



HOLANDA-ECUADOR C. A.

Boeb89

Quito, marzo 22 de 1990

Señores
JUNTA DIRECTIVA DE HOLANDA ECUADOR C.A.
Quito.-

De mis consideraciones:

Por intermedio de la presente hago llegar a ustedes el Informe de Actividades y Resultados por el ejercicio económico de 1989.

Si comparamos el resultado neto de 1989 que corresponde a una pérdida de S/. 351'643.451 con la ganancia de S/. 110'789.871 obtenida en el año de 1988 podemos observar que existe una diferencia negativa como consecuencia de una difícil competencia en el mercado ecuatoriano lo cual nos ha obligado en algunos casos a vender al costo nuestros productos químicos con el propósito de no perder clientes.

Otras de las razones importantes por las cuales obtuvimos dicha pérdida son las constantes alzas de la cotización del dólar estadounidense y las tasas de interés que nos cobraron sobre préstamos bancarios o de terceras personas, es por tal razón que en 1989 pagamos por concepto de intereses y otros costos financieros la suma de S/. 1.181'877.777 que supera en un 32% al valor pagado en 1988.

Respecto a nuestra actividad principal la de la comercialización de productos químicos en 1989 tuvimos ventas por S/. 9.749'005.193 lo cual significa un incremento del 20% en relación al año pasado debido en gran parte al aumento en los precios de venta de nuestros productos.

En lo referente a los ingresos del DEPOSITO COMERCIAL PUBLICO que para 1989 fueron de S/. 305.714'342 lo cual significa que hubo una baja del 7% en relación al año pasado, por tanto se deduce que 1989 fue un año negativo para la actividad realizada por nuestra almacenera.

Los ingresos por COMISIONES INDENT para 1989 ascendieron a la cifra de S/. 117'892.349, es decir significa un incremento del 82% en relación al año pasado, debido al aumento de nuestras comisiones en dólares y al aumento constante de la cotización de la misma moneda extranjera.

En lo relacionado con los gastos de venta y administración en 1989 hubo una baja del 5% en relación al año pasado, pero si comparamos el costo de venta de 1989 que fue de S/. 8.246'644.628 con las ventas del mismo año las cuales ascendieron a S/. 9.749'005.193 podemos observar que el margen de ganancia sobre ventas es del 15%, en cambio el margen de ga-

QUITO
TELEF. 472-740
TELEX 2181

GUAYAQUIL
TELEF. 252-500
TELEX 3167

CUENCA
TELEF. 800-200
TELEX 8601

AMBATO
TELEF. 822-590
TELEX 7174

MANTA
TELEF. 613-818
TELEX 46116

MACHALA
TELEF. 922-607
TELEX --



HOLANDA-ECUADOR C.A.

2

HOJA No. _____

nancia sobre ventas de 1988 fue del 24%.

En términos generales el resultado del año 1989 no fue de nuestro agrado y esperamos que el año en curso sea diferente en el sentido de que obtengamos un resultado positivo, para lo cual pido aunar esfuerzos para lograr dicho propósito.

Al igual que en años anteriores, dejo constancia de mis agradecimientos por la valiosa colaboración prestada por los empleados y ejecutivos de la Compañía:

Atentamente,
HOLANDA ECUADOR C.A.

Martinus Post
GERENTE GENERAL