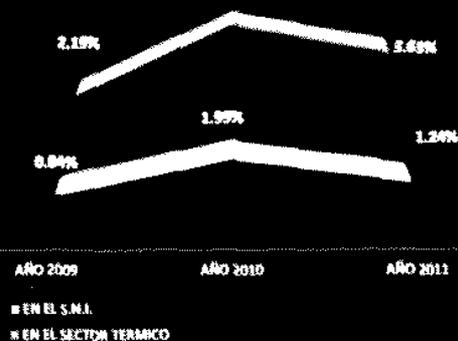
La Emisión de Obligaciones de Largo Plazo aprobada por la Junta General de Accionistas a finales de 2010, inició sus colocaciones en el mercado de valores en mayo de 2011. Al 31 de diciembre de 2011 el monto nominal vendido alcanzó a US\$ 5'056,000.00, cifra importante si se considera que ésta es la primera emisión de obligaciones de una empresa de generación privada, que tuvo que vencer el natural recelo de los inversionistas hacia un desordenado sector estratégico de la economía regularizado en virtud del Mandato 15, que contiene una normativa clara que regula los aspectos de generación, distribución y transmisión de energía eléctrica.



### • GESTION DE PRODUCCION

Durante el año 2011, la producción neta de la central Victoria II fue de 228.34 GWh, mientras que en el año 2010 la producción neta fue de 327.94 GWh. La reducción del 30.37 % obedeció a una menor participación en la producción de energía termoeléctrica, en beneficio de la generación hidráulica, hecho que, debido al modelo de los Contratos Regulados, no tiene relevancia en los resultados económicos del presente ejercicio.

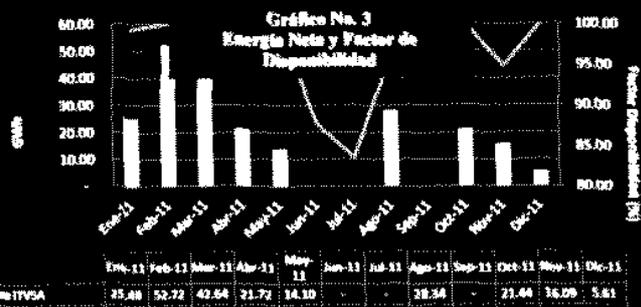
Gráfico No. 2  
Participación en el Mercado



El Gráfico No. 2, demuestra la participación de la unidad Victoria II en el Sistema Nacional Interconectado, en general, y en el total de la generación termoeléctrica, en particular.

El inicio de la operación comercial de la central Mazar, en julio 2010, incidió en el mejoramiento del nivel del embalse Amaluza, reduciendo el impacto del estiaje en la central Paute. El aporte neto hidráulico e interconexiones internacionales, tuvieron un incremento del 29.49% y del 42.03%, respectivamente, en relación con el año 2010, mientras que el aporte de la generación termoeléctrica experimentó una reducción del 21.39%.

El Gráfico No. 3, presenta la producción neta mensual y el factor de disponibilidad de la unidad Victoria II.





La producción de electricidad demandó el consumo de 14.71 MM galones de nafta y de 6.18 MM galones diesel, tal como se indica en el siguiente cuadro.

	DIESEL		NAFTA
	OPERACIÓN	ARRANQUE	
Ene-11	-	7,881.00	2,277,774.00
Feb-11	-	1,718.00	4,902,866.00
Mar-11	343,649.00	5,268.00	3,764,071.00
Abr-11	-	4,008.00	2,030,808.00
May-11	-	-	1,302,890.00
Jun-11	-	-	-
Jul-11	-	4,071.00	21,591.00
Ago-11	2,008,025.00	8,658.00	371,857.00
Sep-11	-	-	-
Oct-11	1,804,011.00	3,782.00	1,807,793.00
Nov-11	1,388,422.00	3,700.00	1,380,122.00
Dic-11	508,881.00	6,888.00	513,869.00

(Valores en galones)

Las compras totales de combustible durante el año 2011 ascendieron a US\$ 15.66 MM, mientras que el pago realizado ascendió a US\$ 22.34 MM, valor que incluye las compras de los dos últimos meses del año 2010.

