

INFORME DE LA ADMINISTRACION A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS DE LA EMPRESA IMPORTACIONES AGRICOLAS VEC IMPORTAGRIVEC CIA. LTDA. POR EL EJERCICIO ECONÓMICO 2011.

Señores socios de la Empresa Importaciones Agrícolas VEC Importagrivec Cía. Ltda.

Cumpliendo con las disposiciones de la Ley de Compañías en mi calidad de Gerente General pongo a su consideración el Informe de la Gestión realizada por la Administración durante el ejercicio económico del 2011.

1.- COMPORTAMIENTO DEL ENTORNO POLÍTICO ECONOMICO

La situación económica que vive el país, los permanentes enfrentamientos entre el régimen actual con políticos de la oposición y la prensa, las rupturas económicas con EEUU y Colombia en su momento han colocado a nuestro país en una zona deliberante respecto de los gobiernos y mercados internacionales que posiblemente se ahonden si no se llega a negociar con la Unión Europea. Para empresas como la nuestra dedicada a la importación de Insumos para el Agro se convierte en un arma de doble filo, por un lado está el permanente incremento de los precios internacionales y las tasas de aduana lo que encarece el producto final y por otro la dura competencia con las empresa informales que se insertan en el mercado con precios que no dejan oportunidad de competencia. A pesar de todos los esfuerzos realizados a fin de poder mantenernos en el mercado se ha visto detenido por la escasa inversión en el sector y las reducciones en los presupuestos de compras de nuestros clientes que han dejado de adquirir calidad y solo se enmarcan en el precio, ya se han presentado casos de pérdidas en la producción y un mayor deterioro de las economías de los floricultores de la zona.

En definitiva esperamos que el nuevo período la inversión se presente y se establezca nuevas políticas de apoyo al sector agrícola, ojala y el entorno político que de seguro se empezará a vivir debido a estar próximas nuevas elecciones no termine de afectar al sector empresarial del país.

2.- CUMPLIMIENTO DE OBJETIVOS PREVISTOS PARA EL EJERCICIO ECONOMICO DEL 2.011.

Durante el ejercicio que ha concluido el 31 de Diciembre del 2.011, ha pesar de lo manifestado la situación de la empresa ha sido moderadamente favorable, lo que se refleja en sus estados financieros.

Los esfuerzos de la administración han estado encaminados para que la empresa mantenga un crecimiento en el giro normal de sus actividades.

Durante este año de operaciones que termino el 31 de diciembre del 2.011 con el esfuerzo desplegado conjuntamente entre la gerencia y su personal de colaboradores se ha conseguido logros como son.

- Mantener el posicionamiento de la Marca HTP en el mercado florícola.
- Se ha invertido en la promoción de nuestra línea de productos para otros tipos de cultivos.
- Mantener e incrementar las alianzas estratégicas con nuestros distribuidores.
- Buscar alianzas comerciales con otras empresas relacionadas a nuestro tipo de operaciones.

Cabe indicar a la junta general de socios, que todas las disposiciones tomadas por este organismo, han sido cumplidas a cabalidad por la administración, tales como la adquisición del terreno y las bodegas de envasado, así como el incremento de capital de la compañía en USD 20.000 la misma que se legalizará mediante escritura pública en el año 2012 de acuerdo a lo que establece la Ley.

Durante el año 2.011, en lo referente a los aspectos administrativos, laborales y legales, la empresa se ha desenvuelto en un ámbito normal logrando conservar de manera inalterable sus operaciones a pesar del cierre de algunos cargos dentro de la empresa. La difícil situación obligo a tomar estas duras pero necesarias decisiones. A pesar de todo también se realizó algunas mejoras salariales a fin de poder tener al personal motivado y tranquilo.

Durante este ejercicio económico que ha concluido el 31 de diciembre del 2.011, la situación de la empresa ha sido moderadamente favorablemente, lo que se refleja en los balances de la misma.

La administración recomienda que se mantenga la situación patrimonial positiva de la empresa, con el fin de cumplir con los objetivos que persigue la misma, así como fortalecer la imagen ante sus clientes aun más de la que ha ganado hasta la fecha.

Para el ejercicio 2012 se recomienda continuar con las alianzas estratégicas con nuestros distribuidores y empresas afines y/o complementarias a la nuestra a fin de conseguir los objetivos planteados.

Sin más por el momento, quedo de ustedes agradecido.

Atentamente,

CPA. Victor H. Ocampo M.
GERENTE GENERAL

