

Bce/2000

Guayaquil marzo 12, 2001

Señor
PRESIDENTE Y SEÑORES ACCIONISTAS
SOCIALFARMA S.A.
Presente

En cumplimiento a lo dispuesto en los Estatutos Sociales de la Compañía Socialfarma S.A., en mi calidad de Gerente, presento el informe correspondiente al Ejercicio Económico del año 2000.

Antes de referirme a las actividades propias de la Empresa, me permito compartir con los Señores Accionistas un enfoque personal de lo que sucedió en el País durante el período que concluyó:

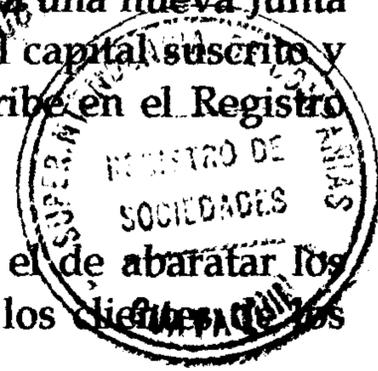
El año 2000 estuvo marcado por cambios sustanciales en el ámbito político y económico, los que generaron incertidumbre en la población y un grave impacto social, ahondando aun más la crisis; lo que origino que los precios de los productos de primera necesidad se volvieran en algunos casos inalcanzables para la clase necesitada del país.

Con este panorama y de cara a la actividad de nuestra empresa, la situación reseñada en el párrafo anterior motivó a los accionistas de la compañía, a decidir la implementación del proyecto de farmacias populares.

Para administrar las farmacias "Sana Sana" de la ciudad de Guayaquil, el 15 de Junio del 2000 se constituye la empresa Socialfarma S.A., con un capital suscrito de US\$4.000,00., la cual es registrada en la Superintendencia de Compañías el 11 de Julio del 2000 e inscrita en el Registro Mercantil el 14 de Julio del año 2000, realizándose el 17 de Julio del 2000, la primera Junta de Accionistas conformada por los señores: Ing. Galo Villamar; Ing. Pedro Villamar, Sra. María Fernanda de Jácome e Ing. Gina Villamar Utreras, donde se designó a su Presidente, en la persona del Ing. Galo Villamar Villafuerte y Gerente el Arq. Hugo González.

Posteriormente con fecha 11 de Septiembre del 2000 se celebra una nueva Junta de Accionistas en la cual se resuelve realizar un aumento del capital suscrito y pagado a US\$20.000,00, el mismo que se concreta y se inscribe en el Registro Mercantil el 12 de diciembre /2000

Uno de los principales objetivos sociales de "Sana Sana" es el de abaratar los precios de los medicamentos y brindar un mejor servicio a los clientes.



sectores populares que son los que tienen bajo poder adquisitivo, pensamos que en la ciudad de Guayaquil este objetivo se ha cumplido, ya que desde la instalación de la primera farmacia, la competencia emprendió una campaña de mejoramiento de sus farmacias y una rebaja en los precios de las medicinas.

Es importante anotar que en un inicio, el trámite de la obtención de permisos de funcionamiento, tuvo fluidez y no se presentaron mayores inconvenientes ni obstáculos, sin embargo luego de la apertura de las primeras farmacias, hubo una reacción de reclamo por parte de la competencia, lo que motivó a que las autoridades de Salud del Guayas, empiecen a cuestionar las instalaciones de nuevas farmacias. Se ha tenido que adoptar nuevas modalidades y estrategias para poder seguir abriendo más farmacias, el año 2001

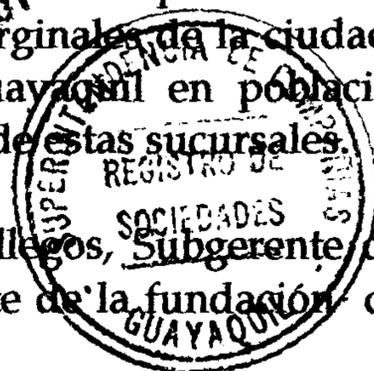
A continuación paso a reseñar las aperturas de farmacias Sana Sana que se han dado, hasta el cierre del ejercicio del año 2000: la primera farmacia se instala en Pórtete y la Diecisiete, el 25 de Agosto/2000 con una inversión de US\$11,752.09. , la segunda se abrió el 4 de septiembre/2000 en Sauces 8, con una inversión de US\$12,771.71., la tercera se abre el 30 de septiembre/2000 en Florida con una inversión de US\$7,062.04 y la cuarta se abre en Pórtete y la Once realizando una inversión de US\$9,837.00.

Los Balances de Resultados y Balances de Situación están a disposición de los Señores accionistas. Paso a referirme únicamente a algunos de los rubros principales. Las ventas del Ejercicio ascienden a US\$212,498.44. Deduciendo de esta suma el Costo de Ventas, obtenemos una Utilidad Bruta de US\$42,458.09. Los Gastos Operacionales suman US\$46,833.34. Por consiguiente, la Utilidad Operacional resulta en un valor negativo de US\$4,375.25. A esta Pérdida Operacional debemos añadir el valor consignado de Otros Ingresos y restar Otros Egresos, correspondientes a transacciones no Operacionales, por un valor de US\$2,011.42. De esta manera el resultado del ejercicio asciende a US\$-6,386.67.

Como ustedes podrán apreciar, Señores Accionistas, el resultado es producto del esfuerzo realizado por la compañía en la apertura de cuatro locales en corto tiempo, ya que por los pocos meses de actividad que tuvieron estas farmacias no permitió que los volúmenes de ventas alcanzados hasta el cierre de este Ejercicio hayan servido para cubrir los gastos.

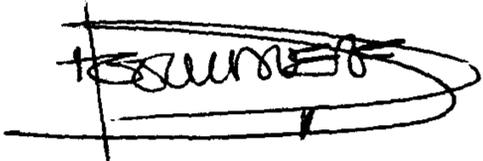
Para el Período del año 2001, estos volúmenes de ventas alcanzarán los niveles deseados. Se propone como estrategia de crecimiento la apertura de una farmacia cada mes en los distintos sectores urbano-marginales de la ciudad. Y si es posible ubicar dos o tres locales fuera de Guayaquil en poblaciones aledañas donde sea factible supervisar las operaciones de estas sucursales.

Expreso un reconocimiento especial al Ing. Javier Gallegos, Subgerente de la Compañía y al personal de farmacias que ha sido parte de la fundación de la



Empresa y además prestó su valiosa colaboración durante el Ejercicio que concluye.

Termino este informe agradeciendo a los Señores Accionistas por la confianza depositada en mi persona al haberme encargado la Gerencia de la Empresa, expresándoles mi preocupación por el resultado obtenido, pero dejándoles constancia de mi esfuerzo por hacer que el próximo período se revierta el mismo y cubra las expectativas de los Accionistas y Empleados.



Arq. Hugo González Fierro
GERENTE

23 ABR. 2001

