

Quito, Marzo 27, 1980

HE-GC-081

Señores  
Junta Directiva de  
HOLANDA ECUADOR, CIA. LTDA.  
Ciudad

Estimados Señores:

INFORME DE LOS RESULTADOS DEL AÑO 1979

Por la presente y en cumplimiento con los Estatutos Sociales de nuestra Empresa y con la Ley de Compañías, tengo el agrado de presentarles el informe de los resultados del ejercicio económico del año 1979.

El año 1979 ha sido para nuestra Compañía un año excelente, como se puede notar en el Anexo "A" que forma parte integrante de este informe, las ventas subieron de S/. 355'005.310,00 (Trescientos Cincuenta y Cinco Millones Cinco Mil Trescientos Diez 00/100 Sucres) en 1978 a S/. 578'351.022,00 (Quinientos Setenta y Ocho Millones Trescientos Cincuenta y Un Mil Veinte y Dos 00/100 Sucres) en 1979, o sea, un incremento del 63%. Al mismo tiempo la utilidad bruta porcentual sobre estas ventas subió del 18.7% al 20.2%. Si bien es cierto, que también los gastos tanto directos como indirectos subieron fuertemente en un 50% (de 40 Millones de Sucres en 1978 a 60 Millones de Sucres en 1979), ésto no impidió que la ganancia neta antes de impuestos aumente con más del doble a S/. 59'984.023 (Cincuenta y Nueve Millones Novecientos Ochenta y Cuatro Mil Veinte y Tres 00/100 Sucres) versus S/. 26'231.910 (Veinte y Seis Millones Doscientos Treinta y Un Mil Novecientos Diez 00/100 Sucres) del año anterior. Después de las reservaciones de S/. 9'038.865,00 (Nueve Millones Treinta y Ocho Mil Ochocientos Sesenta y Cinco 00/100 Sucres) para la distribución del 15% de utilidades entre los empleados de la Compañía y S/. 11'532.691,00 (Once Millones Quinientos Treinta y Dos Mil Seiscientos Noventa y Uno 00/100 Sucres) para el Impuesto a la Renta, esto

.../...

deja a la Compañía la suma de S/. 39'833.878,00 (Treinta y Nueve Millones Ochocientos Treinta y Tres Mil Ochocientos Setenta y Ocho 00/100 Sucres) como ganancia neta. Propongo que este valor sea añadido a la cuenta "Resultados de Años Anteriores" para fortalecer nuevamente la posición del balance de la Compañía que se ha visto debilitado fuertemente debido al aumento necesario de cuentas como existencias, deudores comerciales, etc.

No se debe olvidar que durante el año pasado, a consecuencia de los aumentos continuos del petroleo crudo, los derivados químicos también sufrieron fuertes aumentos de precios. Esto quiere decir, que no todo el aumento en ventas en moneda ha sido igual en porcentaje en cuanto a venta de volúmenes se refiere. Si consideramos el aumento en volumen de productos, observamos que esto ha sido apenas un 15%. También cabe mencionar que el aumento en porcentaje de ganancia bruta del 18.7% en 1978 al 20.2% durante el año pasado, en parte se debe a ventas realizadas a base de costo de reemplazo.

Para el año 1980, con los precios de los productos químicos establecidos, creemos que este porcentaje nuevamente bajará a niveles anteriores de alrededor de 18% promedio.

Sin embargo, con el entusiasmo continuo de todos nuestros colaboradores esperamos poder seguir con ventas mas elevadas lo que, según se ha previsto, podrá en gran parte neutralizar el efecto negativo de un porcentaje de ganancia bruta mas bajo.

Por lo tanto, espero poder presentar a ustedes cifras igualmente alagadoras, o tal vez ligeramente más reducidas en cuanto al presente año se refiere.

De ustedes,

Muy atentamente,  
HOLANDA ECUADOR, CIA. LTDA.

  
Dick van Maasdijk  
Gerente General

DVM/cg  
Adjunto

8 ABR. 1980