

INFORME DEL GERENTE GENERAL DE EMVO FARMACÉUTICA S.A. A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS POR EL EJERCICIO 2001

Estimados socios:

En cumplimiento de las disposiciones legales vigentes, esta Gerencia tiene a bien someter a consideración de la Junta General de Accionistas el siguiente informe que corresponde a nuestro primer ejercicio económico que terminó el día 31 de diciembre del 2001.

1.- Entorno Económico del País

A inicios del año 2000 la economía del Ecuador se dolarizó, estabilizando el sucre en relación al dólar en 25.000 sucres. Y a diciembre del 2000 prácticamente toda la economía del Ecuador estuvo dolarizada. Durante el año 2000 la economía de los ecuatorianos da indicios de mejora y de estabilización.

La industria farmacéutica en el año 2000 crece en valores en un 14 %, aunque decrece en unidades en 3%. Este crecimiento en valores está dado básicamente por el incremento de los precios. Sin embargo todo esto nos anima a continuar con el proyecto de formar EMVO Farmacéutica S.A. y es así como el 21 de septiembre se da inicio a la escritura pública de constitución de la empresa y la cual queda finalmente registrada en la Superintendencia de Compañías el 16 de enero del año 2001.

A pesar de las medidas económicas que el Gobierno toma durante el año 2001, hay un descontento en todos los sectores productivos y los bancos mantienen intereses altos para las operaciones de crédito y es difícil la obtención de estos. Hemos sido testigos como empresas importantes cierran sus puertas.

Sin embargo, la industria farmacéutica mantiene crecimientos importantes tanto en valores 35 % y en unidades 7 %.

2.- Cumplimiento de metas y objetivos

La empresa inicia actividades el 01 de febrero del 2001, con dos contratos de servicios de promoción a empresas terceras, Novartis Ecuador S.A. (7 productos) y Laboratorios Sophia S.A. de C.V. (8 productos).

Dentro de nuestra programación inicial entraríamos al mercado en el mes de mayo con los productos de las líneas CIPA (4 productos) y ECUAGEN Ecuatoriana de Genéricos (4 productos). Para tener una venta aproximada de 700,000 dólares. Los registros se complican y tenemos que replantearnos la fecha de inicio al mes de septiembre y se calcula una venta aproximada de 300,000 dólares, una huelga de médicos que dura aproximadamente 45 días nuevamente retrasa los registros sanitarios, los cuales finalmente se obtienen en el mes de octubre, durante el mes de noviembre del 2001 CIPA inicia la fabricación de los mismos, los cuales llegan a nuestra bodega el 16 de diciembre del mismo año, razón por la cual nuestro objetivo de lanzar las líneas durante el año 2001 no fue posible lograr.

19 ABR. 2002

Podríamos decir que EMVO en el año 2001 prácticamente operó en un 40 % solamente con los contratos a terceros, a pesar de haber montado la infraestructura necesaria en oficinas y equipamiento para una operación mayor. Esto generó que a pesar de una política austera dentro de EMVO, la empresa cerrara sus libros contables al 31 de diciembre con una pérdida de USD \$9,760.12 equivalente al 10,84% de su capital pagado.

A continuación detallo en términos generales las operaciones:

Ingresos Operacionales	USD \$ 285,788.91
Costos de venta	USD \$ 100,522.62
Utilidad Bruta	USD \$ 185,266.29
Egresos Operacionales	USD \$ 196,676.32
Ingresos No Operacionales	USD \$ 1,649.91
Pérdida del Ejercicio	USD \$ (9,760.12)

3.- Principales Aspectos Legales

Se dio cumplimiento al incremento de capital de USD \$800 de capital pagado a USD\$90,000 dólares el cual quedó inscrito el 6 de agosto del 2001.

Las reformas a los estatutos propuestos en la Junta General del 9 de julio del 2001 igualmente quedaron registrados en Escritura Pública del 6 de agosto del 2001.

Con fecha 6 de noviembre del 2001, del 33% de acciones de Gustavo Ochoa Valdivieso se procedió a traspasar el 12% de acciones a la compañía Albis S.A. quedando distribuido el paquete accionario de la siguiente manera:

* Gustavo Ochoa V. 21%; * Hernán Dalgo M. 20%; * Rodrigo Mejía F. 20 %; * Roque Altamirano S.15%; * Carlos Viteri P.10% y * Patricio Ochoa V. 2%.

4.- Principales Aspectos Administrativos

Las relaciones obrero patronales son buenas. Durante el año 2001 se elaboró el Reglamento Interno de Trabajo el cual quedó registrado en la Dirección Regional de Trabajo el 15 de agosto.

5.- Principales Aspectos de Comercialización

5.1.- Los resultados fueron satisfactorios con la promoción de la línea de productos Novartis. Esta dio inicio el 01 de marzo del 2001.

19 ABR. 2002

5.2.- Los resultados de ventas de la línea Sophia tienen crecimientos muy altos, lamentablemente los problemas y errores financieros y administrativos pasados, tuvieron fuerte incidencia en el aprovisionamiento quedando algunos meses sin productos para la venta. En miras de mejorar esto EMVO acepta administrar la línea además de promocionarla, para mejorar la imagen ante Laboratorios Sophia de México, lo cual se consigue a medias ya que el peso financiero que trae la administración de Carlos Viteri Representaciones es bastante alto y si bien se ha logrado disminuirlo, aún mantiene esta línea serios problemas.

5.3.- Desde el mes de noviembre del 2001 iniciamos una sub-distribución del producto Colonia Inglesa, la cual por nuestro sistema de distribución que sólo llega a farmacias, las ventas que se consiguieron son relativamente bajas.

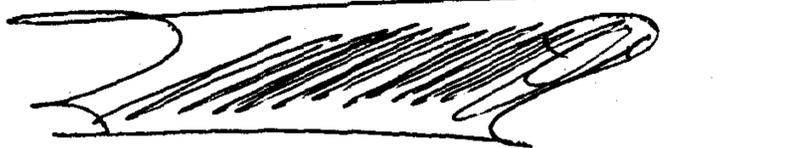
5.4.- Como ya se anotó en numerales anteriores no se pudo dar la comercialización de los productos CIPA y ECUAGEN. Sin embargo todo este período ayudó a formar un panel de médicos apropiado, rutas y metodología de trabajo para ser utilizadas en el mes de enero del 2002 cuando estemos ya en el mercado.

6.- Aspectos Generales

EMVO Farmacéutica S.A. está en conversaciones con varios laboratorios internacionales que tienen interés de entrar al Ecuador por nuestro intermedio. Serán bien valorados los productos que se ofrecen y de convenir a los intereses de la empresa se firmarán los convenios respectivos.

El presente informe queda a disposición de los señores socios a fin de que sea sometido a consideración y aprobación por parte de la Junta General.

Muy atentamente,



Dr. Gustavo Ochoa Valdivieso
GERENTE GENERAL



19 Jan. 2002