

ATEPER S.A.

INFORME DE GERENCIA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2004

Guayaquil, Abril 11 del 2005

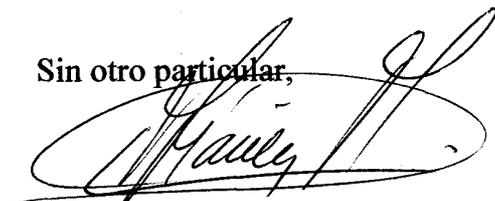
Durante el transcurso del año 2004, las ventas de la compañía ascendieron a US\$15.382,39 lo que representó haber mejorado más del 100% respecto al año anterior. Sin embargo este incremento no logró mejorar la utilidad de la compañía, pues para conseguirlo se debió incurrir en gastos que permitieron aumentar las ventas pero no la rentabilidad.

El costo de los productos importados es el 54% de las ventas, lo cual debería poder disminuir si es que las compras son un poco más grandes, ya que los costos son demasiado altos cuando las importaciones tienen poco valor.

Se ha logrado afianzar el mercado de Guayaquil, y se ha podido ya entrar al de Quito, pero el 2005 habrá que redoblar esfuerzos e invertir en publicidad como algunos anuncios en revistas especializadas, así como en material publicitario para poder avanzar en otras ciudades del País.

Después de lograr estabilidad en nuestro volumen de ventas, deberíamos estar muy pendientes de conseguir alguna otra línea afin, para reforzar la rentabilidad.

Sin otro particular,


Ing Luis Ibáñez D
Presidente



ATEPER S.A.

Guayaquil, Abril 18 del 2005

Señores
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
Ciudad

De mis consideraciones:

Ing Luis Ibáñez Delgado, a nombre y en representación de la compañía ATEPER S.A., RUC 0992185570001, expediente de la Superintendencia de Compañías N° 103958, de acuerdo a las leyes vigentes me permito declarar que la compañía que represento, no ha tenido negocios ni ha celebrado contrato alguno con algún organismo o dependencia del Estado Ecuatoriano, durante el ejercicio fiscal del año 2004.

Atentamente,

Ing Luis Ibáñez D
Presidente



18 ABR 2005