

**INFORME DE LA ADMINISTRACIÓN DE TRANSFERDATOS S.A. AL
DIRECTORIO Y LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DEL EJERCICIO
ECONÓMICO 2008**

1.- ENTORNO MACROECONÓMICO AÑO 2008

A pesar del ambiente de grave crisis financiera mundial, en la que los gobiernos de los países del G-20 han tenido que actuar para inyectar liquidez a la economía global en su conjunto, el Ecuador, según las cifras presentadas por el Banco Central del Ecuador, el año 2008 terminó con niveles de crecimiento real sobre el 6,5%, niveles de escalada de precios no observados en el país desde la dolarización, un sector externo desacelerado, con déficit en la balanza comercial, un sistema financiero con importantes niveles de liquidez, que se han canalizado al crédito bancario y en términos generales niveles de cuentas fiscales en torno a las metas planteadas por las Autoridades Económicas. Sin embargo, en este escenario macroeconómico incierto como el evidenciado en el 2008, ha llevado a que las Autoridades Económicas mantengan la expectativa de niveles de crecimiento económico real del 2%.

La economía ecuatoriana a alcanzado ciertos niveles de estabilidad desde el punto de vista de las variables macroeconómicas. Sin duda la dolarización ha permitido que la inflación se reduzca hasta alcanzar niveles internacionales, se eliminó el peligro de la especulación monetaria, de la emisión inorgánica de dinero y se ha logrado un relativo crecimiento de la economía.

Sin embargo todavía existen temas que no se han logrado consumir, así las tasas de interés deben ser menores a las actuales, el sector financiero debe seguir consolidándose. ~~de la crisis, la deuda externa aún pesa en el presupuesto estatal y otros temas que han influido en el desempeño de la economía ecuatoriana en el año 2008. Habrá que esperar el resultado de la anunciada recompra de parte de los Bonos Global que el Gobierno tiene planificado.~~

De acuerdo con la última revisión a las previsiones realizadas por el Banco Central del Ecuador, en el 2008, el Producto Interno Bruto (PIB) fue de \$52,572 (en millones de dólares) donde evidentemente las remesas de los migrantes y el sector petrolero ha sido el principal actor. Sin embargo, se debe anotar que las remesas de los migrantes viene bajando en forma sistemática.

El Gobierno Nacional consolidó la fusión de varias empresas de servicios públicos como las telefónicas y las empresas de distribución eléctrica, así también adoptó medidas en materias tributarias y laborales que deben definirse en el año 2009.

En el 2008 la inflación acumulada anual fue de 8.83%, la tasa de interés activa a diciembre del 2008 fue de 9.14% y la tasa de desempleo a diciembre fue de 7.5%.

Según el Consejo Nacional de Competitividad la competitividad se define como la meta que muchos países deben alcanzar para lograr un mejor nivel de vida para sus habitantes, en el contexto de la globalización y apertura de mercados.

La competitividad según el Banco Central ha mejorado en el año 2008, y ha sido gracias a la disminución de la inflación, al incremento del crédito al sector privado. Sin embargo hay factores que afectan negativamente a la competitividad como son los costos para las empresas. De acuerdo al World Economic Forum, los niveles de competitividad del Ecuador ocupa unos de los últimos lugares, el Growth Competitive Index del año 2008 le ubicó en lo últimos lugares entre más de cien países. Aproximadamente el 40% de las exportaciones del Ecuador se dirigen a Estados Unidos, y el 95% de estas se las realiza bajo el ATPDEA (Acuerdo para la promoción del comercio y la erradicación de la droga).



2.-LA COMPAÑÍA

Generalidades.-

TRANSFERDATOS S.A., desde que terminó su relación comercial con PACIFICTEL en el año 2007, dejó de recibir ingresos por ventas en el orden de \$997.373,43 anuales, y durante el año 2008 se marcó un proceso mediante el cual la compañía realizó inversiones para fortalecer su presencia en el mercado de transmisión de datos en la ciudad de Guayaquil, para lo cual se apoyó en la tecnología de la compañía IPTECOM, LLC, para instalar bases punto-multipunto en varios nodos en la ciudad permitiéndole tener una cobertura en ésta de aproximadamente el 85%.

Además se dio un proceso de reingeniería de procesos y se contrató a personal técnico con experiencia en el manejo y gestión de redes inalámbricas.

Así mismo, se obtuvo acceso a la comercialización de enlaces de transmisión de datos sobre las redes de Etapa en Cuenca y de Pacifictel en la región costa del país, con los cual se proporciona servicios a clientes en la modalidad de “ventanilla única”; es decir, Transferdatos comercializa y factura por enlaces de datos sobre varios proveedores de última milla para un solo cliente final.

Con todo esto, se ha logrado habilitar una red con un NOC centralizado, para poder brindar atención oportuna a clientes.

Comercialmente, se ha conseguido mantener contratos con clientes estatales como CAE y EMELGUR, así mismo ciertos enlaces de transmisión de datos que los venía atendiendo la compañía ISEYCO C.A. fueron transferidos a TRANSFERDATOS S.A. por razones estratégicas.

Se estableció un Contrato de Reventa de Servicios Portadores con la empresa NEBETEL S.A., el cual se encuentra como establece la Ley, registrado en la Secretaría Nacional de Telecomunicaciones.

