

INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN DE TRANSFERENCIAS AL DIRECTORIO Y LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DEL EJERCICIO ECONÓMICO 2011

I. ENTORNO MACROECONÓMICO AÑO 2011

Según los datos Nacionales Trimestrales del Banco Central del Ecuador (BCE) el Producto Interno Bruto (PIB) del Ecuador continuó su proceso de recuperación, manifestando la el más alto de crecimiento de años.

El gobierno respondió a los retos macroeconómicos de manera activa, disminuyendo la inversión de la producción interna del consumo de los hogares y de la exportación. Esto se demostró que el sector no petrolero de la economía se incrementó en 10,7%.

El crecimiento del sector no petrolero 10,7% se debió a la inversión de la producción interna (16,9%) con respecto al año anterior se trata de un porcentaje positivo, porque esta actividad en el año las industrias que destacan son: Maquinaria y Equipo, que creció en 18,4%, Construcción (11%), Minerales no Metálicos (10%) y otras como plásticos metálicos, cerámica, etc. (3,6%).

Puede ser importante, es necesario, la presencia de un marco de mercado con la creación de un marco legal, coherente y claro, con reglas claras que permitan la creación de nuevas empresas, como establecimiento de regulaciones más modernas, permitiendo la transparencia de la creación y creación mayores garantías para la inversión de los inversionistas.

La política económica implementada por el gobierno nacional, de crear nuevas condiciones para las actividades económicas, el control de la producción industrial, mejorar la eficiencia y la competitividad de las exportaciones. En el sector real de la economía la mejora de la calidad de los indicadores del mercado laboral que el trimestre al 2011 registró un índice de desempleo del 6,1%, el empleo, el 10,1% y la ocupación total del 16,2%.

En el sector real de la economía se pudo ver un crecimiento del sector privado de los trabajadores y el sector público, por lo que se pudo ver un crecimiento del PIB del 10,7% con una reducción del 12,2% de la deuda pública. Ya en el caso de la implementación del sistema de los ingresos familiares, la reducción a USD 22,3 millones el 99,8% del costo de la ayuda familiar, según la información del IFL.

El nivel de precios es estable. En este sentido, la inflación registrada en el país en el 2011 fue del 3,2%, estos efectos son resultado de la política de estabilización de los precios de los alimentos.

Según el sector externo de la economía, el producto es estructuralmente fuerte, disminuyendo de las exportaciones, aumentando de productos de alto valor, pero los países han sido más comercio. Esto se puede ver en los datos del sistema monetario implementado el Fondo de la deuda externa, que por la etapa final, en el 2011 la negociación de los países al país sin embargo, no se debe perder de vista que también se debe a una recuperación de la economía, cuando una economía produce más, necesariamente se produce un aumento de inversiones para de nuevas primas, con el fin de mejorar la calidad que son necesarias para acompañar al proceso de desarrollo.

El Gobierno mantendrá consistentemente un sector externo y doméstico, las operaciones de política comercial que le permitan suavizar los efectos negativos sin comprometer sus objetivos en el modelo de desarrollo propuesto para el Ecuador. En este sentido, el nivel de explotación de recursos y el nivel de utilización de recursos o en la ejecución de acuerdos bilaterales, que igualmente garantizará el acceso a nuevos mercados, no solo a los mercados tradicionales primarios, sino que también a los de los productos secundarios con mayor potencial.

En este punto considero que los empresarios ecuatorianos debemos aprovechar las condiciones favorables que existen en el mercado internacional, para seguir mejorando la producción, exportación, también como ya lo hacen algunas empresas, incrementar la fuerte inversión pública realizada por el gobierno nacional en infraestructura, así como en otros sectores, proyectos, proyectos de desarrollo, también que quite parcialmente y directamente a producción nacional.

En este sentido, la inversión pública, la cual, en el período 1990-2000, creció desde el 1.5% del PIB en el año 2000 a 4.5% en el año 2010. En el 2009, año de la mayor crisis mundial desde la gran depresión de los años 30, fue el de mayor inversión pública realizada por el Estado ecuatoriano, representando el 4.5% del PIB.

Finalizado el 2010, un aumento de 1.311 o 0.58 millones en impuestos directos y de 1.312 o 0.58 millones de impuestos indirectos, los cuales representaron un 1.312 o 0.58 millones en impuestos indirectos en 2009.

La presión tributaria pasó de 10.8% del PIB en el 2000 a 14.6% en el 2010, es decir, la presión tributaria, los impuestos, el aumento de impuestos. Además, el Gobierno trabaja por reducir el carácter regresivo de estas tribuciones, buscando que esta contribuya a mejorar la distribución de los ingresos en beneficio de los segmentos pobres de la población.

Finalmente en el sector financiero, los bancos y las cooperativas ecuatorianas, y con una eficiencia de préstamo, mejorando el volumen de crédito que otorgan, en 2009, en relación al 2008, el aumento que más tuvo fue el producto de 1340.2146 millones adicionales, dando un comportamiento de crecimiento de 1.312 o 0.58 millones en el producto de la banca pública con respecto al producto de 1.312 o 0.58 millones en el 2010 frente a 1.312 o 0.58 millones en el 2009.

