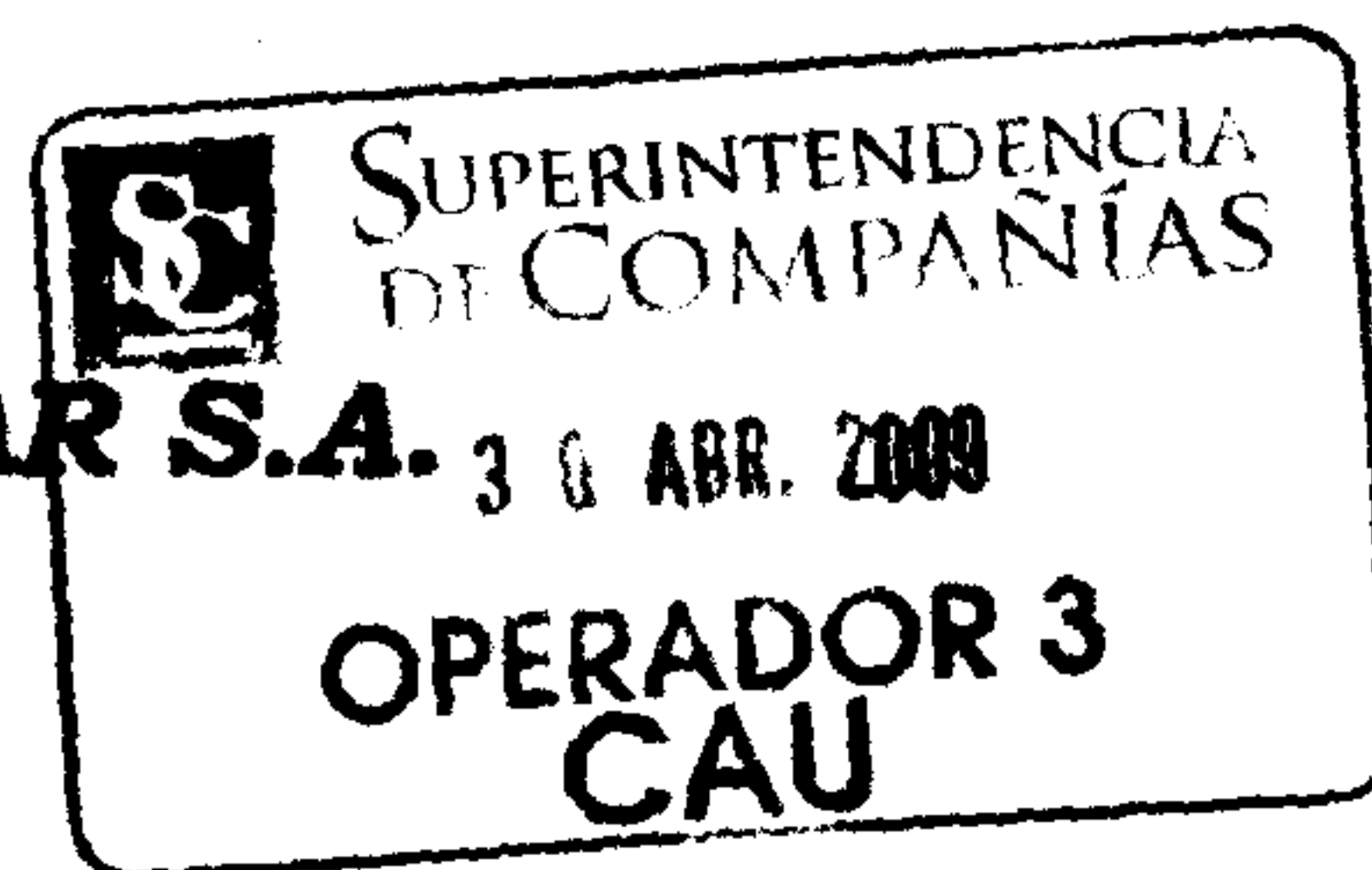


Guayaquil, 28 de abril del 2009

Señores

SOCIOS DE LA COMPAÑÍA ANYCAR S.A.

Presente.-



Señores Socios:

Me permito poner en conocimiento de los señores socios de Anycar S.A., el Balance General y el resultado de Pérdidas y Ganancias correspondiente al ejercicio económico del periodo 2008, los mismos que se encuentran a su disposición en las oficinas de la empresa.

En el último trimestre del año pasado se evidencio el problema de la crisis económica a nivel mundial. Por fortuna esto no nos alcanzo ya que nuestra actividad continuó igual que la transcurrida en el año.

El nivel de ventas subió un pequeño porcentaje (5%) con relación al ejercicio económico del año 2007, pero aumentamos considerablemente a contar del segundo semestre nuestra plantilla de personal, ya que se obtuvo un contrato para el mantenimiento mensual de equipos con la Corporación Favorita. Esto nos ayudo bastante a mantener una facturación promedio mensual que nos permitiera financiar nuestros costos operativos.

Este contrato se consiguió en base a la labor persistente y del día a día de esta gerencia.

