

ATEPER S.A.

INFORME DE GERENCIA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2008

Guayaquil, Febrero 03 del 2009

Durante el transcurso del año 2008, las ventas de la compañía fueron de US\$21.585,43 que representó un incremento del 50 % respecto al año anterior, debido fundamentalmente a los nuevos negocios que se han incorporado a la Empresa, ya que la línea de cosméticos, tiene cada día más problemas de importar ya que hay condiciones difíciles de cumplir como el registro sanitario, el cual es muy costoso sacarlo para los productos.

Otro factor decisivo es que la línea que representamos, por sus características técnicas no puede ofrecerse sino a segmentos particulares del mercado, y que el proveedor no ha desarrollado más productos como lo requerimos.

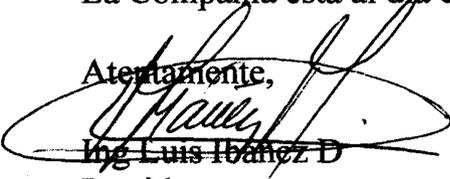
Sin embargo, para el próximo año se está implementando obtener una línea de distribución de un fabricante colombiano de equipos para estéticas para poder incrementar los ingresos. Asimismo se hará un esfuerzo superior en la colocación del Aceite, tratando de que el resto de productos se mantenga.

El costo de importación de los productos es el 63% comparándolo contra las ventas, lo cual debería poder disminuir si es que las compras son un poco más grandes, ya que los costos son demasiado altos cuando las importaciones tienen poco valor.

Este año se ha producido una utilidad pequeña, pero se espera incrementarla durante el 2009, de acuerdo a lo señalado.

La Compañía está al día en todos los temas tributarios y societarios.

Atentamente,


Ing. Luis Ibañez D.
Presidente

c.c. Archivo

