INFORME SOBRE LAS ACTIVIDADES DESARROLLADAS EN LA EMPRESA SUCESORES DE JACOBO PAREDES M. S. A., DURANTE EL PERIODO ECONOMICO DE L AÑO 2.009.

En cumplimiento de expresas disposiciones constantes en nuestros estatutos sociales y en la Ley de Compañías, presento este informe que trata sobre las actividades económicas e industriales de la compañía Sucesores de Jacobo Paredes M. S. A. desarrolladas durante el periodo comprendido entre el 1º de enero al 31 de diciembre del año 2.009.

Los temas que abordaremos en este informe los expresaremos mediante la presentación de cuadros comparativos con el periodo anterior, tratados en los siguientes capítulos:

- 1.- GENERALIDADES:
- 2.- MATERIA PRIMA: TRIGO;
- 3.- INGRESOS;
- 4.- EGRESOS;
- 5.- RESULTADOS;
- 6.- ACTIVO:
- 7.- PASIVO;
- 8.- PATRIMONIO:
- 9.- PRESUPUESTO DEL 2.010; Y,
- 10.- RECOMENDACIONES.

1.- GENERALIDADES:

Ha sido un rumor generalizado que se ha comentado entre los empresarios especialmente en aquellos dedicados a la industria molinera y los fabricantes de pastas, acerca de que el año 2.009 ha sido un año excelente, puesto que sus ventas y los resultados de sus operaciones industriales se han incrementado notablemente, como resultado de un periodo relativamente estable desde el punto de vista comercial, pero alterado y conflictivo desde el punto de vista político; período fundamentalmente influenciado por un gasto publico que ha realizado el gobierno nacional en una cantidad oficialmente no declarada pero exorbitante. Esa masa de dinero distribuida a través de inversiones gubernamentales en obra pública, aumento de sueldos a la población burocrática, incremento de bonos y subsidios a los indigentes, trajo como resultado un aumento en el nivel de consumo nacional, con resultados mejorados en las ventas de una buena cantidad de bienes y servicios.

El nivel de inflación en el 2009 establecido en el 4,79%, resultó bajo, sobretodo si comparamos con el 8.9% del año anterior, lo cual permitió disfrutar de una estabilidad económica razonable y la consecuencia favorable de una mínima perdida en el valor del dinero. Es verdad que el mayor castigo con el que se puede afectar a una población es cuando se presentan elevados niveles de inflación lo que trae como consecuencia una alteración en los precios de toda la producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de fenómeno afortunadamente no ocurrió en el país, más bien se fortaleció la comparamos con el que se puede afectar a una población en los precios de toda la producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de bienes y servicios, frente a sueldos y salarios que no crecen en la misma producción de bienes y servicios.

OPERADOR 8

Dentro de los asuntos importantes internos de nuestra compañía, es necesario informar que el 21 de diciembre de 2009, inscribimos en el Registro Mercantil la Escritura Publica del ultimo aumento del Capital Social y Reforma de Estatutos Sociales; el nuevo capital llega a Tres Millones Doscientos mil dólares, Las cuentas que aportaron a este aumento son: Reserva Legal, Utilidades no distribuidas de años anteriores; y una pequeña cantidad con cargo a los socios; en tal virtud, procederemos en esta fecha a la entrega de los nuevos títulos de acciones a sus beneficiarios.

2.- MATERIA PRIMA: TRIGO:

El suministro de trigo importado se ha realizado sin complicaciones durante el año 2009. Nos asociamos con un grupo de colegas molineros que a través de compromisos de compras planificadas alcanzamos buenos precios de nuestros proveedores y puntualidad en el cumplimiento de las fechas de embarque y recepción en nuestras bodegas, de tal manera que ninguno de los molinos asociados ha sufrido paralización en sus programas de producción.

En el siguiente cuadro registramos las cantidades y variedades de trigo adquirido en el 2009:

COMPRAS DE TRIGO 2009						
Clase	Origen	Variedad	Proveedor	KILOS	USD	
Duro	Importado	CWAD	SEABOARD	2,195,344	924,353.42	
	Cotal Impor	ado.		2,195,344	924,353.42	
Total Trigo	Duro			2,195,344	924,353.42	
Suave	Importado	CWRS	ATLAS TRADING	2,195,691	663,585.85	
		1	SEABOARD	3,274,590	1,272,488.88	
	Total in foot	ado .		5,470,281	1.936,074.73	
	Local	ARGT	ELECTROMODERNO	688,090	189,224.75	
		CWRS	ECUAGRAN S.A.	2,541,571	850,598.09	
	•		IND.CATEDRAL	400,000	130,400.00	
			MODERNA ALIMENTOS	40,170	11,729.64	
		HRW	MODERNA ALIMENTOS	200,000	57,000.00	
		TNAC	TRIGOCER S.A.	314,956	121,039.27	
	Total Comp			4,184,787	1,359,991,75	
Total Trigo	Suave			9,655,068	3,296,066.48	
Total COM	Pras and 2009			11,850,412	4,220,419.90	

2008 2009 Variaciones Usd. Total Usd. Total T/m Unit T/m Unit Trigo Suave 6,620,788 3,296,066 -3,324,721 13673 484 9655 341 -4018 -143 -29.50% Trigo Duro 922 534,592 580 2195 924,353 421 1274 389.762 -159 -27.40% **TOTAL** 14595 7,155,380 490 4,220,420 356 11850 -2744 -2,934,960 -134

Importantísimo destacar que el precio promedio de compra de trigo en los dos años de nuestro análisis: en el 2008 fue US\$ 490 mientras que en el 2.009 fue US\$ 356, la diferencia de US\$ 134 establecida en cada tonelada de trigo, constituyo el factor fue en Calpatillantes de nuestra importante que permitió la mejora notable en los resultados finales de nuestra compañía.

