

INFORME DE GERENCIA PARA JUNTA DE ACCIONISTAS

17 de Marzo del 2006

Señores Accionistas
Granotec Ecuador S.A. – Granotecua
Ciudad

Asunto: Informe de Gerencia correspondiente al ejercicio 2005

I. ACTIVIDADES

Se continuaron los esfuerzos en el desarrollo de nuevos productos diluidos o mezclados localmente, para el mercado de molinería y panadería. Se logró conseguir nuevos clientes en el sector camaronero, posicionando más el producto Carnal 659S. Se logró un crecimiento total de ventas del 21.5% comparado con el año anterior. Se realizaron dos seminarios técnicos para la industria de pescados y mariscos y un seminario técnico en el área de molinería. Se continuó el trabajo para la venta de productos de la compañía Altesa de España en el área de pescados y mariscos. Se iniciaron las gestiones de importación de premezcla vitamínica para la industria molinera de trigo. Se efectuó la gestión de recuperación del crédito fiscal por IVA, logrando recuperar \$27,000.00

II. BALANCE Y ESTADO DE GGyPP

Los activos totales de la empresa al 31 de Diciembre suman \$527,679 y los Pasivos \$ 399,406 El inventario de productos representa el 27.3% de los activos y las cuentas por cobrar a clientes el 50.3% de los activos. Las cuentas por pagar a proveedores del exterior representan el 57.5% de los pasivos. El Capital Social Pagado continuó en \$15,000.00. Hasta el 31 de Diciembre del 2005 los accionistas han completado un aporte de \$ 70,000.00 dólares para capital de trabajo en calidad de préstamo. El Crédito Fiscal por IVA al 31 de Diciembre se encontraba en \$8,379.00

El estado de resultado al 31 de Diciembre arroja una utilidad de \$141,165.20 por el ejercicio 2005, antes de impuestos, etc. Después de pagar las utilidades para trabajadores, impuesto a la renta y efectuar la provisión de Reserva Legal, debe quedar una utilidad líquida para distribuir entre los accionistas de \$86,175.00 La Junta General de Accionistas deberá decidir el destino de las utilidades líquidas.

27 ABR. 2006

III. ACTIVO FIJO.

El activo fijo total al 31 de Diciembre es de \$ 23,569.57 representado por:

Muebles y Enseres: \$ 7,166.01
 Equipos de Oficina: \$ 1,855.22
 Equipo Computación: 9,737.42
 Maquinaria y Equipos: 4,810.92

La depreciación acumulada es de \$ 8,844.68 por lo que el Activo Fijo neto de la Empresa a fin del año 2005 era de \$ 14,724.89

III. RESUMEN DE VENTAS

Las ventas netas acumuladas de productos de stock local durante el año 2005 suman \$ 1'372,898 cumpliendo al 98.3% el presupuesto estimado. Las ventas del producto Carnal 659S representaron el 48% del total de ventas.

IV. RESUMEN DE GASTOS

El total de Gastos de Operación durante el año 2004 asciende a \$ 266,118.26 es decir, un promedio de \$22,176 por mes. Este total se divide en \$148,254.98 (57.7%) como Gastos de Administración y \$ 112,660.55 (42.3%) como Gastos de Ventas, incluyendo \$4,592.98 gastados en seminarios y servicios técnicos.

VI. APORTES DE SOCIOS Y CAPITAL DE TRABAJO

Hasta el 31 de Diciembre del 2005 los aportes están así:

SOCIO	CAPITAL	PRESTAMO
G.P.S.A (80%)	\$ 12,000.00	\$ 56,000.00
Luis F. Moncada (15%)	\$ 1,500.00	\$ 10,500.00
Joaquín Forero (5%)	\$ 500.00	\$ 3,500.00
Total	\$ 10,000.00	\$ 70,000.00

27 2005

VII. – PROYECCION

Durante el año 2006 se espera continuar con la consolidación de la empresa en el mercado de molinería y panadería, mantener la participación del producto Carnal 659S en la industria camaronera, incrementar la venta de los productos "Altesa" en la industria de pescados y mariscos, e introducir nuevas líneas de productos funcionales y premezclas vitamínicas. Por ello, esta Gerencia se ha trazado una meta de ventas de \$ 1'600.000 en el año.

Se espera iniciar un laboratorio de panadería. También, se planea iniciar los procesos que nos den las bases para una Certificación de normas ISO 9000.

En términos generales, se prevé un 2006 exitoso con resultados positivos para los accionistas.

Atentamente,



Ing. LUIS FERNANDO MONCADA P.
Gerente General

27 ABR. 2006