

# RILOMAX S.A.

---

Guayaquil, 05 de mayo de 2005

Señores  
**Accionistas de RILOMAX S.A.**  
Ciudad.-

De mis consideraciones:

En cumplimiento de lo dispuesto en los estatutos de RILOMAX S.A., presento el informe correspondiente a la labor y acciones que la compañía ha desarrollado en el ejercicio económico del 2004:

- RILOMAX S.A, continúa enfrentando problemas de ventas en el mercado, debido en gran parte al apoyo que UNILEVER ANDINA S.A. mantiene hasta el día de hoy con las cadenas de autoservicios con respecto a mejores precios y promociones que estas empresas exigen a nuestro mayor proveedor para la exhibición y rotación de productos en estos centro; adicional a esto, la invasión a nuestra zona por parte de distribuidores propios de UNILEVER sigue afectando enormemente nuestras ventas y cartera de clientes; ya que a razón de precios y créditos "prostituidos", afectan la credibilidad de nuestra fuerza de ventas ante los clientes.
- Un paso muy importante se ha dado este año 2004, ya que después de varias comunicaciones ante la Gerencia de Unilever Andina, se nos ha reconocido ciertos descuentos que ayudan un poco a suplir el golpe de precios que nos afecta para la continua distribución de nuestros productos.
- El alto índice de robo hacia nuestros transportistas y vendedores, no se ha logrado reducir; pero estamos trabajando en reducir este riesgo que nos afecta a nuestra liquidez.
- Pero a pesar de todo esto, seguimos como compañía cumpliendo todos los objetivos que nos impone Unilever Andina, para seguir operando sus líneas a nivel de la zona blindada que mantenemos en Guayaquil.

Sin otro particular, quedo de Ustedes.

Atentamente,

  
**Ing. Jaime Gandolfo Granadino**  
**GERENTE GENERAL**



- 6 MAYO 2005