2 8 ABR. 2010

OPERADOR 8

3.- INGRESOS:

Los Ingresos están dados por las ventas generales que en el 2.009 registra: US\$ 9.700.485, inferior en US\$ 728.835 al periodo precedente, debido fundamentalmente a factores de alta competencia.

CLASIFICACIÓN **DÓLARES** % DOLARES 5,985,957 69.04% Empaquetado 6,394,988 68.80% 2,684,431 Al Granel 2,899,907 31.20% 30.96% SUMA: 9,294,895 100.00% 8,670,388 100.00%

Variación				
USD	%			
-409,030	-6.40%			
-215,476	-7.43%			
-624,506	-6.72%			

	200	8	200	9		Varia	30
LINEA DE PRODUCCION	DOLARES	%	DÓLARES	%	US	D	_
Laminado	4,162,555	44.78%	3,496,288	40.32%	-666,	267	Ī
Prensado	3,129,531	33.67%	3,231,289	37.27%	101,	758	_
Glutenado	774,858	8.34%	610,105	7.04%	-164,	752	_
Nidos	805,729	8.67%	779,768	8.99%	-25,	960	_
Spaguetti	357,423	3.85%	349,658	4.03%	-7,	765	_
Precocido	64,799	0.70%	203,280	2.34%	138,	481	
SUMA	: 9,294,895	100.00%	8,670,388	100.00%	-624,	506	_

1	Variación		
1	USD	%	
	-666,267	-16.01%	
	101,758	3.25%	
	-164,752	-21.26%	
	-25,960	-3.22%	
	-7,765	-2.17%	
į	138,481	213.71%	
1	-624 506	-6 72%	

	200	8	200	9
MARCA	DÓLARES	%	DOLARES	%
Toscana Pasta Corta	6,211,762	66.83%	5,579,897	64.36%
Toscana Especial	698,149	7.51%	695,248	8.02%
Toscana Verduras	178,866	1.92%	225,718	2.60%
Marcas Propias - La Favorita	907,014	9.76%	864,668	9.97%
Bolonia Pasta Corta	1,158,316	12.46%	919,172	10.60%
Bolonia Glutenado	31,339	0.34%	27,207	0.31%
La Cholita	56,400	0.61%	169,112	1.95%
Shanghai - Snoodle	53,048	0.57%	189,367	2.18%
SUMA:	9,294,895	100.00%	8,670,388	100.00%

Variación					
USD %					
-631,865	-10.17%				
-2.901	-0.42%				
46,852	26.19%				
-42,346	-4.67%				
-239,145	-20.65%				
-4,132	-13.18%				
112,712	199.84%				
136,319	256.97%				
-624,506	-6.72%				

	200	8	2009	
DESTINO	DÓLARES	%	DÓLARES	%
Nac.Ecuador	9,008,113	96.91%	8,437,423	97.31%
Exp.Colombia	5,310	0.06%	0	0.00%
Exp.Est.Unidos	225,072	2.42%	194,973	2.25%
Exp.España	56,400	0.61%	0	0.00%
Exp.Costa Rica	0	0.00%	37,993	0.44%
SU	MA: 9,294,895	100.00%	8,670,388	100.b. %

	Variación				
	USD	%	l		
	-570,690	-6.34%			
	-5,310	-100.00%	i		
	-30,099	-13.37%			
]	-56,400	-100.00%	_		
	- 37 ,993	1D PQ0%			
Şυ	-624,506	PA-6.72%	5		
D	ECO				

2 8 ABR. 2010

OPERADOR 8 QUITO

	200)8	2009	
PRODUCTO	DOLARES	%	DOLARES	%
Vtas.Harina	381,603	33.64%	267,781	26.00%
Vtas.Semola	45,695	4.03%	57,740	5.61%
Vtas.Semolina	30,975	2.73%	80,964	7.86%
SUMA:	458,272	40.40%	406,485	39.46%
Vtas.Semita	325,359	28.68%	295,898	28.73%
Vtas.Afrechillo	335,371	29.56%	314,140	30.50%
Vtas.Otros	15,422	1.36%	13,573	1.32%
SUMA:	676,152	59.60%	623,611	60.54%
TOTAL VENTAS USD MOLINO	1,134,425	100.00%	1,030,096	100.00%

Vari	Variación				
USD	%				
-113,821	-29.83%				
12,045	26.36%				
49,989	161.39%				
-51,787	-11.30%				
-29,462	-9.06%				
-21,231	-6.33%				
-1,849	-11.99%				
-52,541	-7.77%				
-104,329	-9.20%				

TOTAL USD PASTIFICIO + MOLINO 10	0,429,319 100.00% 9,700,485 100.00%	-728,835 -6.99%
----------------------------------	-------------------------------------	-----------------

CONCEPTO	DETALLE	VALOR
Arrendamiento de Inmuebles	Oficinas Reparti y Molino Plaza y Super Aki	86,365
Rendimientos financieros	Inversiones en Pólizas de Acumulación	9,154
Utilidad en venta de activos fijos	Venta del auto Toyota RAV	10,097
Ingresos por arriendos diferidos	Arriendos Banco Internacional	5,417
Subsidio harina decreto 1200	Ultimo subsidio a la Harina del Gobierno	97,805
Indemnización reclamos al seguro		5,534
Servicio de Maquila		900
Otros Ingresos	Diferencial tipo cambio y recuperacion incobrables	7,251
CIARS DESCRIPTION	College House College	222,594



