

INFORME DE GERENCIA  
A LA JUNTA GENERAL DE SOCIOS  
DE DISTRIBUIDORA CONSON CIA. LTDA.

En cumplimiento de los Estatutos Sociales de la Compañía y en calidad de Gerente tengo a bien presentar el informe anual correspondiente al ejercicio económico 2017.

CONSIDERACIONES GENERALES

Ecuador sigue atado a la deuda y al petróleo. El 2017 cerró sin que se haya llegado a concretar un cambio de modelo. En Julio pasado, el presidente Lenin Moreno reconoció que la situación era “crítica” y que heredó un alto endeudamiento y un complicado escenario económico. Pero el nivel de endeudamiento no se frenó y más bien se mantuvo al alza.

Una reducida recuperación económica se dio gracias al aumento del precio del crudo y el endeudamiento público que permiten al Gobierno contar con más liquidez para inyectar en la economía.

En el país las micro, pequeñas y medianas empresas (Mipymes) no utilizan su maquinaria, instalaciones y fuerza productiva en toda su capacidad. La recesión de la economía más el tamaño del mercado nacional están entre los factores que han influido en ello.

Más allá de las cifras, la caída de las ventas, durante dos años económicamente complejos impactó directamente en la marcha de las empresas de menor tamaño. Según la Capeipi, los sectores que menos han utilizado su capacidad instalada han sido la construcción y metalmecánica.

Las pequeñas y medianas empresas trabajan para ser más competitivas, pese a los desafíos y obstáculos que enfrentan a diario. Este sector representa entre el 80% y el 90% del tejido empresarial del país y es un importante generador de empleo.

El acuerdo con la Unión Europea incentivó las exportaciones no tradicionales. La comercialización de frutillas, piñas, maderas para barcos, plásticos, tejidos y accesorios textiles creció en el 2017.

Más consumo impulsó el dinamismo comercial. Esto, debido a un mayor nivel de gasto en los hogares, motivado por un mayor otorgamiento de créditos de consumo desde la banca, un mayor nivel de remesas y el ingreso de recursos provenientes del turismo. El sector empresarial ha tenido que sacrificar sus márgenes de ganancia, proponiendo ofertas y descuentos para incentivar el consumo.

## ANALISIS FINANCIERO Y DE RESULTADOS DE LA COMPAÑÍA:

	Dic. 31/2016	Dic. 31/2017	Aumento	Disminución
Activo corriente	323.111,85	332.725,60	9.613,75	
Activo fijo	403,28	261,56		141,72
Activo no corriente	0,00	0,00		0,00
TOTAL ACTIVO	323.515,13	332.987,16	9.472,03	
Pasivo corriente	208.752,79	225.443,02	16.690,23	
Pasivo largo plazo	112.466,39	95.822,18		16.644,21
Patrimonio	2.295,95	11.721,96	9.426,01	
TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO	323.515,13	332.987,16	9.472,03	
Ventas Netas	725.630,87	723.450,34		2.180,53
Costo Producción	540.083,37	516.712,51		23.370,86
Utilidad bruta	185.547,50	206.737,83	21.190,33	
Gastos operacionales	189.247,18	195.648,41	6.401,23	
UTILIDAD/PERDIDA DEL EJERCICIO	-3.699,68	11.089,42	14.789,10	

Del análisis de los Estados de Situación Financiera y Resultados, se demuestra CONSON como empresa en dificultades puesto que no genera utilidad operativa alguna, y que el costo de mantenerla en marcha es muy elevado. Por algunos años se ha venido realizando todas las gestiones necesarias para conseguir estabilizar nuestro mercado y buscar nuevas oportunidades sin que se haya logrado obtener resultados alentadores. Seguimos en épocas muy difíciles que tomaran mucho tiempo para recuperarse.

Estoy a su entera disposición para aportarles cualquier información adicional que ustedes crean necesaria en relación al informe que someto a consideración.

Expreso mi agradecimiento a los Señores Socios por la confianza y el apoyo brindados a mi gestión.

  
Luz Alvear de Kywi  
GERENTE  
CONSON CIA. LTDA.