

INFORME :

A LOS ACCIONISTAS DE MIDEEL S.A.

PERIODO : AÑO 2004

AREA ADMINISTRATIVA

Se ha cumplido en todas las metas planificadas mensuales, de acuerdo al presupuesto realizado... si no fuera por ciertos meses obtendríamos un 100%; se tubo que contratar nuevo personal para el Area de Operaciones ya que es el eje central del negocio y hemos tenido varios inconvenientes que tuvimos que tomar decisiones rápidas para mejorar el servicio y el rendimiento de los equipos.

Hubieron muchos de ellos que no se les estaba dando un adecuado mantenimiento semanal, lo con que conllevó al empeoramiento de 2 de ellos y a la baja de 1.

Es por este motivo que se designó a un Jefe de Control y Mantenimiento, para que se lleve un mejor y adecuado control de los equipos y del personal que está bajo su responsabilidad.

Mejorando y Controlando bien los equipos podemos llegar a cumplir las metas fijadas para el año 2005.

AREA DE VENTAS

En éste año 2004 se utilizo varios recursos para darnos a conocer en otros lugares y contactar nuevas empresas para prestar nuestros servicios. Con el asesoramiento del Jefe de Ventas se pudo conseguir y se espera así mismo aumentar aún mas las empresas.



3 ABR 2005

RECOMENDACIONES

Se ha cambiado ya... lo que respecta al mantenimiento y control de los equipos, así también debemos capacitar al personal que opera dichos equipos en cuanto se refiere a detalles de mantenimiento, limpieza, aceites, engrasada y otros y no esperar a que se dañen o se maltraten los equipos...

Así también lo que respecta a los implementos de seguridad del personal que se debe exigir y/o multar en caso de que no los usen ya que son obligatorios en los lugares donde ellos operan.

Se ha planificado con el Area de Ventas, mas promoción y publicidad e incentivar a nuestros clientes a nuevos contratos por tiempo largo con cierto tipo de descuento, pero sabemos que con ellos podemos presupuestar la estabilidad del negocio.

Isabel Mariscal
ISABEL MARISCAL MOREJON
GERENTE GENERAL
MIDELS S.A.



29 ABR 2005