INFORME DEL GERENTE GENERAL A LOS ACCIONISTAS DE LA COMPAÑÍA IMPORTADORA BAIDAL MACIAS S.A. POR EL EJERCICIO ECONOMICO 2.010

En cumplimiento a lo que dispone la Ley de Compañías y los Estatutos presento a consideración el informe de labores correspondiente al año 2.010

Como es de conocimiento la compañía tiene diez años en actividad. Se dedica a Importar la línea de pernos y tuercas, como también la compraventa de artículos de ferretería, inclusive pernos, tuercas en el mercado local. Hasta la fecha no se poseen garantías de tipo monetaria o prendaria mediante los cuales se pueda acceder al crédito bancario, y debido a que todavía tenemos endeudamiento con accionistas no se ha procedido a realizar más préstamos aunque la tasa de interés sea conveniente, porque se ha decidido salir de esa deuda o bajarla de manera considerable.

En los préstamos de años anteriores que mantiene la empresa, la tasa de interés pactada es razonable de acuerdo con el mercado financiero y las disposiciones del Banco Central. No se han adquirido préstamos durante el año 2.010 lo que no ha permitido que la empresa incremente este rubro pero tampoco ha permitido su expansión. La Administración tenía como meta bajar el rubro de endeudamiento pero debido a que las compras solo son locales el margen de ganancia es mínimo y solo permite que subsista la empresa y con esto poder salir de la mercadería en stock.

Durante este año en cifras hemos disminuido nuestras ventas, respecto al año 2.009. Las ventas se han manejado de una manera pasiva, ha existido una diversificación de cartera que no llega ni al 1%. Ha sido difícil la captación de nuevos clientes puesto que desean créditos de 90 a 120 días plazo y muchos de los clientes que teníamos se los ha eliminado por su demora en los pagos. Mantenemos el mismo problema del año 2.009 con nuestra cartera de clientes normales que se sujetan a estos parámetros los cuales no nos permiten darle una rotación a nuestro capital, pero tampoco aceptan pagar intereses por su atraso en los pagos, lo que nos ocasiona perdidas pues se les vende con precios de contado y crédito a 30 días y pagan a 90 días

Sin embargo, igual que en años anteriores se ha vendido con el riesgo de recuperar la cartera en 60, 90 y hasta 120 días, porque los clientes terminan pagando a mediano plazo. Nuestra compañía es una empresa dirigida hacia pequeños y medianos clientes, pero en su mayoría son pequeños y ellos no cuentan con capital propio lo que hacen es vender la mercadería que se les entrega a crédito y cancelan cuando recuperan la venta, esto nos perjudica porque tenemos una recuperación de las ventas muy lenta. Otro factor importante que ha primado es que nuestros clientes son en su mayoría de provincia debido a que en el mercado local no se puede competir por los precios.

Lamentablemente, los problemas económicos que han existido a nivel nacional no ha permitido que la situación mejore, no existe liquidez, y esto no permite que se reactive la economía del país.

Por lo expuesto, durante el ejercicio económico 2.010, tenemos una utilidad antes de impuestos y trabajadores que es mínima y una vez repartido los dos rubros, no alcanza ni para pagar el impuesto a la renta mínimo que es exigido por ley. Para el año 2.011, esperamos que la situación económica del país mejore, sino fuese así, habrá que implementar políticas de crédito para diversificar la cartera, o estudiar una nueva línea que permita salir de la crisis. Otra probabilidad sería el endeudamiento para poder importar y tener un mayor margen de

utilidad bruta y así solventar los costos y gastos, para mantener a flote la compañía y no cerrarla.

Espero que éste informe sea satisfactorio a los Accionistas de Importadora Baidal Macías S.A.

Guayaquil, Mayo 31 del 2.011

Atentamente,

José Baidal Franco
Gerente