

ATEPER S.A.

INFORME DE GERENCIA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2005

Guayaquil, Abril 07 del 2006

Durante el transcurso del año 2005, las ventas de la compañía ascendieron a US\$25.376,28 lo que representó haberlas incrementado el 65% respecto al año anterior. Sin embargo este incremento no logró mejorar la utilidad de la compañía, pues para conseguirlo se debió incurrir en gastos que permitieron aumentar las ventas pero no la rentabilidad.

El costo de los productos importados es el 54% de las ventas, lo cual debería poder disminuir si es que las compras son un poco más grandes, ya que los costos son demasiado altos cuando las importaciones tienen poco valor. Se mantiene respecto del año anterior.

Debo destacar nuestra participación con stand en el Congreso de Cosmetología realizado el 18 y 19 de Septiembre, al que asistió la doctora Maite San Miguel, enviada desde Chile por Coesam para dar una conferencia en el mencionado Congreso. También aprovechamos su presencia para dar conferencias a los Químicos Cosméticos, a las estudiantes de la escuela Mariú, y a los clientes de Quito donde viajamos el Martes 19.

Igualmente en Noviembre, regresó Maite a dar unas conferencias en Cuenca, donde asistimos para abrir ese mercado.

Durante el año, se establecieron negociaciones permanentes con clientes de Quito, Machala, Loja, Cuenca y Guayaquil. Falta seguir desarrollando el mercado y ampliar las zonas de cobertura. También habrá que hacer alguna publicidad en revistas especializadas

Sin otro particular,

Ing Luis Ibáñez D
Presidente