4.- EGRESOS:

Los Egresos están dados por gastos incurridos en cada uno de los procesos de fabricación, (costos); así como también en los conceptos denominados gastos administrativos, según los describiremos con detalle en los siguientes cuadros comparativos:

4.1.4 Coston USE	2001	
CONCEPTO	VALOR	%
Materia Prima	6,272,692	89.35%
Flete de Trigo	233,989	3.33%
Depreciaciones	115,189	1.64%
Mano de Obra Directa / Indirecta	163,446	2.33%
Servicios Publicos	85,932	1.22%
Almacenaje/Estibaje/Fumigación	49,461	0.70%
Materiales de Empaques	37,739	0.54%
Mantenimiento	25,635	0.37%
Vitaminas	17,933	0.26%
Otros	18,325	0.26%
SUBTOTAL	7,020,342	100.00%

2009	
VALOR	%
4,454,673	84.76%
223,327	4.25%
120,385	2.29%
189,046	3.60%
74,265	1.41%
97,877	1.86%
24,197	0.46%
37,517	0.71%
11,202	0.21%
22,903	0.44%
5,255,392	100.00%
·	·

Variac	O II
USD	%
-1,818,018	-28.98%
-10,662	-4.56%
5,196	4.51%
25,600	15.66%
-11,668	-13.58%
48,416	97.89%
-13,542	-35.88%
11,882	46.35%
-6,731	-37.53%
4,578	24.98%
-1,764,950	-25.14%

AVIZ Frostucción	200		200	9	Verlacio	nes
	Kilos	%	Kilos	%	kilos	%
Total trigo molido kilos	12,756,041	100%	12,113,969	100%	-642,072	-5.03%

EXTRACCION:	Kilos	%	Kilos	%	kilos	%
Productos						
Harina	9,964,716	78.12%	9,536,724	78.73%	-427,992	-4.30%
Semola	114,700	0.90%	116,550	0.96%	1,850	1.61%
Suma===>>	10,079,416	79.02%	9,653,274	79.69%	-426,142	-4.23%
Subproductos	ļ					
Semita	1,148,175	9.00%	1,088,685	8.99%	-59,490	-5.18%
Afrechillo	1,379,415	10.81%	1,271,445	10.50%	-107,970	-7.83%
Granza	85,725	0.67%	51,525	0.43%	-34,200	-39.90%
Tamo	26,675	0.21%	21,475	0.18%	-5,200	-19.49%
Impurezas	36,635	0.29%	27,565	0.23%	-9,070	-24.76%
Suma===>>	2,676,625	20.98%	2,460,695	20.31%	-215,930	-8.07%



ada mada sa mada sa

4,24 Costos Usd	200	3
CONCEPTO	VALOR	%
Materia Prima	5,947,074	74.76%
Materiales de Empaques	843,039	10.60%
Mano de Obra Directa / Indirecta	480,791	6.04%
Depreciaciones	219,686	2.76%
Servicios Publicos	129,729	1.63%
Combustibles	90,793	1.14%
Mantenimiento	87,505	1.10%
Otros Insumos Fideos Especiales	116,390	1.46%
Otros	40,159	0.50%
TOTALES	7,955,166	100.00%

2009)
VALOR	%
4,337,789	67.36%
787,241	12.22%
538,793	8.37%
244,704	3.80%
120,034	1.86%
85,499	1.33%
118,828	1.85%
158,546	2.46%
48,739	0.76%
6,440,173	100.00%

Variac	ón
USD	%
-1,609,285	-27.06%
-55,798	-6.62%
58,002	12.06%
25,019	11.39%
-9,695	-7.47%
-5,294	-5.83%
31,324	35.80%
42,155	36.22%
8,580	21.37%
-1,514,992	-19.04%

4.2.2 Production Page for ignore	200)	3
LINEA DE PRODUCCIÓN	KILOS	%
Buhler 600 (Laminados)	3,925,271	43.45%
Buhler 1000 (Prensados)	3,202,119	35.45%
Glutenado	735,701	8.14%
Nidos	747,675	8.28%
Spaguetti	361,520	4.00%
Bolonia	22,891	0.25%
Precocidos	38,241	0.42%
Produccion Bruta	9,033,418	100.00%

200	9
KILOS	%
3,611,447	42.06%
3,166,779	36.88%
573,600	6.68%
790,103	9.20%
363,680	4.24%
0	0.00%
80,235	0.93%
8,585,844	100.00%

Variac	ión
KILOS	%
-313,824	-7.99%
-35,340	-1.10%
-162,101	-22.03%
42,429	5.67%
2,160	0.60%
-22,891	-100.00%
41,994	109.81%
-447,574	-4.95%

ERMAN

Se presentan clasificados en Gastos Administrativos, Gastos de Ventas, Gastos Financieros y Gastos en el Centro Comercial Molino Plaza:

