

**TIA. S. A.**

**Quevedo, Av. Walter Andrade Telf. 750565**

**INFORME DEL PRESIDENTE DE LA COMPAÑÍA ANONIMA TRANSPORTES TIA S.A. A LA JUNTA GENERAL ORDINARIA DE ABRIL 12 DEL DOS MIL UNO**

Señores socios

De conformidad con el Estatuto de nuestra compañía tengo a bien poner a vuestra consideración el presente informe de las gestiones administrativas y económicas realizadas en el ejercicio de mi función de enero a diciembre 31 del dos mil, así:

Gestiones administrativas; con la coordinación de los directivos de alguna manera hemos seguido adelante manteniendo el progreso de la compañía a pesar de que algunos socios reniegan o no lo aceptan, como el caso del señor Roque Hidalgo que argumentando que la empresa no le da rendimiento, retira del servicio el vehículo 29 para ingresarlo a otra empresa, vende el vehículo 21 con su respectivo cupo y a los 30 días el señor Roque Hidalgo solicita se le permita regresar a su compañía con el vehículo que retiro, solo las consideraciones de amistad hizo que acepte el reingreso de esta unidad como que aquí no hubiera pasada nada, el señor Manuel Lituma Piedra retira su unidad e igualmente con el argumento de que los vehículos solo pasan parados y no es rentable, aquí manifieste que si hay socios que reniegan y no se encuentran conformes con la rentabilidad de la compañía, las puertas están abiertas sus acciones son de libre venta y así sucedió, se vendieron sus acciones, otro caso el señor Roque Hidalgo me llama por teléfono y me pregunta que cuando hay una sesión pues tiene el interés de vender un cupo al señor Bolívar Andrade, contestándole que los cupos no son vendibles, estos son del Consejo Nacional de Transito concedidos a la compañía con un permiso de operación y si tiene interés de una junta la solicite por escrito como manda la Ley, estos son los actos que no deben darse porque perjudican a la imagen de la compañía, solo por que pensamos en los intereses personales, más no los de la Institución, estamos viendo el deterioro de nuestras unidades cada día son más obsoletas y no hay la intención de realizar un cambio como lo viene realizando la competencia, situación que merece hacer una reflexión de todos, hoy contamos con una tarifa de pasajes que permite confiar más en la compañía y pensar en la renovación de vehículos para ofrecer un mejor servicio, además la salida de 4 vehículos a cambiado el trabajo hoy hacemos 36 viajes al mes con un mejor rendimiento.

En lo económico; los problemas del país, la dolarización, y el aumento de sueldos, a hecho que los gastos de administración sobrepasen a lo presupuestado con más del 60%, la resolución de julio 22 del 2000 que autoriza incrementar el porcentaje en las comisiones del correo a solucionado con un 85% de este desfase, dejando un saldo negativo del ejercicio de 740.00 dólares como le demuestra el estado de perdidas y ganancias del balance general entregado a cada socio en su oportunidad y en la parte contable me es placentero indicar que la compañía como lo dije en líneas anteriores a pesar de que hay quienes no aceptan, la realidad es otra y es la siguiente; Cuenta del Activo: 54,500.03 USD con una caja banco sobregirada de 1,064.97 USD. Cuenta del Pasivo más capital con las respectivas partidas de cuentas por pagar, acreedores diversos, aporte socios para compra del predio urbano, aporte socios para la gasolinera, reserva para jubilaciones, reexpresión monetaria, reserva legal, cuentas en participación, revalorización del

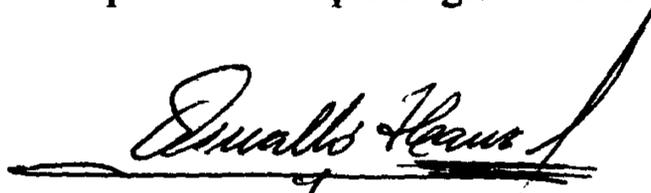
Transportes Interprovinciales Asociados

**TIA. S. A.**

Quevedo, Av. Walter Andrade Telf. 750565

patrimonio, utilidades no distribuidas y capital suscrito y pagado 55,240,85 USD partidas que las desglosará en el tema aprobación del balance.

Estación de servicio; la carga pesada que está sobre mis hombros, por resolución de Junta General se resolvió que con un pequeño aporte extraordinario se instale un surtidor de combustible para los vehículos de la empresa en el predio de nuestra propiedad, con decisión, tome este reto y venciendo toda clase de obstáculos se logro poner en funcionamiento la distribución de combustible como representantes de Petrolríos, el propósito todos contribuir para el éxito, vender de 800 a 1000 galones por día pero lamentablemente debo decir que no hay el interés ni la voluntad de los señores socios de ayudar para que este negocio sea productivo al contrario a través del personal de choferes y cobradores se critica que no hay agua, que el sitio es peligroso y por último que la medida es mala, así las cosas el objetivo fijado no tiene el resultado esperado, ante esta situación los directivos tomamos los correctivos de acuerdo con el reglamento y la resolución, logrando un mejor rendimiento del promedio de 300 galones por día hemos pasado a los 400, con esta venta es imposible mantener el negocio, de no ser por los vehículos particulares que confían en la calidad y medida del combustible aceptando las incomodidades y que hoy tenemos un promedio de 200 galones por día, ya abría que decir que se pierda la inversión y retirar el negocio algo que sería lamentable porque a pesar de la falta de colaboración los directivos tomamos el reto de salir adelante y con mayor razón hoy que contamos con la autorización directa para ampliar las instalaciones y vender al público bajo el control de la DNH organismo del Estado, y esto apenas con un costo de 1,200 USD que se pagaron por estudios ambientales y honorarios profesionales a contabilizarse en el presente año, el estado de situación de este negocio en sus 9 meses no a dado la rentabilidad esperada apenas tenemos un excedente de 802 USD que se invirtieron en rellenos y mejoras de las instalaciones de la gasolinera, quedando en espera de que si cumplimos con la meta programada de vender mil galones por día en los vehículos de la empresa, este año podremos decir que tenemos un negocio que si da utilidad y lo que es más si tenemos confianza bamos invirtiendo para ampliar la gasolinera adquiriendo un surtidor nuevo y entremos a la venta del publico, y para concluir señores socios por el respeto y consideración que se merecen solicito las disculpas por haber topado los temas que los he considerado como graves para la convivencia de la compañía, hay que reformar el reglamento no es posible aceptar que en las oficinas no se respete la dignidad de los directivos, hoy hablar de Manuel Cedeño, de Clelio Rosas y de Oswaldo Ibarra, es un delito para quienes ayer se les abrió las puertas y se les a dado toda la facilidad para que hoy tengan lo que tienen sin ninguna mezquindad, de mi parte quiero decirlos que como fundador de la compañía, soy el propietario de mis acciones que las debo representar y defender de acuerdo con la Ley y hasta los últimos días de mi vida, aquí no estoy por prebendas ni privilegios lo he demostrado a lo largo de la vida de la compañía. Gracias.

  
Oswaldo Ibarra Robalino  
PRESIDENTE TRANSPORTES TIA S.A.

15 FEB. 2004