

INFORME DE GERENCIA SOBRE LOS ESTADOS FINANCIEROS DE LA  
COMPANIA SERPORMUL S. A. CORRESPONDIENTE AL AÑO 2007

Señores Accionistas:

En cumplimiento a lo dispuesto por los diferentes organismos de control como es la Superintendencia de Compañías y a lo dispuesto por los estatutos vigentes de la compañía, como gerente tengo a bien poner en consideración el siguiente informe de labores correspondiente al ejercicio económico comprendido entre el 01 de enero hasta el 31 de diciembre del 2007.

Las labores encomendadas por los socios han sido cumplidas en su mayoría, gracias al apoyo de todos y cada uno de ustedes, por lo que puedo manifestar que la gestión realizada ha sido enmarcada dentro del cumplimiento de los estatutos y demás disposiciones que rigen a esta compañía.

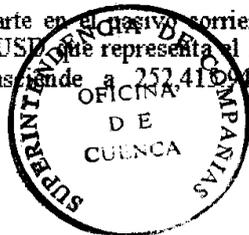
Debo indicar que a través de la gestión que se ha podido realizar, los resultados obtenidos en este periodo no son los deseados, pero este se debe a la inversión que se ha tenido que realizar con el afán de mejorar y ampliar nuestro servicio.

Analizado los balances y estados financieros de la empresa debo indicar que los activos corrientes de la empresa representa el 98.54% del total del activo (efectivo, bancos, cuentas y documentos por cobrar, crédito tributario e inventarios): dentro del activo la cuenta de mayor representatividad sin duda es la cuenta de inventarios con un 71.57% del total del activo corriente debido a las inversiones realizadas para ampliar nuestros servicios, además se mantiene un stock necesario de materiales y accesorios, los cuales se encuentran almacenados y debidamente custodiados por el personal responsable del área de bodega.

Otro de los rubros de mayor significación dentro de los activos corrientes es la cuenta de Caja-Bancos debido a que en este ejercicio económico se ha tenido como uno de los aspectos de mayor prioridad, obtener una mayor liquidez reduciendo al máximo las cuentas que se encontraban pendientes de cobro, lo que representa el 16.24% del total de activo corriente.

El Rubro de Activos Fijos representa el 1.46% del total del activo (3,246.35 USD), siendo la de mayor significación la cuenta de Maquinarias y Equipos con el 88.42%, del total del activo fijo seguido por la cuenta de equipos de computación y software con el 27.97% y las demás cuentas del activo fijo en menor proporción; demostrando de esta manera que la mayor cantidad de recursos se encuentran en el activo corriente.

Por otra parte en el pasivo corriente tenemos en documentos por pagar el valor de 39,062.50 USD que representa el 15.48% del total del pasivo, ya que el valor total del pasivo asciende a 252,410.94 USD; situación que se ha dado debido al



aprovisionamiento de material destinado al crecimiento de la empresa lo cual se encuentra reflejado en la cuenta de inventarios.

## INDICADORES

El capital neto de trabajo dado por la diferencia entre el activo corriente y el pasivo corriente es de 23,382.37 USD lo cual nos quiere decir que la empresa se encuentra con cierto grado de dificultad para poder cubrir sus pasivos corrientes.

La razón corriente es un indicador que la empresa tiene para cubrir sus deudas con terceros en el corto plazo, en este caso el indicador fue de 5.62 esto nos quiere decir que la empresa puede cubrir sus deudas existentes sin ningún tipo de problemas ya que estamos por encima del índice óptimo que se de 2 a 1.

Dentro de la prueba acida, donde no se considera los inventarios, nos da como resultado 1.60 %, lo que demuestra que en comparación con el total del activo, el valor de inventarios no se encuentra en montos elevados, puesto que la mercadería objeto del giro de la empresa es de mucha rotación.

Otro de los índices de medición de los resultados obtenidos en los balances, tenemos la Rotación de Inventarios que se obtiene dividiendo las ventas totales para los activos totales, dando como resultado 28.27; es decir que por cada uno en activos fijos, rota 28.27 veces la mercadería.

Como conclusión puedo indicar que en el transcurso del próximo ejercicio económico, aumentaremos los esfuerzos para mejorar los resultados obtenidos y de esta manera mejorar aún más los resultados, tratando de incrementar el número de usuarios para lo cual tenemos previsto seguir ampliando el tendido de la red y por ende incrementar nuestra cobertura y nuestro servicio.

Atentamente



Lcdo. Cornelio Prieto G.  
GERENTE