4.3.1 GASTOS DE ADMINISTRACION

GASTOS DE ADMINISTRACION		2008			2009	
CUENTAS	VALOR	%	%VTA9	VALOR.	- %	AVITAS
Honorarios Profesionales	101,271	32.86%	0.97%	129,647	34.56%	1.34%
Gastos de Personal	89,728	29.11%	0.86%	99,590	26.55%	1.03%
Gastos Varios	38,687	12.55%	0.37%	49,059	13.08%	0.51%
Impuestos y Contribuciones	18,645	6.05%	0.18%	23,577	6.29%	0.24%
Depreciaciones	16,291	5.29%	0.16%	20,968	5.59%	0.22%
Cominicaciones	17,837	5.79%	0.17%	19,456	5.19%	0.20%
Mantenimiento	9,750	3.16%	0.09%	16,242	4.33%	0.17%
Materiales y Suministros	7,507	2.44%	0.07%	8,725	2.33%	0.09%
Provisiones y Amortizaciones	8,500	2.76%	0.08%	7,854	2.09%	0.08%
TOTAL GASTOS ADMINISTRATIVOS	308,216	100.00%	2.96%	375,118	100.00%	3.87%

VAR USD	VAR. %
28,376.00	28.02%
9,861.70	10.99%
10,371.73	26.81%
4,931,86	26.45%
4,676.59	28.71%
1,619.80	9.08%
6,491.83	66.58%
1,218.55	16.23%
-646.38	-7.60%
66,901.68	21.71%

4.3.2 GASTOS DE VENTAS

3.2.1	GASTOS DE PUBLICIDAD	1	2008		2009			
-	CUENTAS	VALOR	76	% VTAS	VALOR	%	% VTAS	
	Publidad en TV / Radio / Vallas	27,874	10.29%	0.27%	287,137	42.39%		
	Ofertas Promocionales	52,531	19.39%	0.50%	119,674	17.67%	1.23%	
	Gasto Viajes Clientes x Cumpl. De Ventas	65,950	24.34%	0.63%	78,526	11.59%	0.81%	
	Gastos de personal (Mercad/Impuls)	48,639	17.95%	0.47%	59,490	8.78%	0.61%	
	Promociones Eventos y Muestras	14,618	5.40%	0.14%	45,388	6.70%	0.47%	
	Artes y Diseños	5,710	2.11%	0.05%	41,430	6.12%	0.43%	
	Materiales Publicitarios	33,767	12.46%	0.32%	35,308	5.21%	0.36%	
	Servicios de Merchandising (Terceros)	21,840	8.06%	0.21%	10,397	1.53%	0.11%	
	TOTAL GASTOS PUBLICIDAD	270,930	100%	2.60%	677,351	100%	6.98%	

406,420,78	150.01%
-11,442.67	-52.39%
1,540.78	4.56%
35,719.84	625.59%
30,769.84	210.49%
10,850.48	22.31%
12,576.19	19.07%
67,142.92	127.81%
259,263.40	930.14%
VAR. USD	VAR.%

2	GASTOS DE DISTRIBUCION		2008	2009			
	CUENTAS	VALOR	74	S VIAS	VALOR	- %	KNAGE
	Fletes en Ventas	37,151	49.97%	0.36%	51,861	56.52%	0.53%
	Estibaje en Ventas	25,848	34.76%	0.25%	28,153	30.68%	0.29%
	Combustibles	4,553	6.12%	0.04%	4,847	5.28%	0.05%
	Alimentación	2,970	3.99%	0.03%	3,098	3.38%	0.03%
	Hospedajes	1,445	1.94%	0.01%	1,647	1.79%	0.02%
	Movilización	1,667	2.24%	0.02%	1,464	1.60%	0.02%
	Peajes	719	0.97%	0.01%	687	0.75%	0.01%
	TOTAL GASTOS DISTRIBUCION	74,354	100.00%	0.71%	91,757	100.00%	0.95%

VAR, USD	VAR.%
14,710.05	39.59%
2,305.86	8.92%
294.13	6.46%
127.31	4.29%
201.53	13.95%
-203.70	-12.22%
-32.60	-4.53%
17,402.58	23.41%

4.3.2.3	OTROS GASTOS DE VENTAS	T	2008		2009			
	CUENTAS	VALOR	*	% VTAS	VALOR	16	% VTAS	
	Comisiones en Ventas - Incentivos	12,592	67.31%	0.12%	8,188	57.51%	0.08%	
	Trámites de Exportación	324	1.73%	0.00%	4,391	30.84%	0.05%	
	Mant. Marcas y Patentes / Reg. Sanitarios	4,739	25.33%	0.05%	1,436	10.09%	0.01%	
	Mantenimiento Vehículo / Otros	1,052	5.62%	0.01%	222	1.56%	0.00%	
	TOTAL OTROS GASTOS VENTAS	18,706	100.00%	0.18%	14,238	100.00%	0.15%	

	403	20	2/	.97%
200	1.067			.07%
	,303.		1.00	70%
	-829			.88%

.4 GTOS. BUS TOSCANA EXPRESS		2008		2009			
CUENTAS	VALOR	- %	% VTAS	VALOR	:% :	% VTAS	
Gastos de Personal	34,275	42.83%	0.33%	41,927	47.54%	0.43%	
Suministros degustaciones	20,421	25.52%	0.20%	17,836	20.23%	0.18%	
Mantenimiento Vehículo	9,059	11.32%	0.09%	14,524	16.47%	0.15%	
Depreciación	13,186	16.48%	0.13%	13,122	14.88%	0.14%	
Otros costos	3,092	3.86%	0.03%	777	0.88%	0.01%	
TOTAL BUS TOSCANA EXPRESS	80,032.82	100.00%	0.77%	88,185.63	100.00%	0.91%	

