

GUAYAQUIL, MARZO 18 DE 2004

INFORME PRESENTADO A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE LA EMPRESA MACOSER S. A. POR EL ING. COM. LUIS ESCANDON PRIETO GERENTE GENERAL, POR EL PERIODO COMPRENDIDO ENTRE EL 1 DE ENERO AL 31 DE DICIEMBRE DE 2.003.

SEÑORES ACCIONISTAS:

Refiriéndonos a los Estados Financieros que adjunto, y a los asuntos administrativos presentados, debo manifestar lo siguiente:

1. - ASPECTOS CONTABLES - FINANCIEROS

1.1 Estado de flujos de efectivo y Estado de Situación.

- Al finalizar el periodo que cubre este informe el saldo neto en caja ha sido de \$ 22.596.82, existe un incremento de \$4.924.79 comparado con el periodo anterior.
- El Capital de Trabajo de la Compañía es positivo en \$ 341.560.98
- En el periodo de este informe la Compañía emitió US \$ 398.498.93 en facturas, recaudando en el mismo periodo y por el mismo concepto alrededor de US\$ 418.704.25.
- El monto de inventarios de productos para la venta es de US \$ 481.292.45.
- Las cuentas por pagar a corto plazo es de US\$ 272.625.96 básicamente corresponde a compra de inventarios.
- La relación Pasivo/Patrimonio de la Empresa es de 62 a 1, habiendo mermado con relación al año 2002 que fue de 29 a 1, esto se debe a un incremento al Pasivo por los préstamos de Accionista para las actividades de la empresa

1.2 Estado de Resultados

- El resultado neto, operativo del periodo es positivo en US\$ 2.894.99. El costo de ventas fue el 66%, 13 puntos menos que el año 2002 que fue el 79%.

2. - ASUNTOS ADMINISTRATIVOS

2.1 Operativa

- En 2.003 hemos abierto una sucursal, con la finalidad de mejorar las ventas de la Compañía.

2.2 Personal

- Al final del periodo el personal de la Empresa es de 29 empleados. , Este numero incluye personal en relación de dependencia que son 26 y con contrato de servicios son 3 personas.

2.3 Metas

- Nuestro objetivo principal es aumentar la línea de inventarios, de esta manera atraer a nuevos clientes, para de esta forma recuperar las ventas, ya que en el 2003 fue menor en un 20.50% con relación al 2002.

3. - CONCLUSIONES

- El periodo que cubre este informe ha sido regular, desde el punto de vista de solvencia tenemos un índice de 2.25, esto se debe a que las compras de inventarios se realiza con préstamo de socios.

RECIBIDO 18 MAR 2004

- Hemos bajado el precio de venta, se tomo esta medida por la competencia desleal de contrabandista que en este año se acentuó en la línea de la industria de la Confección.
- La recuperación de las facturas por cobrar ha sido satisfactoria.

Como todos sabemos este es el tercer año de actividades. Las metas trazadas a inicio de año se han cumplido en términos medios por cuantos los factores internos y externos a afectado para que no se pueda cumplir todo lo trazado. Los factores internos siguen siendo los mismos del año 2002, esto es el poco o casi nada control aduanero sobre contrabando de productos primarios y finales de la industria de la confección. También debemos mencionar que el costo de la mano de obra nacional es alto con relación a los de resto de países de Sudamérica, factor que incide en gran parte el encarecimiento del costo del producto final nacional. De tal forma que los Confeccionistas de ayer se convierten en comerciantes hoy. Los factores externos siguen siendo la inestabilidad económico y político por las secuelas de los atentados terroristas en EE.UU., por lo tanto los ingresos de los inmigrantes siguen siendo inestables por ende el flujo de dinero que envían a sus familiares del Ecuador siguen siendo irregulares.

Atentamente,
MACUSEN S. A.

Luis Escandon

Ing. Com. Luis Escandon
ING. COMERCIAL LUIS ESCANDON
GERENTE GENERAL



RECIBIDO 18 MAR 2004