Al igual que el año anterior, las ventas fueron fundamentalmente de servicios y repuestos. Sobre equipos nuevos hubo muy poco. Con respecto al sector eléctrico, se hizo poco o nada ya que nuestra dejamos de tener relaciones comerciales con SMC de Argentina. Con SERGI y FIRE STOP hemos seguido trabajando pero no hemos tenido un resultado

A handwritten signature in dark ink, consisting of a stylized 'A' or similar character.

GUAYAQUIL: Cdla. Vernaza Norte Mz. 14 # 17 / Telfs.: 2399328 - 2399332 - 2399377 • Telefax: 2399395
QUITO: Av. 10 de Agosto # N36-190 y Naciones Unidas Of. #31 • Telefaxes: 2461262 - 2273155

E-mail: hbarros@anycar-sa.com • hbarros1@gye.satnet.net

www.anycar-sa.com

2.-Impulsar proyectos con las Empresas Eléctricas Regionales, Generadores y Transmisores que tengan relación directa con la venta y e instalación de sellante contra incendios de FIRE Stop Systems.

3.-Impulsar proyectos ECOLOGICOS en Galápagos que tengan relación directa con la venta de equipos y materiales que utilicen energía solar y baterías.

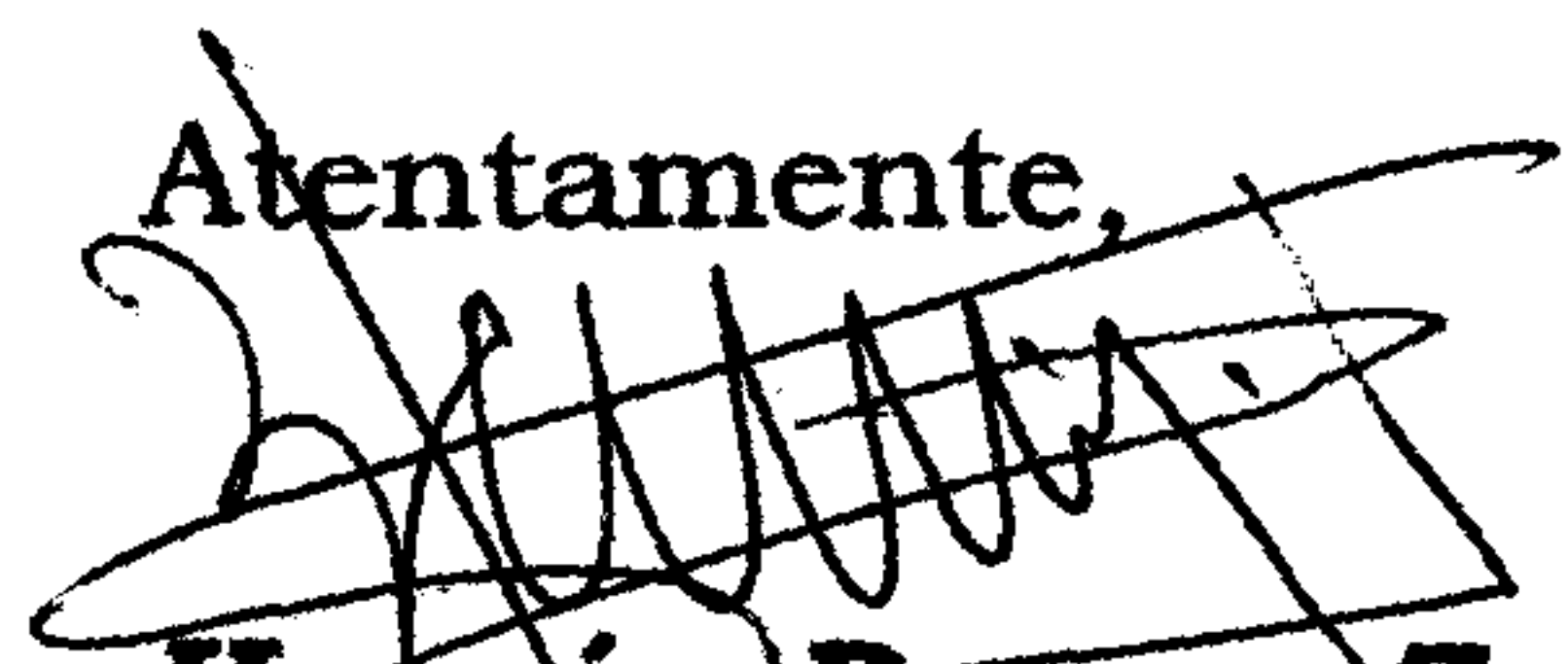
4.-Concretar una venta a Hidropaute con el sistema Transformer Protector, ya que el año pasado no fue posible a pesar del esfuerzo realizado

5.-Incentivar la línea de baterías Dacar a nivel de uso industrial. Algo se hizo el año pasado con nuestros clientes como GM, Supermaxi y otros, creemos que hay un mercado enorme mal explotado.

Hemos aprendido que, pocas metas a cumplir es mejor que llenarse de metas incumplibles. Por ello este año que ya iniciamos podemos decir al fin del mismo "meta cumplida".

Esperando que los señores Socios aprueben este informe y aprueben las metas y proyectos para el presente año, de ustedes con mis más altos sentimientos de estima y consideración, suscribo,

Atentamente,


Hernán Barros Zambrano
Gerente General