



**SALICA DEL ECUADOR S.A.  
INFORME DEL GERENTE GENERAL  
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2013**

Conforme lo mandan los estatutos de la empresa y la ley de Compañías, someto a su consideración el presente informe de labores en la que se destacan los aspectos más relevantes de la actividad de la empresa en el ejercicio correspondiente al año 2013.

**1. CUMPLIMIENTOS DE LOS OBJETIVOS.**

Durante el año 2013 se han cumplido todos los objetivos previstos para ese mismo periodo.

**2. CUMPLIMIENTO Y DISPOSICIONES DE LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS.**

Durante el año 2013 se acataron todas las disposiciones dictadas por la Junta General de Accionistas.

**3. HECHOS EXTRAORDINARIOS.**

Durante el año 2013 se realizaron emisiones de papeles comerciales por US\$10'000.000. Los recursos obtenidos de estas emisiones fueron destinados a financiar capital de trabajo. La compañía se sometió a una calificación por parte de una empresa calificadora de riesgos obteniendo una calificación de "AAA-". Estas emisiones de obligaciones no se encuentran respaldadas por ningún tipo de garantía, pero la compañía debe cumplir con los resguardos financieros requeridos por la clasificadora de riesgos Class Rating. Al cierre del año 2013 la compañía ha cumplido con estos resguardos.

**4. SITUACION FINANCIERA Y RESULTADOS ANUALES DE LA COMPAÑIA.**

Al 31 de diciembre del 2013, los activos totales de la compañía, mismos que ascienden a US\$107'513.158,27 tuvieron un incremento del 3% respecto del año 2012 que fueron de US\$104'218.757,53. Este incremento está evidenciado principalmente en el capital de trabajo.

Asimismo, al cierre del año 2013, los pasivos totales ascendieron a US\$69'194.425, mientras que para el año 2012 fueron de US\$75'479.314,06, produciéndose una disminución del 8% y corresponde principalmente a la cancelación anticipada de obligaciones a largo plazo con su casa matriz.

En cuanto al Patrimonio, este se ve fortalecido por un incremento del 33% provocado por la utilidad neta del año. En el 2013 este rubro ascendió a US\$38'318.733,27 mientras que en el año 2012 fue de US\$28'739.443,77.

La utilidad neta del año 2013, esto es, después del pago del 15% de participación a trabajadores y del cálculo del impuesto diferido, ascendió a US\$9'579.289,80 disminuyendo en un 8% en relación al año 2012, año en el que la utilidad neta fue de US\$10'385.581,48.



## **5. DESTINO DE LAS UTILIDADES DEL EJERCICIO.**

Se propone a los accionistas dar el siguiente destino a la utilidad neta del ejercicio 2013:

- a) Aportar el 10% a la Reserva Legal de la compañía, importe que sería de US\$957.928,98.
- b) Pagar dividendos a los accionistas por el 50% del saldo de la utilidad neta, esto es US\$4'310.680,41.
- c) Aportar a reservas voluntarias el 50% restante del saldo de la utilidad neta, esto es US\$4'310.680,41

## **6. RECOMENDACIONES Y ESTRATEGIAS PARA EL PROXIMO EJERCICIO FISCAL.**

La estrategia de la compañía para el año 2014, debería ir en función del precio de la materia prima y los precios de venta del mercado europeo y americano.

Considerando la incipiente entrada de productos asiáticos al mercado americano, es de vital importancia para la compañía y para el sector atunero del país la firma del acuerdo comercial internacional con la Unión Europea, de manera que nos permita mantener nuestros clientes en el mercado europeo y poder ser competitivos y mantener todas fuentes de generación de empleo en el país.

Adicionalmente, se proyecta concluir con la ampliación de la fábrica de producción para incrementar las ventas en la línea de conservas y otras especialidades, de manera que podamos diversificar nuestra oferta en el mercado mundial.

## **7. CUMPLIMIENTO DE NORMAS DE PROPIEDAD INTELECTUAL**

Durante el 2013, la Compañía en todos sus actos y contratos ha sido respetuosa de lo dispuesto en la Ley de Propiedad Intelectual

Atentamente,

**FRANCISCO JAVIER MUÑOZ ALVAREZ**  
**GERENTE GENERAL**