El valor recaudado a través de los fideicomisos de las empresas de distribución ascendió a US\$ 21.32 MM. Al 31 de diciembre de 2011, el saldo en el fideicomiso de EP PETROECUADOR registró un valor a favor de INTERVISATRADE S.A. de US\$ 0.92 MM.

En el siguiente cuadro se presentan los movimientos de ingresos/egresos en el fideicomiso de EP PETROECUADOR correspondiente a la compañía.

BALANCE AL 31-DIC-2011	
	USD
TOTAL COMPRADO AÑO 2011:	15,657,590.38
TOTAL ACREDITACIONES AÑO 2011:	21,315,293.54
SALDO FIDEICOMISO AL 31-DIC-2010:	1,943,036.67
TOTAL INGRESOS A FIDEICOMISO PCO:	23,258,330.21
PAGOS POR COMPRA DE COMBUSTIBLE:	(22,338,815.32)



• **MANTENIMIENTO, SEGURIDAD INDUSTRIAL Y MEDIO AMBIENTE.**

Las operaciones de mantenimiento preventivo y correctivo ejecutadas en el 2011 estuvieron encaminadas a garantizar la disponibilidad permanente de la unidad Victoria II.

Un resumen de las principales actividades relacionadas con este objetivo, incluye lo siguiente:

Un resumen de las principales actividades relacionadas con este objetivo, incluye lo siguiente:

MES	ACTIVIDADES
ENERO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Inspección de rutina de los nozzles holders de la turbina</li> <li>• Instalación de Fluómetro para recepción de combustible</li> <li>• Inspección de rutina al combustor de la turbina.</li> <li>• Inspección de rutina a enfriadores del sistema de lubricación.</li> </ul>
FEBRERO	Unidad sin novedad
MARZO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Inspección de rutina al combustor de la turbina.</li> </ul>
ABRIL	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Inspección de rutina Motor de Arranque de la unidad</li> </ul>
MAYO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Inspección de rutina a los spray nozzles en el combustor de la turbina.</li> </ul>
27 JUNIO-4 JULIO	<p><b>MANTENIMIENTO PROGRAMADO ANUAL</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• Mantenimiento del Generador</li> <li>• Baroscopio a Compresor de 19 etapas y turbina</li> <li>• Instalación de los root spring clips en la 4ta etapa de turbina.</li> <li>• Cambio de válvulas de control desde el interior del cuarto de turbina al exterior.</li> <li>• Cambio en las bases de las bombas de avance ubicadas en el cuarto de bombas del Sky III</li> <li>• Mantenimiento al compresor de aire de Instrumentos y a Motores de bomba principal de combustible.</li> <li>• Filtrado del Aceite de turbina para alcanzar niveles ISO de limpieza de acuerdo a sugerido por el fabricante</li> <li>• Mantenimiento en alta tensión (Transformador Principal, 4.16 Kv, 480 VAC, Breaker principal, Barras 4.16 Kv / 480 VAC)</li> <li>• Inspección de combustor, se realizó el cambio de toberas para combustible con todos sus componentes, se cambiaron nueve (9) piezas de transición que ya habían cumplido su tiempo de horas de operación.</li> <li>• Prueba del sistema contra incendio montado en el compartimiento del transformador principal.</li> <li>• Migración del sistema de control a un nuevo sistema <b>OVATION</b></li> </ul>
JULIO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Inspección de rutina a la casa de filtros de entrada de aire a la turbina.</li> <li>• Inspección de rutina de la válvula neumática FV-15542, Rotor air cooler y de bombas del Sistema Contra Incendio.</li> </ul>
AGOSTO	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Mantenimiento de motores Diesel de agua dulce y agua salada del sistema contra incendio.</li> <li>• Mantenimiento de postes y de bitas para cabos de amarre de barcasas</li> <li>• Instalación de Iluminación del cuarto del transformador principal</li> <li>• Instalación del nuevo posicionador electrónico SIEMENS en el IGV</li> </ul>
SEPTIEMBRE	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Mantenimiento válvulas y cambio de mangueras para combustible SKY III, Victoria II</li> <li>• Inspección de rutina a los motores de los ventiladores del transformador principal.</li> <li>• Inspección de rutina al combustor de la turbina.</li> <li>• Cambio de soportes de madera en el lado de estribor de la barcaza .</li> <li>• Construcción de defensas para barcaza Victoria II</li> <li>• Mantenimiento, limpieza y pintura en el cuarto de bombas y de motores de barcaza Sky III.</li> </ul>
OCTUBRE	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Se instala techo en Fuel Skid (para válvula de control de combustible)</li> <li>• Mantenimiento trimestral del banco de baterías y de las defensas flotantes (spill booms)</li> </ul>
NOVIEMBRE	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Inspección de rutina del motor del girador de la turbina (turning gear).</li> <li>• Inspección de rutina al Rotor Air Cooler de la turbina.</li> <li>• Inspección de rutina a líneas de entrada de aire al Rotor air cooler de la turbina</li> <li>• Inspección de rutina al tanque separador vapores de aceite de turbina.</li> <li>• Toma de muestras de aceite del transformador principal y de los transformadores auxiliares para realizar análisis.</li> </ul>
DICIEMBRE	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Inspección de rutina y Lavado del compresor de la turbina</li> <li>• Inspección de rutina a las líneas de aceite del sistema de lubricación de la turbina.</li> <li>• Recuperación de motores de corriente directa (DC) y de corriente alterna (AC)</li> <li>• Cambio del motor DC del sistema de lubricación por motor recuperado.</li> <li>• Dragado del lecho del estero, y nuevas barreras flotantes.</li> <li>• Instalación de filtros tipo Y en hidrantes del sistema de agua contra incendio Victoria II</li> <li>• Mantenimiento de herramientas de turbina y de generador</li> </ul>