VAR. USD	VAR. %
7,651.68 -2,585.24	22.32% -12.66%
5,465.28	60.33%
-63.50	-0.48%
-2,315,41	-74.88%
8.152.81	10.19%

RESUMEN GASTOS DE VENTAS		2008			2009			
CUENTAS	VALOR	7,6	% VTAS	VALOR	- %	SUTAS		
Gastos de Ventas 2.1 PUBLICIDAD	270,930	61.02%	2.60%	677,351	77.72%	6.98%		
Gastos de Ventas 2.2 DISTRIBUCIÓN	74,354	16.75%	0.71%	91,757	10.53%	0.95%		
Gastos de Ventas 2.3 OTROS	18,706	4.21%	0.18%	14,238	1.63%	0.15%		
Gastos de Ventas 2.4 BUS TOSCANA	80,033	18.02%	0.77%	88,186	10.12%	0.91%		
TOTAL OTROS GASTOS VENTAS	444,023	100.00%	4.26%	871,531	100.00%	8.98%		

VAR. USD 406,420,78	150.01%
17,402.58	23.41%
-4,468.10 8,152.81	-23.89% 10.19%
427.508	96.28%

TOTAL GASTOS DE VENTAS 444,022.74 4.26% 871,530.81 8.98% 427,508,97 A 96.28



4.3.3 GASTOS FINANCIEROS

GASTOS FINANCIEROS	1	2008		2009			
CUENTAS	VALOR	76	WYTAS	VALOR	%	% VTAS	
Intereses Préstamos Bancos	129,604	52.56%	1.24%	87,931	55.85%	0.91%	
Intereses Préstamos Socios	37,583	15.24%	0.36%	51,007	32.40%	0.53%	
Impuesto Solca Préstamos	22,227	9.01%	0.21%	9,715	6.17%	0.10%	
Gastos Cuenta Corrientes	2,052	0.83%	0.02%	6,110	3.88%	0.06%	
Comisiones Bancarias	13,733	5.57%	0.13%	2,671	1.70%	0.03%	
Intereses Bonder Waterhouse	41,379	16.78%	0.40%	0	0.00%	0.00%	
TOTAL GASTOS FINANCIEROS	246,578	100.00%	2.36%	157,435	100.00%	1.62%	

-89,143	-36.15%
-41,378.68	-100.00%
-11,062.58	-80.55%
4,057.83	197.73%
-12,511.14	-56.29%
13,424.10	35.72%
-41,672.45	-32.15%
VAR. USD	VAR. %

4.3.4 GASTOS MOLINO PLAZA

GASTOS "MOLINO PLAZA"	2008		2009			
CUENTAS	VALOR	16	% VTAS	WALOR	- 14	V/VTAS
Gastos de Depreciación	16,920	58.26%	0.16%	16,920	58.61%	0.17%
Gastos de Personal	7,638	26.30%	0.07%	9,314	32.26%	0.10%
Servicios Públicos	1,019	3.51%	0.01%	1,354	4.69%	0.01%
Mantenimiento de Edificios	3,451	11.88%	0.03%	1,254	4.34%	0.01%
Otros gastos	13	0.05%	0.00%	28	0.10%	0.00%
TOTAL GASTOS MOLINO PLAZA	29.041	100.00%	0.28%	28,870	100.00%	0.30%

13		0.0	U 70
97	- 4		
35			
76		21.9	15%
0		0.0	10%
		35	76 21.9 35 32.8

RESUMEN DE GASTOS

RESUMEN DE GASTOS	1	2008			2009		
CONCEPTO:	VALOR	%	A VITAS	VALOR	74	% VTAS	
Gastos de: ADMINISTRACION	308,216	29.99%	2.96%	375,118	26.18%	3.87%	
Gastos de: VENTAS	444,023	43.20%	4.26%	871,531	60.82%	8.98%	
Gastos de: FINANCIAMIENTO	246,578	23.99%	2.36%	157,435	10.99%	1.62%	
Gastos de: C. C. MOLINO PLAZA	29,041	2.83%	0.28%	28,870	2.01%	0.30%	
TOTAL GASTOS	1.027.858	100.00%	9.86%	1.432.953	100.00%	14.77%	

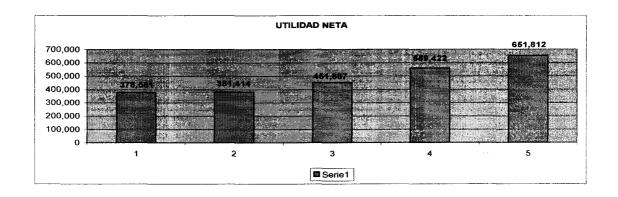
VAR. US	6 N	AR.%
66,9 427,5		21.71% 96.28%
-89,1		-36.15%
<u> </u>	71	-0.59%
405.0	921	39 41%

5.- RESULTADOS:

En el análisis del siguiente cuadro que refleja la serie histórica de los últimos cinco años podemos observar la tendencia siempre ascendente tanto de la Utilidad Bruta cuanto de la Utilidad Operacional, Utilidad Antes de Participaciones; Utilidad Neta; y finalmente la Utilidad Liquida.

