

Quito, 1 de Marzo del 2008

INFORME DE GERENTE

En conformidad con la ley de Compañías vigente, en calidad de Gerente de Distribuidora "Boston" S.A., presento a los señores accionistas el informe correspondiente al ejercicio económico del año 2007.

El año 2007 fue un año de cambios políticos, por lo que fue lleno de incertidumbre en la actividad comercial y de inversión.

Acogiendo la sugerencia que en el año 2007 se tome medidas en la reducción de costos y reorganización del personal, se hizo un estudio minucioso de las necesidades en cada puesto de trabajo.

En el mes de Enero la empleada Rosario Hurtado entrega su renuncia para acogerse al beneficio de la Jubilación, plaza de trabajo que cubierta por el resto del personal hasta el mes de Junio en que se vio la necesidad de cubrir la vacante con otra persona.

En el mes de Febrero la administración tomó la penosa decisión de prescindir del cargo de Cajero, puesto que fue reemplazado por otro empleado del almacén.

En el mes de Mayo de recibe la renuncia de la Sra. Contadora, al igual que el caso anterior, dicha plaza fue cubierta por otra empleada, provocando una reorganización total de las actividades.

El segundo semestre se mantuvo ya con más estabilidad tanto laboral como comercial, el estudio de mercado de los precios igualmente se han mantenido estables.

Por todos estos cambios, y reducciones hemos logrado obtener mejores resultados que el año anterior a pesar de la reducción de ventas con relación al año anterior.

El área de ventas y administración, al igual que en el año 2006, se ha mantenido en la política de diversificar la composición de los inventarios a fin de mejorar la oferta al cliente y la carga de mercadería no comercial, sin embargo, la fuerte competencia no ha permitido manejar niveles de stock menores, pero se ha logrado mantener al cliente y una mejor rotación. Los precios de venta manejados durante el año 2007 se han mantenido a niveles competitivos dentro del mercado, considerando que son productos que generan utilidad por volumen de ventas.

Distribuidora "Boston" S.A. tiene un mercado de alta competitividad y muy sensible por tanto tiene que manejarse en precios bajos y niveles de inventarios de un considerable surtido. La prioridad del negocio para el año 2008 es mantenerse en las líneas de negocio que le representan buenos márgenes y seguirse abriendo a otras áreas de ventas. No obstante se presenta un año de reto en el cual habrá que seguir a la par

con el mercado en cuanto a precios y buscar nuevas combinaciones en ventas para lograr márgenes superiores.

Señores accionistas se les hizo llegar con el debido tiempo las copias de los estados financieros y de los informes del Comisario y de la Gerencia, por lo cual han tenido el tiempo suficiente par estudiar y analizar los documentos entregados.

Atentamente,



Manuel Pienknagura Leser
Gerente.