Especial interés se dedicó a la adquisición y reparación de partes, repuestos, equipos y servicios, a manera de garantizar el óptimo estado de la unidad de generación, en función de su disponibilidad.

El resumen de las inversiones realizadas en estos rubros es el siguiente:





Descripción	US\$	Área
Adquisición de partes nuevas	79,357.81	Instrumentación & Mecánica
Reparaciones	1,092,323.00	Mecánica
Inspecciones	34,660.87	Mecánica
<b>Total</b>	<b>1,206,341.68</b>	

En el aspecto de **Seguridad Industrial**, se destaca lo siguiente:

- El proceso de recolección de información para el SART (Sistema de Auditoría de Riesgo de Trabajo), vinculado con la Resolución del IESS CD 333, se inició en el 2011 y tiene un avance del 40%.
- Actualización de las políticas de calidad, seguridad y ambiente.
- Obtención de la Licencia de Prevención de Riesgos Eléctricos, en cumplimiento de lo que dispone el REGLAMENTO DE RIESGOS DE TRABAJO EN INSTALACIONES ELECTRICAS.

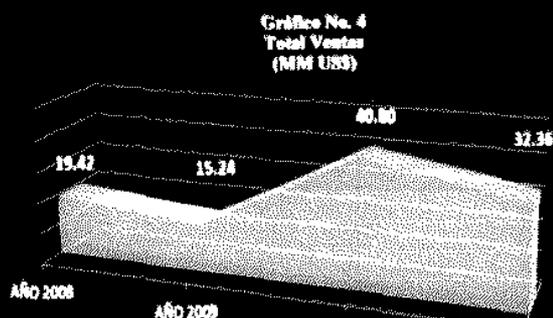
En cuanto a la gestión de **Medio Ambiente**, se mantuvo en rigurosa ejecución del Plan de Manejo Ambiental, a cuyo efecto se realizaron las siguientes actividades:

- Adquisición de 4 tramos Barreras flotantes permanentes.
- Adquisición de 2 Skimmer con todos sus accesorios.
- Se adquirieron pitones especiales para todos los hidrantes de ambas barcasas.
- Se realizó el cambio de FOAM (AFFF al 3%) en ambos tanques de las barcasas.
- Se adquirió un analizador de gases para espacios confinados y calibración del existente.
- Calibración de equipo para medición de gases de chimenea.
- Inspección de rejillas en la succión de las bombas contra incendio de las dos barcasas.