RESULTADOS:	2005	2006	2007	2008	2009	%
UTILIDAD BRUTA EN VENTAS	1,166,010	1,204,173	1,333,488	1,444,427	2,215,089	53.35%
Gastos Administrativos	227,378	254,248	243,005	308,216	375,118	21.71%
Gastos de Ventas	258,060	276,575	296,769	444,023	871,531	96.28%
Gastos Financieros	91,279	110,127	121,236	246,578	157,435	-36.15%
UTILIDAD OPERACIONAL	589,293	563,223	672,478	445,611	811,006	82.00%
Otros Ingresos Netos	11,933	39,034	41,451	388,694	183,768	-52.72%
UTIL.ANTES PARTIC.	601,225	602,257	713,929	834,304	994,773	19,23%
15% Participación Trabajadores	92,129	91,383	108,431	978	UPERI 644	
15% - 25% Impuesto a la Renta SRI	130,516	129,460	153,611	11/1/910		29.35%
UTILIDAD NETA	378,581	381,414	451,887	559,422	651,812	16.52%
10% Reserva Legal	37,858	38,141	45,189	55,942	2 8 65 181	16.52%
UTILIDAD LIQUIDA (Accionistas)	340,723	343,272	406,699	503,480	, 586,631) [16352 %
					115167	_

QUITO



6.- ACTIVO:

• Activo Corriente:

En el Activo Corriente la variación de US\$-129.652 que se registra comparado con el año 2.008, representa una disminución del 3.38%. La cuenta mas destacada de este capitulo es: Cuentas por Cobrar Relacionados con US\$ 400.000, corresponde a un préstamo transitorio que otorgamos a REPARTI, en un momento en que se conjugaba simultáneamente liquidez en nuestra empresa y necesidad de fondos en REPARTI.

Activos Corrientes	ANO 20	08	ANO 20	09	Varia	ción:
CUENTA	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Caja	1,500	0.03%	2,400	0.03%	900	60.00%
Bancos	231,506	3.93%	77,036	0.90%	-154,469	-66.72%
Clientes no relacionados nacionales	381,828	6.48%	427,302	5.01%	45,473	11.91%
Clientes no relacionados exterior	87,169	1.48%	117,643	1.38%	30,474	34.96%
Clientes relacionados	1,421,685	24.13%	1,354,017	15.86%	-67,668	-4.76%
Cuentas x Cobrar Relacionados	0	0.00%	400,000	4.69%	400,000	0.00%
(-) Provisión cuentas incobrables	-12,399	-0.21%	-11,681	-0.14%	718	-5.79%
Deudores varios	6,400	0.11%	104,543	1.22%	98,143	1533.49%
Inventarios	1,435,075	24.36%	1,022,747	11.98%	-412,328	-28.73%
Anticipos a proveedores	72,729	1.23%	48,593	0.57%	-24,136	-33.19%
Gastos anticipados	215,505	3.66%	168,746	1.98%	-46,759	-21.70%
SUMA:	3,840,999	65.20%	3,711,347	43.48%	-129,652	-3.38%

• Activo fijo:

El Activo Fijo se incrementa de US\$ 1.988.986 a US\$ 4.809.357, especialmente por: a).- La revalorización del terreno cuyo aumento fue desde US\$ 28.539 en el 2.008 hasta US\$ 1.355.382 en el 2.009, revalorización que se practico adelantándonos al mandato establecido en ultimas disposiciones de las leyes tributarias que nos obligarán a presentar los balances registrando los valores reales de cada cuenta del activo fijo y b).- Maquinaría en Transito, con US\$ 1.377.500, por la compra de la línea Nidos a la firma PAVAN, y plicare nos mass adelante los argumentos pertinentes y el financiamiento que condujo a estableción.

2 8 ABR. 2010

OPERADUK O

Activos Fijos	ANO 2	008	ANO 2009		
CUENTA	VALOR	%	VALOR	%	
Terrenos	28,539	0.48%	1,355,382	15.88%	
Edificios	491,806	8.35%	606,308	7.10%	
Maquinarias	2,963,663	50.31%	3,298,450	38.64%	
Maquinaría de Tránsito	0	0.00%	1,377,500	16.14%	
Equipos de fábrica	184,616	3.13%	215,871	2.53%	
Instalaciones	381,703	6.48%	381,703	4.47%	
Vehículos	106,750	1.81%	135,690	1.59%	
Muebles y enseres	5,152	0.09%	5,152	0.06%	
Equipos de computación y software	11,709	0.20%	12,876	0.15%	
(-) Depreciación acumulada activos fijos	-2,184,952	-37.09%	-2,579,575	-30.22%	
SUMA:	1,988,986	33.76%	4,809,357	56.35%	

Varia	ición
VALOR	%
1,326,843	4649.23%
114,503	23.28%
334,786	11.30%
1,377,500	0.00%
31,255	16.93%
0	0.00%
28,940	27.11%
0	0.00%
1,167	9.97%
-394,623	18.06%
2,820,371	141.80%

Otros Activos	ANO 2	108	ANO 20)9
CUENTA	VALOR	%	VALOR	%
Inversiones	15,000	0.25%	5,114	0.06%
Intangibles	12,804	0.22%	9,603	0.12%
Proyectos en Curso	33,369	0.57%	0	0.00%
SUMA:	61,173	1.04%	14,717	0.18%

Varia	ición
VALOR	%
-9,886	-65.91%
-3,201	-25.00%
-33,369	-100.00%
-46,456	-75.94%

100.00%	2,644,262 44.89%
The state of the s	2,017,202

En suma, el total de las cuentas Activo del año 2009 con relación a las obtenidas en el año precedente, se han incrementado en US\$ 2.644.262, lo que ha permitido alcanzar un nivel importante en el contexto económico de la empresa.

7.- PASIVO:

El total del Pasivo crece en cifras absolutas en US\$ 772.963 con relación al obtenido en el año 2.008; sin embargo, en términos relativos, el porcentaje final del total de Pasivo mas Patrimonio, decrece en el 2.009 frente al 2.008, debido a que el Patrimonio se fortalece con la cuenta Superávit por Revalorización de Activos, que viene de la revalorización del terreno.

