

Notas a los Estados Financieros

Información general:

La corporación Litigios fue constituida el 15 de Mayo de 1999, por el Notario Tirdin Sordito del Centro Guayaquil Agr. Edmundo Alvarado Salazar Avila, por aprobación de la Superintendencia de Compañías mediante Resolución # 29-2-1-1-0002956 emitida el 13 de Agosto de 1999, con domicilio en BUC 9992201713000 y expediente 199990 su domicilio actual es Km. 23.5 Vía Perimetral original al Terminal de Transportes del Vivero La Moribella frente a la Estación de Autobuses.

El capital autorizado es de \$ 1,000,000 y el capital suscrito es de \$ 500,000

Su objeto social es la comercial por mayor y menor de agua embotellada y purificada.

Resumen de las principales políticas contables

A continuación se presentan las principales políticas contables para la presentación de estados financieros consolidados. Estas políticas se han aplicado de manera uniforme sólo para una única entidad durante el periodo de la cuenta.

1. Bases de presentación

Los Estados Financieros de la corporación se han presentado de acuerdo con los Normas Internacionales de Información Financiera. Los estados financieros han sido auditados por auditores con el enfoque histórico, no de modificación con la revalorización de los terrenos y las construcciones.

Los costos relacionados con la adquisición de maquinaria se reconocen como gastos en el ejercicio en el que se incurre en ellos.

1.1 Efectivo y equivalentes de efectivo: el efectivo y equivalentes al efectivo lo constituyen el efectivo en caja, los depósitos a la vista en entidades de crédito, otras inversiones, excepto el plazo de más de tres meses por el vencimiento original de los mismos o menos.

1.2 Propiedad planta y equipo: Las propiedades de la corporación incluyen los vehículos que son el patrimonio de la corporación o los terrenos y edificios de oficina, todos son reconocidos a su valor razonable al de mercado en base a política de los accionistas es manejarlos en base a costos reales. Los activos son valorados frecuentemente por métodos de financiación externa principalmente con instituciones financieras que los exigen por el tiempo de entrega diferido del que se presenta en otros menos la depreciación acumulada.

Los activos se deprecian en base al método de línea recta asignando la diferencia entre el costo original y su valor residual durante su vida útil estimada, como se detalla a continuación:

- Maquinaria: 10 años
- Vehículos: 3-5 años
- Mobiliario y equipo: 10 años

Modelo: residual y la vida útil de la cámara de combustión, química y ingeniería de energía y de combustión

Los péndulos o gnomones que se ven en la propiedad de Juan, según se indican comparando los intereses obtenidos con el tiempo en libros y de la manera usual y correcta. Resultados contra de Otros Péndulos/Gnomones Fictos.

1.3. Otros Activos no Corriente: Los activos no corrientes se han reducido considerablemente por cobrar los accionistas que no tienen fecha límite de pago y se mantienen en los libros de la empresa.

1.4. Inventarios: Los inventarios se valoran a su costo y valor neto con base en el menor de los dos. El costo se determina por el método primero en entrar - primero en salir (FIFO). El costo de los productos terminados y los productos en proceso incluye los costos de la materia prima, la materia prima, entre otros directos y gastos generales de fabricación (basados en una capacidad operativa normal).

El valor neto realizable es: precio de venta estimado en el 11.500 menos en el 2.000.

1.5. Cuentas Comerciales a cobrar. Cuentas comerciales a cobrar son aquellas debidas por clientes por ventas de bienes realizadas en el curso normal del negocio. Si se supera el límite de crédito, no pueden considerarse como cuentas comerciales. En caso contrario se aproximan a otros pasivos no corrientes.

Una empresa participada en la que se reconoce inicialmente por el año 1995 y posteriormente por el resto del periodo de su vida por el año 1995, la que se refiere a la provisión por pérdidas.

1.6 Capital Social Las acciones ordinarias se clasifican como patrimonio neto.

1.7 Cuentas por Pagar Comerciales: Las cuentas comerciales a pagar son obligaciones de pago por bienes o servicios que se han suministrado a los proveedores en el curso ordinario de las operaciones. Las cuentas a pagar se clasifican como pasivo corriente si los pagos tienen un vencimiento menor a 12 meses. En caso contrario se presentan como activo no corriente.

1.8. **Obligaciones con Instituciones Financieras.** Las líneas financieras se reconocen inicialmente por el valor razonable menos los costos de la transacción en los que se haya incurrido. Posteriormente las deudas financieras se valoran por su costo incrementado cualquier diferencia entre los totales obtenidos (suma de los costos necesarios para su obtención) y el valor de reembolso se reconoce en la cuenta de resultados durante la vida de la deuda de acuerdo con el método del tipo de interés efectivo.

Las comisiones abonadas por la obtención de líneas de crédito se venuncian como costos de la transacción de la deuda siempre que sea probable que se vaya a disponer de esa parte de la totalidad de la línea. En este caso las comisiones se diferirán hasta que se pague la disposición.

1.9 Reconocimiento de Ingresos: Los ingresos ordinarios se valoran por el valor razonable de la contraprestación recibida o de recibir y representan los ingresos o extras por los bienes vendidos, netos de descuentos, devoluciones y del impuesto sobre el valor añadido. Los ingresos ordinarios se reconocen cuando el ingreso se puede medir con fiabilidad, es probable que la entidad vaya a recibir un beneficio económico futuro como resultado de transacciones determinadas, y para cada uno de las accionistas que se describen a continuación:

Ventas de bienes al por mayor

La empresa fabrica y vende una amplia gama de productos de agua purificada y embotellada en el momento de por mayor. Las ventas de bienes se reconocen cuando la entidad ha entregado los productos al comprador, el comprador tiene la gestión del canal y se separa de venta de los productos y no hay ninguna obligación futura alguna que pueda afectar a la recepción de los productos por parte del comprador. La entrega se produce hasta que el producto no se haya entregado al lugar específico, los riesgos de la obsolescencia y pérdidas se transfieren al comprador, y cuando el comprador ha aceptado los productos de acuerdo con el contrato de venta, el período de negociación ha concluido.

Las ventas se registran basadas en el precio fijado en el contrato de ventas neto del valor estimado de los descuentos por volumen y devoluciones en el momento de la venta. Para estimar y provisionar los descuentos y devoluciones, el Grupo se basa en su experiencia acumulada. Los descuentos por volumen se valúan en función de las expectativas de volumen anual de compra. Se asume que no existe un componente de fijación de volumen. Las ventas se hacen con un período medio de crédito de 60 días, la que está en las condiciones de crédito.

En todo lo que se pueda determinar en base a lo especificado en las Normas Internacionales de Información Financiera


Sr. Noraima Mosquera Chaves
Gerente General


J.A. García Lasso de la Riva
Gerente
Reg. 3784