#### • GESTION COMERCIAL

Las ventas totales para el año 2011, ascendieron a US\$ 32.36 MM, menores en un 20.68% con respecto de las ventas realizadas en el año 2010, como consecuencia de la reducción en la producción de energía termoeléctrica y una mayor participación de la energía hidráulica.

En el Gráfico No. 4, se aprecia la evolución del total de ventas desde el año 2008.





El esquema de facturación establecido en los contratos regulados considera los siguientes rubros:

- a. Ingreso por venta por energía.
- b. Ingreso por costo fijo.
- c. Ingreso por IVA del combustible.

La venta de energía se realiza a costo variable de producción.

Los ingresos por costo fijo equivalen a la remuneración por potencia y se calculan sobre la disponibilidad promedio de la unidad de generación.

El ingreso por IVA de Combustible toma como base el consumo de combustible para la operación de la unidad Victoria II y el diferencial de precios de combustible con y sin impuesto.

En el siguiente Gráfico No. 5, se presentan las ventas por rubro para los años 2011 y 2010.

Los resultados muestran que la menor producción energética incidió en la disminución de los rubros de facturación por venta de energía a costo variable de producción y del IVA del combustible, mientras que la facturación por costo fijo del 2011 se incrementó en un 10.97% frente al 2010, debido a una mayor disponibilidad de la planta.

El total de energía vendida y facturada a cada empresa de distribución durante el año 2011, se presenta en los Gráficos Nos. 6 y 7, respectivamente:

Gráfico No. 5  
Ventas por Rubro  
(MM US\$)

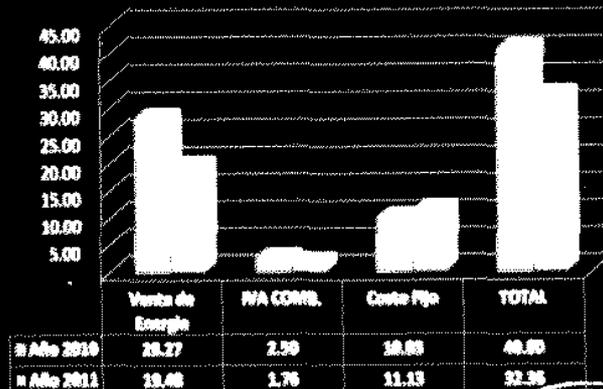


Gráfico No. 6  
Venta de Energía por Cliente  
(GWh)

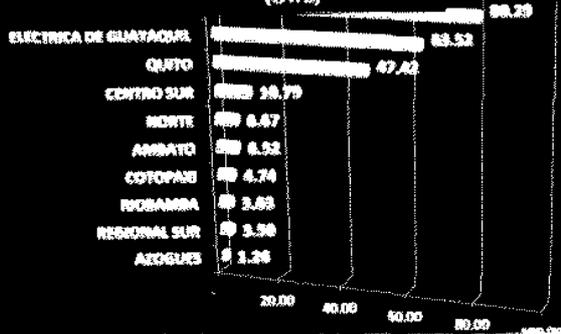
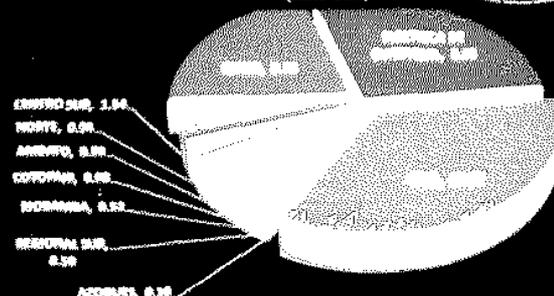