• Pasivo de Corto Plazo:

El pasivo de Corto Plazo crece en US\$ 699.158 pasa de US\$ 1.836.908 en el 2.008 a US\$ 2,536.066 a Diciembre de 2.009.

A continuación presento el detalle de la cuenta más destacada denominada: Prestamos Bancarios:

EFG BANK (Suiza): US\$ 1.000.000
 Lloyd's TSB Bank: 400.000

• Produbanco: <u>150.000</u> <u>US\$ 1.550.000</u>



Pasivo Corto Plazo	ANO 20	800	ANO 2009		
CUENTA	VALOR	%	VALOR	%	
Instituto ecuatoriano de seguridad social	8,608	0.15%	9,989	0.12%	
Servicio de rentas internas	160,920	2.73%	205,904	2.41%	
Provisiones beneficios sociales	26,264	0.45%	11,396	0.13%	
Proveedores nacionales	193,790	3.29%	217,289	2.55%	
Proveedores exterior	94,898	1.61%	365,070	4.28%	
Acreedores	5,159	0.09%	20,242	0.24%	
Participacion trabajadores	126,972	2.16%	151,644	1.78%	
Préstamos bancarios	1,203,750	20.43%	1,550,000	18.16%	
Intereses por préstamos	16,546	0.28%	4,532	0.05%	
SUMA:	1.836.908	31.18%	2.536.066	29.71%	

Variación					
VALOR	%				
1,381	16.04%				
44,984	27.95%				
-14,868	-56.61%				
23,499	12.13%				
270,172	284.70%				
15,083	292.37%				
24,672	19.43%				
346,250	28.76%				
-12,014	-72.61%				
699,158	38.06%				

Pasivo de Largo Plazo:

El pasivo de Largo Plazo crece en US\$ 73.804 pasa de US\$ 746.89500 en el 2.008 a US\$ 820.699 a Diciembre de 2.009.

A continuación presento el detalle de la cuenta que mas se destacada en este capitulo: Obligaciones Socios:

Rosario Sánchez Paredes: US\$ 451.000.00
Xavier Sánchez C. 85.000.00

• Rodrigo Sánchez P <u>20.000.00</u> US\$ 556.000.00

Pasivo Largo Plazo	ANO 20	2008 AÑO 2009			Variación		
CUENTA	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%	
Obligaciones Socios	522,000	8.86%	556,000	6.51%	34,000	6.51%	
Jubilación Patronal	205,680	3.49%	237,550	2.78%	31,869	15.49%	
Desahucio Laboral	5,360	0.09%	16,108	0.19%	10,748	200.51%	
Ingresos Diferidos	13,854	0.24%	11,042	0.13%	-2,813	-20.30%	
SUMA:	746,895	12.68%	820,699	9.62%	73,804	9.88%	

SUMA DEL PASIVO

2,583,802	43.86%	3,356,765	39.33%	772,963 29.92%

8.- PATRIMONIO:

Al 31 de diciembre del año 2009, el Patrimonio se incrementa en US\$ 1.871.299 fundamentalmente por los siguientes aspectos: a).- El aumento del Capital Social que pasó de US\$ 2.650.000 a US\$ 3.200.000, trámite legal que se realizó mediante Escritura Pública otorgada ante el Notario Dr. Oswaldo Mejía Espinosa el 5 de Noviembre de 2.009 y se inscribió en el Registro Mercantil el 21 de Diciembre del mismo año; y, b).- La cuenta Superávit por Revalorización de Activos, que corresponde a la reevalúo del terreno antes mencionado.

Es importante señalar que al 31 de diciembre de 2009 la relación entre el Patrimonio y Pasivo Total, esto es entre US\$ 5.178.655 del Patrimonio y US\$ 8.535.420 del Pasivo Total, el Patrimonio neto representa el 60.67%, lo cual demuestra la solidez y solvencia de la compañía, aspecto que es tomado muy en cuenta en los análisis financiero realizamentos para efectos de concesión de créditos, tan necesarios para el desarrollo de la compañía,

28 ABR. 2010

CHENDON S

Patrimonio	AÑO 20	*	ANO 20		Varia	
CUENTA	VALOR	%	VALOR	%	VALOR	%
Capital social	2,650,000	44.98%	3,200,000	37.49%	550,000	20.75%
Reserva legal	153,875	2.61%	65,181	0.76%	-88,694	-57.64%
Superavit Revalorización Activos	0	0.00%	1,326,843	15.55%	1,326,843	0.00%
Resultados del ejercicio	503,480	8.55%	586,631	6.87%	83,150	16.52%
SUMA:	3,307,355	56.14%	5,178,655	60.67%	1,871,299	56.58%

	100.00%	100.00%	2,644,262 44.89%

9.- PRESUPUESTO:

En el Presupuesto estimado para el año 2.010 hemos tomado en cuenta dos parámetros importantes que se presentarán irreversiblemente en este año, uno de ellos nos beneficiará positivamente y el segundo tendrá una afectación negativa en nuestras actividades comerciales. Me refiero primero a que nuestra producción de pasta se incrementará favorablemente con la instalación y puesta en marcha de la nueva línea de nidos PAVAN, con capacidad de 500 kilos hora, esta producción aportaría potencialmente a plena capacidad con 3.450.000 kilos al año; sin embargo para nuestros cálculos hemos estimado producir y vender inicialmente 600.000 kilos, en los 7 meses que restan del año, debido a que esperamos ponerla en marcha a finales del mes de mayo del 2.010.

