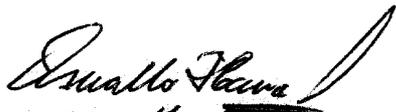


INFORME DEL PRESIDENTE A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ACCIONISTAS DE  
LA CÍA. TRANSPORTES TIA S.A. REALIZADA EL 31 DE MARZO DEL 2008

Señores socios, En calidad de Presidente de la compañía de transportes TIA S.A. tengo a bien poner a vuestra consideración el presente informe de las gestiones realizadas en el año 2007. Como administrador representante legal de la Cía., con vocación de servicio y sin temor a los problemas presentados, con valentía e salido adelante, el cambio y el progreso de nuestra empresa están a la vista, el trabajo realizado a valido la pena, hoy podemos decir que somos los primeros ante la competencia local y porque no decirlo nacional, en lo administrativo seguí luchando para mantenernos, la falta de vehículos fue nuestro principal obstáculo, que causo la pérdida de turnos y el tambaleo económico, pero todo esto logré resistir. La resolución de fijar un plazo ha los señores socios que retiraron sus vehículos, dio resultado positivo para la Cía., en el presente año hemos ingresado nuevos socios con vehículos del año y lo relevante de la gestión es hacer frente a un reto comercial y con el sacrificio de 6 meses de los ingresos de la caja común de los señores socios, ha permitido que hoy la Cía., sea propietario de un vehículo para el transporte de pasajeros y esto no queda ahí, la reinauguración del terminal terrestre Jaime Roldós de Guayaquil, nos ubico en la opción, o dejamos el transporte de encomiendas que mantenemos por mas de 40 años o compramos un vehículo mediano tipo furgón para este transporte, aquí viene lo difícil, aún no se completaba la cuota de entrada para el bus, con que dinero adquirimos otro vehículo, una ves más abusando mi solvencia comercial, propongo a Mavesa se me venda un vehículo de 5 toneladas, financiando la cuota de entrada a 120 días con cheques personales, petición que es aceptada y hoy la Cía., tiene el furgón para el transporte de encomiendas, hablar de las gestiones que se realizaron para esta negociación es realmente increíble, muchas personas no lo creen pero este negocio se realizo y el vehículo esta trabajando, la otra parte positiva para la compañía el ingreso de nuevos socios con vehículos del año, para esto se realizaron las cesiones de acciones y venta de vehículos con sus cupos de los siguientes señores, Octubre 6 del 2007 se realiza la cesión del 2% de las acciones de la compañía a favor del señor Miguel Herazo Verdezoto, quien ingresa el bus HINO FC en el cupo del bus 02 del señor Máximo Segovia Caicedo, 5 de Noviembre del 2007 se realiza la cesión del 1% de las acciones del señor Manuel Cedeño Zambrano, a favor del señor Carlos Enrique Ruiz Bustamante, quien ingresa el Bus Chevrolet 2008 en el cupo del bus 23, 19 de Noviembre del 2007 se realiza la cesión del 2% de las acciones del señor Dr. Francisco Segovia Ibarra, a favor del Ing. Marco Lenin Vargas Hidalgo, quien ingresa el bus Chevrolet 2008 en el cupo del bus 06. Gestión económica.- La falta de vehículos una vez más izo que los ingresos no respondieran al presupuesto, sin embargo la austeridad en cada una de las cuentas ha permitido que salgamos adelante y encontramos que el estado financiero de la compañía de acuerdo con el balance general entregado a cada uno de los señores socios en su debida oportunidad, hoy tengamos el siguiente resultado: Activo versus Pasivo, se ubico en la cantidad de \$ 185.919,22 con un crecimiento significativo del 47.6% en relación al 2006, la cuenta Perdidas y Ganancias no alcanzo a los \$ 73.200,00 presupuestados para administración, se recaudo \$ 62.003,99 dejando una diferencia para los gastos de administración de \$ 11.197,00, felizmente la cuenta gastos de administración con la póliza del seguro de responsabilidad civil, se ubico en \$ 64.155,57 que restado los \$ 62.003,99 del ingreso, nos dio una pérdida del ejercicio de \$ 2.052,36 resultado que espero no vuelva a repetirse ya que hoy contamos con los 25 vehículos. Gasolinera.- Señores socios en este negocio puse todo mi interés y tiempo para salir adelante, pero lamentablemente la falta de colaboración de la mayoría de los señores socios, quienes por un pequeño problema que sucede con todas las gasolineras, agua en el tanque por el fuerte invierno o quizás por descuido del despachador, los señores socios dejaron de abastecerse de combustible, las ventas bajaron de 25.000

galones en Enero, ha 8.500 galones en Febrero mes del problema y luego en los meses posteriores se ubicaron en 6.000 galones por mes, con estas ventas es imposible mantener el negocio las utilidades no cubren ni para el pago de energía eléctrica, como lo demuestra la cuenta perdidas y ganancias que la venta de combustible es \$ 77.810,39 que restado las compras y gastos administrativos de \$ 77.711,17 nos da una utilidad de \$ 99,22 con este resultado resulta infructuoso seguir insistiendo en el negocio y a esto se suma que al conciliar la cuenta banco del mes de Septiembre, encuentro que el despachador comete un fraude, en este mes adultera 3 papeletas, deposita \$ 40,00 y lo entrega por \$ 400,00, deposita 70,00 y lo entrega por 700,00, deposita 20,00 y lo entrega por 200,00 con un perjuicio de 1.170,00 dólares que sumado el préstamo del robo del 2006 de 1.611,00 dólares, nos da un perjuicio de 2.781,00 dólares y dije hasta aquí llevo con la gasolinera y al no encontrar arreglo con el despachador por el hecho ocurrido, le solicite me desocupe la vivienda y considerando que este hecho es una estafa, procedí a demandar al despachador Manuel Benavides en la fiscalía de lo Penal, hoy estoy tratando de vender las instalaciones o el cupo de la gasolinera, Caja de Crédito.- Cuenta de aporte voluntario que para quienes participamos sigue siendo un éxito, ha Diciembre 31 del 2007 tenemos 33.507,00 de esta cuenta se otorgaron créditos de \$ 23.086,25 sin intereses inclusive a varios socios que no aportan, para concluir, dejo constancia de agradecimiento a los señores socios que forman el directorio por su aporte de trabajo en la administración, y a todos los señores socios que vienen cumpliendo con nuestro objetivo de salir adelante por el bien de la compañía, hasta aquí el informe del que espero tenga vuestra acogida y aprobación.



Dr. Oswaldo Ibarra Robalino  
PRESIDENTE TRANSPORTES TIA S.A.