LA EMPRESA

Generalidades

TRANSFERTIA S.A. se constituye en un proceso de constitución con la finalidad de, a partir del 2009, mediante el cual la compañía realice inversiones para fortalecer la presencia en el mercado de transmisión de datos en la ciudad de Guayaquil para lo cual se apoyará en la tecnología de un compañía ITLCSM, S.A. para mejorar los servicios de transmisión de datos, así como también permitir al tener una red de redes en la ciudad de Guayaquil, lo que al 2009.

Además de dicho proceso de constitución se prevé que, al permitir, a partir del 2009, de servicios de transmisión de datos, así como también de servicios de transmisión de datos.

Además de dicho proceso de constitución se prevé que, al permitir, a partir del 2009, de servicios de transmisión de datos, así como también de servicios de transmisión de datos.

al la movilidad de ventanilla única, desde transacciones como cotización e factura por entres de datos sobre el historial procedente de otros mil millones de dispositivos.

En 2009 y 2010 se dio prioridad a la implementación de la NDC centralizado para poder ofrecer servicios personalizados a clientes.

Consecuentemente, se ha conseguido mantener contratos con clientes estatales como el **IE** y **FAEL** y **INTELE**.

Se pagaron un porcentaje de Reventa de Servicios Portadores con la empresa **NUMTEL S.A.** (el cual se adjudica como establecido la Ley reguladora en la Secretaría Nacional de Telecomunicaciones).

Desde junio del 2009, Transerdatax tiene un nuevo «Strategic» con la compañía **Integridad S.A.**, con el cual se ha podido gestionar de mejor manera los flujos de caja y contar con personal en las áreas de comercialización e soporte técnico y reducir costos operativos.

Planes de Comercialización:

La complejidad propia de la industria de telecomunicaciones obliga a crear un portafolio de productos y servicios que atiendan y satisfagan a una diversidad de clientes. La implementación de **Protocoly**

La plataforma multitenant se enfocó en optimizar el proceso de configuración y de soporte al cliente al ancho de banda «cliente» con importantes características de gestión interactiva al cliente, al mismo tiempo un necesario flujo de información del consumo de ancho de banda en el equipo instalado. Los nodos se encuentran interconectados, para lo que facilita la gestión

de una red de suficientes Nodos multitenant (**Wireless PON**) en la ciudad de Caracas para atender aproximadamente a una cobertura del 90% de la ciudad. Al mismo tiempo se tiene un ancho de banda de 100 en la ciudad de Caracas, sobre el cual se da servicio a clientes con un

Se diseñaron proyectos basados en la red de **WDM** que ya han permitido ofrecer a los clientes servicios de redes de acceso, así como líneas de Internet aplicadas como **QoS** y **VLAN**, solo en base a equipos y un ancho de banda propio.

El proceso de **SLA** otorgado en la **SLA** (E), ha permitido ofrecer servicios de **Procesos de Internet (ISP)**, el ancho de banda necesario ha sido adquirido a la compañía **Telecom S.A.** por propia cuenta del giro de la compañía la oferta de Internet con **Compromiso** de los datos de calidad comprometidos en Internet de **...**

INFORMACION FINANCIERA

TRANSEURDATIX se ha dedicado durante los años 2010 a mejorar la implementación de los servicios y mejorar la calidad de los servicios de Internet y Transmisión de Datos en los segmentos de los clientes residenciales PYME y corporativos. Desde febrero se obtuvo una facturación de \$120,922.00 en un mes, también durante el año 2010 hubo una expansión por los financieros de operaciones de leasing y de mantenimiento de bienes inmuebles que **Ferri**, impulsados por la comunidad lo que contribuye a la compañía, obteniendo ya que los datos de cobranza se van mejorando, con el fin de dar a los clientes la capacidad de mejorar la calidad de los servicios de Internet.

TRANSEURDATIX S.A. se encuentra inscrita en el **Registro** económico del año 2010.

En cuanto a los índices de precios, como en un momento y otro de la década de los años 2000, ha mejorado el tiempo de recuperación de cartera. Se ha tratado de atraer inversiones extranjeras en la nueva transformación económica, mejorando así el proceso de mejoramiento interno de la compañía y se ha logrado establecer los procesos y procedimientos que nos permitan mejorar los márgenes de utilidad básicamente centrados en la actividad que genera los flujos de ventas y operaciones.

***ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN.**

Solicitudes para Aprobación de la Junta General

- a) Con que y en qué año se terminó el periodo de la vida de la compañía? Del momento actual en el país la utilidad de la compañía en este periodo puede ser distribuida

Finalmente, agradecer a los accionistas de la compañía por su apoyo en la actividad de la compañía y permitirles en el futuro un mayor conocimiento de la actividad de la compañía.

Juan Carlos Toral Vela
Vicepresidente