El segundo parámetro que afectará negativamente a todo sector de la industria nacional de pasta, es el reinicio de la antigua planta de La Unión, con la marca Fideos Cayambe adquirida por el Grupo Moderna, empresa actualmente considerada como una compañía transnacional, que dispone de divisiones adecuadas para el manejo de compras de trigo en las bolsas internacionales, dispone de transporte naviero, molino de alta capacidad de molienda, y ahora con la compra de La Unión, dispondrá también de una alta capacidad de producción de pasta, conocemos que inyectará al mercado una producción inicial de 500 toneladas mensuales de pasta, lo que representa alrededor del 10% de captación del mercado nacional, con franco desafío a las industrias establecidas. No hay duda de que esta industria, saldrá al mercado a competir con calidad y precio, aspecto que debe ponernos en guardia para mejorar nuestros planes de mercadeo y publicidad, a fin de mantener nuestra concurrencia en el mercado nacional.

Con las consideraciones señaladas hemos elaborado este presupuesto que registra cifras moderadas y metas realizables para el año 2.010:



INGRESOS

		AÑO 2009 REAL	AÑO 2010 PPTO	%
VENTAS KILOS Ventas fideos	kg	8,926,528	9,500,000	
Ventas fideos - Nidos	kg	0,020,020	600,000	
Ventas del Molino	kg	3,103,657	3,200,000	
TOTAL KG		12,030,185	13,300,000	10.56%
VENTAS DOLARES			••	
Ventas fideos	usd	8,670,388	9,320,000	
Ventas fideos - Nidos	usu usd	0,070,300	570,000	
Ventas del Molino	usd	1,029,854	1,056,000	
Otros Ingresos (4)		212,770	105,000	
TOTAL INGRESOS USD		9,913,013	11,051,000	11.48%
EGRESOS				
	Ī			
COSTO DE VENTAS				
Costo de ventas fideos Costo de ventas fideos - Nidos		6,562,827	7,159,058	
Costo de ventas fideos - Nidos Costo de ventas molinos		0 922,459	470,151 960,000	
TOTAL COSTO DE VENTAS		7,485,287	8,589,209	14.75%
EGRESOS OPERACIONALES				
GASTOS Administrativos		375,118	395,000	
GASTOS Venta - Mercadeo		691,589	734,934	
GASTOS Venta - Distribución GASTOS Venta - Bus Toscana		91,757 88,186	95,000 62,400	
GASTOS Venta - Bus Toscana GASTOS Financieros		157,435	130,000	
GASTOS Molino Plaza		28,870	27,500	
TOTAL EGRESOS OPERACIONALES		1,432,953	1,444,834	0.83%
TOTAL EGRESOS		8,918,240	10,034,043	12.51%
UTILIDAD		994,773	1,016,957	2.23%



10.- RECOMENDACIONES:

Frente a las amenazas reales de competencia, especialmente proveniente de una empresa de alto poder económico y de gran capacidad de producción, tanto en harina como en pastas, me permito recomendar a Uds. señores accionistas las siguientes recomendaciones:

- 1. Que apoyen decididamente las inversiones que estamos implementando: la línea de Nidos adquirida a la firma PAVAN de Italia, equipo que sin duda permitirá mejorar nuestra capacidad de producción total, contribuyendo a la disminución general de costos, para afrontar con bases firmes a la competencia.
- 2. Que apoyen el Plan de Mercadeo y Desarrollo elaborado por nuestro departamento especializado, en el que se contempla una inversión de 8.62 % sobre el nivel de ventas esperado, destinado a la campaña de mercadeo en cada uno de sus capítulos: Trade, Consumidor, Fuerza de Ventas, Desarrollo, campaña Snoodle y Administración del proceso. Todo esto con el afán de conseguir los objetivos que nos hemos propuesto:
 - a. Lograr ventas anuales de 9.500.00 kilos de pasta tradicional mas 600.000 kilos de nidos:
 - b. Alcanzar una participación del 21% del mercado;
 - c. Convertirnos en la tercera marca de recordación de nuestros consumidores.
- 3. Por las consideraciones señaladas sugiero que las utilidades netas alcanzadas en el periodo 2.009 sean distribuidas equitativamente, dejando un margen para que la empresa disponga de cierta la liquidez necesaria para afrontar sus necesidades inmediatas. Concretamente recomiendo que de la Utilidad Disponible establecida en US\$ 586.630,69, dejemos la cantidad de US\$ 200.000 para fortalecer las inversiones realizadas y posteriormente se destine a aumento del capital social; y, la cantidad de US\$ 386.630,69 se distribuya entre los accionistas, esta cifra representa el 65.90 % del resultado disponible.
- 4. Me permito recordar a los accionistas que queda pendiente de pago la cantidad de US\$ 96.124.77 registrada a cargo de los socios para cubrir el aumento del capital social del año 2.009 aprobado; esta cantidad deberá ser pagada en el plazo de 2 años; por lo tanto, recomiendo deducirla de la s utilidades que se obtengan en el periodo del 2.010

Concluyo este informe expresando mis agradecimientos a los señores accionistas por la permanente confianza con la que me dispensan todos los años de mi gestión en la compañía; así como también agradezco a todos colaboradores de la empresa que cada día se esfuerzan en el cumplimiento de sus labores.

Quito, Marzo de 2.010

Rodrigo Sánchez P Gerente General.

SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑÍAS

28 ABR. 2010

OPERADOR 8

QUITO