

INFORME DE GERENTE GENERAL DE LA COMPAÑIA CORPORACION LATINOAMERICANA DE SOFTWARE SOCIEDAD ANONIMA CORLASOSA

SEÑORES:

JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS

Yo, Orlando de Mario Yanqui Moreira, en mi calidad de Gerente General y como tal en calidad de representante legal de la compañía CORPORACION LATINOAMERICANA DE SOFTWARE SOCIEDAD ANONIMA CORLASOSA, dando cumplimiento a la resolución No.92.1.4.3.0013 de la Superintendencia de Compañías, presento informe de actividades correspondientes al año 2016, manifestándoles que todas las acciones y actividades ejecutadas por la administración a mi cargo, han estado encaminadas al logro integral del Objeto Social, de la compañía, cumpliendo con lo definido en el Estatuto vigente y su reglamento, lo cual es altamente satisfactorio.

Mi representada, CORPORACION LATINOAMERICANA DE SOFTWARE SOCIEDAD ANONIMA CORLASOSA, cuenta con la CERTIFICACION ISO-9001, desde el 3 de febrero del 2012 esto nos ha permitido como empresa buscar objetivos sean expresados de forma que puedan ser medidos de la manera más adecuada al nivel de coherencia de la política de calidad, y asociados a sus correspondientes indicadores, con la finalidad de lograr la mejora continua de la calidad de los productos y servicios que desarrollamos, a nivel nacional e internacional.

RESULTADO ECONOMICO:

CORPORACION LATINOAMERICANA DE SOFTWARE SOCIEDAD ANONIMA CORLASOSA, alcanzó para el año 2015 las siguientes cifras que son comparadas con el año 2014 y obtenemos los siguientes resultados:

Ventas totales	2103,652\$	2611,940 \$	- 538,652 \$
Otros Ingresos	41,364 \$	39,872 \$	- 1,492 \$
Costos de Ventas	1661,154 \$	1943,196 \$	- 282,042 \$
Gastos de Ventas y Administrativos	444,129 \$	665,221 \$	221,092 \$
Gastos financieros	14,020 \$	26,206 \$	12,186 \$

Notamos que las ventas disminuyeron en un 17%, esto se debió a que nuestro mayor cliente Conecel redujo la cantidad de proyectos asignados debido a cambios de sistema y nuevas políticas internas, por tanto debimos revisar y ajustar nuestra nomina en un 10% tal como lo muestran las cifras, como consecuencia tanto en baja de ventas y en liquidez recurrimos a préstamos a las entidades bancarias lo que nos representó aumento en pagos de interés del 51% con respecto al año anterior.

En el segundo semestre del 2016 con nuestro producto nuevo SEED BILLING FACTURACION ELECTRONICA obtuvimos nuevos clientes tanto en el sector privado como en el sector público dando servicios a empresas como PETROAMAZONAS, BANCO CENTRAL, TIA, JUAN MARCET, etc. Lo que nos permitió aumentar nuestras ventas y por tanto empezar a nivelarnos con respecto a la liquidez

BALANCE SOCIAL:

En el área local, debo manifestar que durante el ejercicio económico año 2015, el personal de la empresa creció en un 4.08% significativo con respecto al año anterior. Esto permite que los que hacemos CORPORACION LATINOAMERICANA DE SOFTWARE SOCIEDAD ANONIMA CORLASOSA, seamos participe en el desarrollo socio-económico del país.

AGRADECIMIENTOS:

Agradezco a los que conforman la CORPORACION LATINOAMERICANA DE SOFTWARE SOCIEDAD ANONIMA CORLASOSA, a la Junta Directiva, a los comités de Apoyo Operativo y en general a todos y cada uno de los empleados, que permitieron que con el apoyo brindado y dedicación, se hayan logrado los resultados alcanzados.

Firmado en la ciudad de Guayaquil, a los 14 días del mes de Septiembre del 2017.

Atentamente,


Ing. Orlando de Mario Yanqui Moreira
Representante Legal