Gráfico No. 7  
Facturación por Cliente  
(MM US\$)





### • Evaluación de Resultados

1. La disponibilidad anual de la unidad fue del 96.77%, superior a la que se obtuvo en el año anterior, debido principalmente a la importancia que dedicó la administración a la ejecución oportuna de los planes de mantenimientos preventivos/correctivos y a la adquisición y reparación de componentes críticos de la planta.
2. La facturación por costo fijo tuvo un incremento del 10.97% en comparación al año 2010. Debido al índice de disponibilidad de la planta alcanzado en los doce meses anteriores contamos con la seguridad de que, a partir de junio de 2011 y hasta la terminación de los Contratos Regulados, en Noviembre de 2014, la Compañía logrará facturar el valor máximo de este rubro; es decir, la suma de US\$ 969,000.00 mensuales.
3. La recaudación promedio anual del 99%, logrará mantenerse por el mismo período gracias al mecanismo de cobro y al nivel de prelación 2 que tienen las empresas de generación privada.
4. De la misma manera, en virtud de las disposiciones del Mandato 15, que puso en efecto un mecanismo de compensación entre los agentes del sector eléctrico, Intervisatrade logró recaudar el 97,13% de la cartera antigua, con inclusión de la *reliquidación de obligaciones pendientes de pago a la fecha de su expedición.*
5. Con la asistencia de la firma consultora Samper Head Hunting se realizó un estudio de medición del ambiente laboral de la empresa que reveló aspectos muy positivos acerca de las relaciones internas y el grado de satisfacción de todos los empleados.

Finalmente, señores accionistas, la Gerencia General considera necesario destacar lo siguiente:

- i) La Administración ha cumplido con todas las disposiciones emanadas de la Junta General de Accionistas;
- ii) Intervisatrade S.A. ha observado todas y cada una de las normas de propiedad intelectual aplicables;
- iii) No existen obligaciones tributarias pendientes de pago;
- iv) Durante el año 2011 no han surgido conflictos laborales de ninguna especie, y quedan pendientes de resolución judicial pocos juicios instaurados a consecuencia de la reestructuración empresarial emprendida a mediados del 2009;
- v) A continuación se presentan las cifras comparativas de los balances generales (Estado de Situación Financiera) al cierre de los ejercicios económicos de los años 2010 y 2011, con cifras ajustadas en base a la aplicación de las Normas Internacionales de Información Financiera, NIIF.





**ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA**  
(En Dólares de los Estados Unidos de América - USD)

	Al 31 de diciembre de	
	2011	2010
<b>1. Activo</b>		
<b>1.1 Activo corriente</b>		
Efectivo y equivalentes de efectivo	2,106,512	1,225,923
Inversiones mantenidas hasta su vencimiento	233,316	263,567
Cuentas por cobrar comerciales, neto	4,326,790	12,802,637
Cuentas por cobrar relacionadas, neto	-	-
Otras cuentas por cobrar	1,033,144	2,047,136
Impuesto por cobrar	-	58,872
Inventarios de combustibles y repuestos	2,616,224	3,520,535
Gastos pagados por anticipado	208,653	148,127
Otros Activos	3,150	2,000
<b>Total activo corriente</b>	<b>10,529,389</b>	<b>20,008,699</b>
<b>1.2 Activo no corriente</b>		
Activo intangible, neto	1,382,894	1,382,894
Propiedad, mobiliario y equipo, neto	37,503,114	39,587,417
Activos por impuestos diferidos, neto	45,961	409,726
<b>Total activo no corriente</b>	<b>39,931,969</b>	<b>41,380,037</b>
<b>Total activos</b>	<b>40,461,358</b>	<b>61,428,736</b>
<b>2. Pasivo y patrimonio</b>		
<b>2.1 Pasivo corriente:</b>		
Obligaciones financieras, porción corriente	1,382,512	-
Otras obligaciones financieras, porción corriente	1,342,971	1,827,491
Acreedores comerciales y otras cuentas por pagar	1,476,374	5,335,451
Cuentas por pagar a partes relacionadas	9,817,763	10,084,164
Provisiones	-	1,199,889
Pasivos acumulados	787,861	923,003
Impuestos por pagar	1,581,924	1,443,128
<b>Total pasivo corriente</b>	<b>16,139,405</b>	<b>24,783,124</b>
<b>2.2 Pasivo no corriente:</b>		
Obligaciones financieras, porción largo plazo	3,391,018	-
Otras obligaciones financieras, porción largo plazo	-	1,127,044
Cuentas por pagar a partes relacionadas	6,967,437	15,000,000
Pasivo por impuesto diferido, neto	3,137,435	3,387,806
Obligaciones por beneficios post-empleo	51,333	23,897
<b>Total pasivo no corriente</b>	<b>13,547,223</b>	<b>19,538,747</b>
<b>Total pasivos</b>	<b>29,686,628</b>	<b>44,321,871</b>
<b>3. Patrimonio neto:</b>		
Capital social	5,140,800	5,140,800
Reserva legal	787,861	508,973
Aportes para futuras capitalizaciones	5,763,986	5,763,986
Utilidades retenidas	8,197,853	5,089,806
<b>Total patrimonio neto</b>	<b>19,910,500</b>	<b>17,103,565</b>
<b>Total pasivo y patrimonio neto</b>	<b>40,461,358</b>	<b>61,428,736</b>





**ESTADO RESULTADOS INTEGRALES**  
(En Dólares de los Estados Unidos de América - USD)

	Al 31 de diciembre de	
	2011	2010
1. Ingresos de Operación	32,321,418	40,739,799
2. Costo de Producción	(24,851,778)	(32,824,707)
Utilidad Bruta	7,469,638	8,115,092
3. Gastos Operacionales	(2,804,183)	(5,398,109)
Utilidad en Operación	4,665,455	2,748,983
4. Ingresos No Operacionales	817,304	1,983,972
5. Gastos No Operacionales	(1,660,207)	(672,597)
6. Utilidad antes de impuestos	4,002,513	4,060,358
7. Impuesto a la Renta	(1,079,154)	(777,575)
8. Impuesto a la renta diferido:		
Ingreso por impuesto a las ganancias	250,372	597,547
Gastos por impuesto a las ganancias	(383,746)	(278,204)
9. Resultado Integral Total	2,816,084	3,604,926

vi) De este modo, el monto de las utilidades alcanza la suma de US\$ 2'810.084,87, inferiores en el 22.03% frente a las utilidades del año anterior, producto de la reducción de ingresos no operacionales (reversión de pasivos), incremento en interés por deuda con parte relacionada, incremento en el pago del impuesto a la renta (aumento de las partidas consideradas como no deducibles) y reducción en el ingreso neto por impuesto diferido (aplicación de normas NIIF).

Luego de la deducción del 10% de reserva legal, el saldo final a disposición de los accionistas es de US\$ 2'529.076,38, que la administración sugiere que se mantenga en la cuenta de resultados acumulados, en consideración a las importantes inversiones que deberá realizar la Compañía en un futuro inmediato.

Concluyo mi informe con un testimonio de especial reconocimiento hacia el principal accionista de la Compañía, quien, a través de los personeros que nos visitan con regularidad, contribuyeron al mejoramiento de los procedimientos técnicos, económicos y administrativos inherentes a la operación integral de la empresa.

Expreso de igual manera mi agradecimiento al personal técnico y administrativo que labora en Intervisatrade S.A., por el nivel de compromiso con los objetivos sociales y el elevado nivel de cumplimiento de sus obligaciones.

p. INTERVISATRADE S.A.

  
Wilson Granja Avalos  
Gerente General

