



Quito, 18 de marzo del 2013

Señores  
ACCIONISTAS  
RECOVERDE S.A.

Presente;

Pongo a su conocimiento las siguientes actividades que se han realizado durante el ejercicio económico del año 2012:

- 1) Trámite de permisos de operación: Ampliamos nuestro permiso de Gestores Ambientales, y ahora ya podemos operar con Madera, llantas y chatarra electrónica. Estamos en proceso de obtener nuestro Certificado Ambiental por Guías Prácticas Ambientales, el mismo que nos permitirá operar como planta gestora de desperdicios.
- 2) Por el portafolio de clientes que tenemos, creo oportuno el pensar en mudarnos al Norte de la Quito, ya que por número y volumen ameritan optimizar nuestros costos logísticos y administrativos; mientras tanto podemos seguir operando en el Sur.
- 3) Este año (septiembre) logramos firmar un contrato con Arca Continental, la embotelladora de la marca Coca Cola, sin duda se trata de un gran salto en la importancia de nuestros clientes, y este acuerdo trajo consigo una buena dosis de liquidez. Vale destacar que otros clientes importantes son Yanbal del Ecuador y Quifatex, que en términos de volumen nos permitió crecer mucho este año, lamentablemente los valores o precios negociados no fueron los mejores, sobre este punto debemos pensar en una renegociación de precios en el 2013. La Fundación Reina de Quito trajo consigo acuerdos interesantes, principalmente con Quicentro Shopping y con Correos del Ecuador, clientes que trajeron buenos volúmenes de desperdicios, pero así como en el caso Yanbal, no son del todo rentables.
- 4) Este año crecimos casi a los niveles que como accionistas se esperaba, lamentablemente el mix de materiales (por los clientes antes expuestos) no permiten aun diluir los costos operativos y por tanto nuestra rentabilidad no es positiva. Michael Morillo sigue a cargo de la gestión de administrar la empresa.
- 5) Los resultados financieros de este segundo año no son positivos, de hecho la pérdida y deudas acumuladas complican la operación de esta empresa. Es necesario recurrir nuevamente a un aporte de los socios y sobre todo a tratar de renegociar de manera urgente los contratos vigentes y de ser posible buscar una negociación para diferir las cuentas por pagar.

Se agradece el apoyo y comprensión de los accionistas y se espera la misma colaboración para el futuro.

Atentamente;



Nicolás Dévalos  
GERENTE GENERAL  
PUNTO VERDE