

Guayaquil, 24 de mayo del 2012

Señores

SOCIOS DE LA COMPAÑÍA ANYCAR S.A

Presente.-

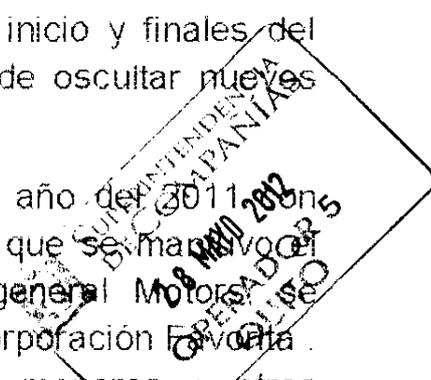
Señores Socios:

Me permito poner en conocimiento de los señores socios de Anycar S.A., el Balance General y el resultado de Pérdidas y Ganancias correspondiente al ejercicio económico del periodo 2011, los mismos que se encuentran a su disposición en las oficinas de la empresa.

El ejercicio económico que acaba de terminar, para nuestra empresa fue bastante bueno, ya que logramos aumentar las ventas y bajamos los costos relativamente ya que al inicio y finales del mismo tuvimos más personal con la finalidad de oscutar nuevos mantenimientos.

El nivel de ventas del ejercicio económico del año del 2011 en relación al año 2010 subió moderadamente ya que se hizo un contrato de prestación de servicios con la general Motors, se acrecentó el servicio de mantenimiento con la corporación Ecuavita. Adicionalmente se realizaron mantenimientos menores a otras empresas lo que permitió en el resultado global el aumento moderado de las ventas.

Tuvimos el mismo problema que el año pasado, es decir que con el aumento de las ventas y de los servicios del mantenimiento contratado hubo que aumentar la cantidad de personal que nos permitiera cumplir con los compromisos adquiridos. El mercado ecuatoriano no ofrece un nivel adecuado de especialistas o técnicos en la reparación de equipos principalmente DC por ello tuvimos que



ir preparando personalmente lo que nos significo una alta rotación del mismo y por otro lado tuvimos que desistir de algunos contratos.

Al término del año hemos ido consolidando la estructura técnica de la empresa. lo cual nos permitirá para el futuro realizar una mayor cantidad de servicios. El costo económico para lograr este afianzamiento no ha sido menor pero gracias a una gestión austera hemos logrado superar esta situación.

Estamos cada vez más consolidados y lideres en el mercado de mantenimiento para equipos operados a baterías, esto nos permitirá durante el próximo ejercicio económico tener una estabilidad económica con excedentes que podamos reinvertir en maquinas, equipos y/o un terreno para la construcción de nuestros propios talleres.

En el desglose de las ventas se podrán dar cuenta que un 100% corresponde a servicios de mantenimiento, suministros de equipos y repuestos al sector privado. Dejamos de lado el sector eléctrico estatal, el mismo que esperamos asumir el próximo año.

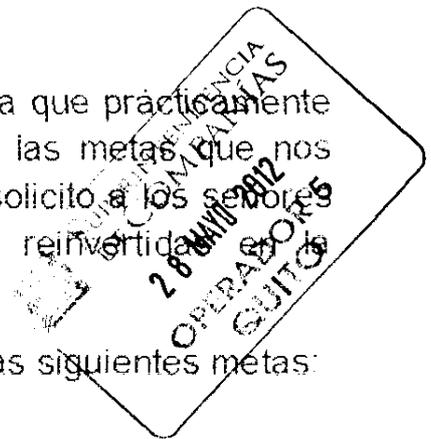
Se mantiene el problema de clientes, lo cual nos preocupa ya que esta situación no nos permite tener ingresos más variados y dependemos de los ingresos fijos.

El ejercicio fiscal que recién termina demuestra que prácticamente hemos cumplido en términos económicos de las metas que nos propusimos. Por ello y para seguir creciendo, solicito a los señores socios que el valor de las utilidades sean reinvertidas en la empresa.

Para el nuevo ejercicio fiscal nos proponemos las siguientes metas:

- 1.- Continuar con el taller
- 2.- Vender 8 coches eléctricos durante el año.
- 3.-Aumentar en un 20% las ventas con respecto al año anterior.

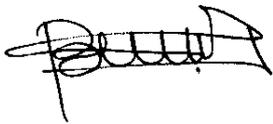
Las metas propuestas con relación al año anterior son moderadas, pero la idea es estar consolidados en el mercado, lo cual no es fácil.



esto nos obligara a todos los que hacemos anycar a realizar un trabajo mucho más productivo e ingenioso que nos permita lograr las mismas.

Esperando que los señores Socios aprueben este informe y aprueben las metas y proyectos para el presente año, de ustedes con mis más altos sentimientos de estima y consideración, suscribo.

Atentamente,



Hernan Barros Zambrano

Gerente General

