

A T E P E R S.A.

INFORME DE GERENCIA AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2003

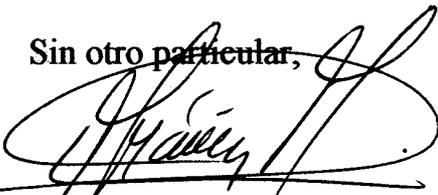
Durante el año 2003, las ventas de la Compañía llegaron a US\$ 7.638,73, resultado que fue inferior al logrado durante el año anterior.

Sin embargo se logró mantener los egresos controlados, a nivel de que puedan ser absorbidos por los ingresos. La rentabilidad se mantiene a buenos niveles, por lo que se pretende impulsar la línea a futuro.

Como novedad, se incorporó a la línea de aceite y cremas de Rosa Mosqueta, una línea nueva llamada Uvaterapia, la cual algo se ha movido durante este año y que se incrementará el próximo.

La situación competitiva es inmensa ya que aparte de las grandes y conocidas transnacionales de cosméticos, se han incorporado al mercado mucha ventas de joyas, vitaminas, jarabes, etc, lo cual significa que todo el mundo anda vendiendo algo de estas empresas que ya tienen sus sistemas implementados.

Sin otro particular,



Ing Luis Ibáñez D
Presidente

A T E P E R S.A.

Guayaquil, Abril 19 del 2004

Señores
SUPERINTENDENCIA DE COMPAÑIAS
Ciudad

De mis consideraciones:

Ing Luis Ibáñez Delgado, a nombre y representación legal de la Compañía ATEPER, RUC 0992185570001, Expediente de la Super de Compañias N° 103958, de acuerdo a las leyes vigentes me permito declarar que la compañía que represento, no ha tenido negocios ni ha celebrado contrato alguno con algún organismo o dependencia del Estado Ecuatoriano, durante el ejercicio fiscal del año 2003.

Atentamente,

Ing Luis Ibáñez D
Presidente