Planes de Comercialización.-

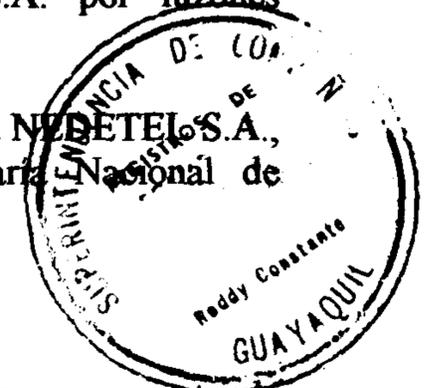
La complejidad propia de la industria de telecomunicaciones forzó a crear un concepto de productos y servicios que implican y conllevan a un dinamismo de nuevas ofertas en aplicaciones en Protocolo IP.

La plataforma inalámbrica se encuentra administrada remota y centralizadamente y desde ahí se controla el ancho de banda asignado y otras importantes características de gestión; inclusive al cliente se le entrega mediante un acceso web, información del consumo de ancho de banda en su equipo instalado. Los Nodos se encuentran interconectados entre sí, lo que facilita la gestión.

Se han habilitado suficientes Nodos inalámbricos (Wireless POP) en la ciudad de Guayaquil para atender aproximadamente a una cobertura del 85% de la ciudad.

Se diseñaron productos basados en los routers IPTECOM que nos han permitido ofrecer a los clientes servicios virtuales sobre redes de terceros, así hemos logrado habilitar aplicaciones como QoS y VLAN, sólo en base a equipos y sin usar anchos de banda propios.

El permiso de SVA otorgado por la SENATEL ha permitido ofrecer servicios de Proveedor de Internet (ISP), el ancho de banda necesario ha sido adquirido a la compañía Telconet S.A., por



J.

propia tendencia del giro de la compañía la mayoría de clientes son Corporativos; es decir, demandan compresiones en Internet de 2:1.

3.-INFORMACIÓN FINANCIERA

TRANSFERDATOS se ha dedicado durante el año 2008 a diseñar e implementar una red de acceso sólida y confiable para brindar servicios de Internet y Transmisión de Datos en los segmentos de mercado residencial, PYME y corporativo. Hasta diciembre se obtuvo una facturación de \$418,812.76; sin embargo, durante el año 2008 hubo que enfrentar costos financieros de operaciones de leasing y de financiamiento de bienes inmuebles que fueron adquiridos por la compañía, lo que restaba liquidez a la compañía, sobretodo ya que los ciclos de cobranza se han extendido, lo que afecta al flujo de caja, y evidentemente a la capacidad de enfrentar los pagos por éstas operaciones.

En el año 2008 TRANSFERDATOS recibió por parte del Servicio de Rentas Internas (SRI), notas de crédito por el monto de US\$226,689.06, las cuales fueron endosadas a favor de la compañía ISEYCO C.A., así también la compañía tuvo que cancelar al SRI US\$275,043.95, por el juicio que se le había seguido a ésta Institución por asuntos de IVA ocasionados durante la relación contractual mantenida con Pacifictel de los años 2002 y 2003, acogiéndonos a la moratoria tributaria implantada por el Gobierno, se procedió a liquidar la cantidad.

Ambos procesos fueron manejados por el despacho de abogados Sánchez y Asociados. Es importante anotar que para el pago de la glosa del SRI se tuvo que recurrir a la liquidez de Iseyco, con lo cual el efecto tributario en la liquidez fue de menos \$50,000 aproximadamente.

TRANSFERDATOS S.A. generó una pérdida de \$ 5.249.05 en el ejercicio económico del año 2008.

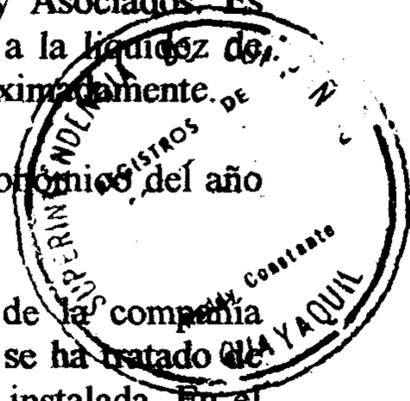
En cuanto a los índices financieros, vemos un incremento en la liquidez de la compañía comparado al año 2007, ha mejorado el tiempo de recuperación de cartera, y se ha tratado de manejar inversiones enfocadas en la nueva plataforma de acceso inalámbrica instalada. En el proceso de mejoramiento interno de la compañía se ha logrado establecer los procesos y procedimientos que nos permitirán mejorar los márgenes de utilidad, básicamente centrándonos en un adecuado manejo de costos de ventas y operacionales.

4.-ANÁLISIS DE LA SITUACIÓN.-

Solicitudes para Aprobación de la Junta General

A) Autorización para la venta a ISEYCO C.A. de las oficinas No. 903 y No.904 que TRANSFERDATOS mantiene en edificio Las Cámaras de la ciudad de Guayaquil por el monto de \$106,707.18, y traspaso de la obligación a esa compañía de la obligación que Transferdatos mantiene con la administradora de fondos AFPV

B) La cesión de los derechos de opción de compra en el contrato de leasing del inmueble, ubicado en la urbanización Bosques de Castilla en la ciudad de Guayaquil, a favor de la compañía Integraldata S.A.



C) Autorización para la negociación de venta con la compañía René Sanchez y Asociados, de las oficinas No. 901 que TRANSFERDATOS mantiene en edificio Las Cámaras de la ciudad de Guayaquil, y traspaso de la obligación a esa compañía de la obligación que Transferdatos mantiene con la administradora de fondos AFPV.

Finalmente, quiero agradecer a los accionistas de Transferdatos S.A. por el apoyo en las iniciativas de desarrollo emprendidas, y esperamos que un clima favorable de negocios nos brinde a futuro los resultados positivos esperados.


Juan Carlos Terán Vela
Vicepresidente

