



Ambato, 02 de Julio del 2009

INFORME GENERAL DE RESULTADOS, PERIODO DE 2008 A LA JUNTA GENERAL DE ACCIONISTAS DE IMPORTADORA SURCOS LTDA.

Dando cumplimiento al reglamento y resolución que exige la Superintendencia de Compañías, presentamos el informe anual de administradores a la Junta General.

En el periodo 2008, el factor climático nos ayudó notablemente ya que fue un año muy lluvioso y los ciclos de cultivos fueron sumamente normales y productivos. Especialmente en el subtrópico y trópico los cultivos de arroz y maíz tuvieron una cosecha abundante. En el factor político, el Gobierno impuso precios oficiales a estos dos cultivos lo que también influyó para que el agricultor siembre masivamente y obtenga buenas utilidades.

En este año, como es de conocimiento general, el precio del petróleo a nivel mundial tuvo una subida importante, lo que influyó también en el precio de los insumos agrícolas ya que algunos de estos son sus derivados.

El producto que más se impactó fue el Glifosato que tuvo una subida considerable de mas o menos un 400%. Al incrementarse el precio de éste y otros productos, estos influyeron notablemente en nuestra facturación ya que, si observamos en el balance general cerramos el año con US\$1.013.022, que en relación a año pasado de US\$613.587, que en porcentaje es del 65.10%. Esta alta facturación si bien fue muy buena para nuestras ventas y utilidades, nos afecto muchísimo en los cupos crediticios que manteniamos en el sistema financiero local, porque si observamos las ventas de los pasados años, fueron de US\$400.000 y el 2007 de US\$600.000, por lo que para cumplir con proveedores y obligaciones se nos hizo muy difícil conseguir nuevas fuentes de financiamiento.

De las utilidades de este año, se amortizó el 25% para cubrir pérdidas de años anteriores, ustedes podrán observar y verificar en los anexos # 13 y # 14 del balance interno, las cifras de pérdidas de ejercicios anteriores y el superávit por revaloración de activos.

Los créditos otorgados a nuestros clientes se han normalizado muchísimo, se siguen teniendo problemas pero en forma mínima y las cuentas de difícil cobranza de los años anteriores estamos siguiendo el trámite judicial con el fin de presionar a que nos cancelen de alguna forma.

Las cuentas incobrables para el año 2009, se procederá a realizar un cruce con la provisión de dichas cuentas.

Espero que el año 2009 sea positivo en todos los ámbitos del negocio y que los factores políticos y climáticos no nos afecten en forma negativa.



Situación financiera de la compañía al cierre de los resultados anuales comparados con los del ejercicio precedente.

	VARIACION		
	2008	%	2007
	EN DOLARES		
Caja - Bancos	690,61	-87,82 %	5.670,10
Cuentas por Cobrar	293.155,25	26,91 %	231.000,10
Inventarios	431.635,04	35,60 %	318.306,72
Activo Fijo	158.078,41	-10,33 %	176.285,49
Pasivo a Corto Plazo	622.088,63	32,91 %	468.064,64
Pasivo a Largo Plazo	61.621,96	-19,69 %	76.727,21
Patrimonio	211.569,80	6,70 %	198.282,23
Utilidad del Ejercicio	12.421,84	717,06 %	1.520,31
Ventas	1.013.022,67	65,10 %	613.587,62
Costo de Ventas	711.421,53	141,38 %	294.730,26
Gastos Administrativos	73.159,00	2,80 %	71.165,28
Gastos de Ventas	119.450,27	-24,44 %	158.089,07
Gastos Financieros	81.274,74	15,02 %	70.658,52
Utilidad del Ejercicio	7.128,86	16284,00 %	43,51
	2008		2007
Indice de Solvencia	1.20 veces		1.21 veces
Prueba ácida	0,5		0,53
Días de inventario	218 días		389 días
Plazo promedio de cobro	105 días		136 días
Indice de endeudamiento	3,23 veces		2.75 veces
Rentabilidad sobre ventas generales	0,0070%		0,0007%
Rentabilidad frente al patrimonio	0,0340%		0,0022%



A continuación detallamos un análisis realizado por el Presidente de la empresa en el que compara los principales rubros del estado de situación y de pérdidas, así como siete índices financieros que presentan un estudio de la situación de la misma.

El Índice de solvencia obtenido en el año 2008 es de 1.20 veces, que comparado con el del año 2007 que fue de 1.21 veces, indica que se ha mantenido la capacidad de pago de la empresa.

El Índice de prueba ácida para este período es de 0.50 que comparado con el del 2007 fue de 0.53%, revela una disminución en la liquidez inmediata debido principalmente al incremento en cuenta por pagar a proveedores.

Los días de rotación de inventarios para el 2008 es de 218 días que comparado con el año anterior fue de 387 días, refleja un mejor manejo de los inventarios debido al crecimiento en ventas en el período.

El plazo promedio de cobro para el año 2008 es de 105 días que comparado con el año anterior que fue de 135 días, indica una recuperación más rápida de la cartera en el período.

El Índice de endeudamiento para el 2008 es de 3.23 veces que comparado con el del 2007 que fue de 2.74 veces, existe un crecimiento, debido principalmente a cuentas por pagar a proveedores.

La rentabilidad comparada con las ventas generadas en el año 2008 fue de 0.0070% frente al 0.00071% del 2007, si bien se mantiene en niveles muy bajos se nota un mejor tendencia así a la generación positiva de resultados.

La rentabilidad frente al patrimonio para el año 2008 es de 0.034% que comparado con el año 2007 que fue de 0.0022% corresponde igual análisis que el acápite anterior, se nota una mejora lo que deberá implicar a futuro un esfuerzo para mejorar la eficiencia general de la empresa, ya que con estos resultados el patrimonio de los accionistas continúa disminuido, aunque en este período vemos una mejoría en los resultados.

Comparando las cuentas del balance del año 2008 con las del 2007 podemos notar un crecimiento del 6.7% en el patrimonio, en ventas un crecimiento del 65.10%, y la utilidad un crecimiento del 16.28% generada en el período.

De igual manera es importante, cuidar la calidad de la cartera, esto es que las ventas a crédito deben ser dadas previo a un análisis detallado, así como insistir en la recuperación de la cartera vencida, y continuar realizando provisiones para cuentas incobrables. Para mejorar la calidad del balance.

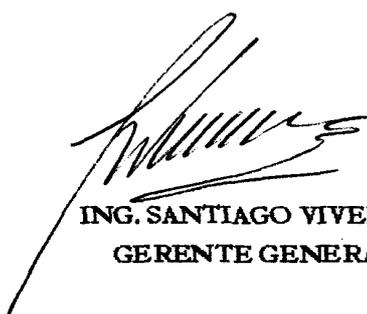


- **Propuesta sobre el destino de las utilidades obtenidas en el ejercicio económico.**

Como ustedes observaran este año tuvimos utilidades, por lo tanto, hay deducción del 15% a los trabajadores, y el 25% a Rentas; y el saldo irá, el 10% a Reserva Legal y la diferencia a Reserva Facultativa.

- **Recomendaciones a la Junta General respecto de políticas y estrategias para el siguiente ejercicio económico.**

- a) Seguir con el 1% para provisión de cuentas incobrables para el 2008, tomando en cuenta los saldos de clientes.
- b) Tratar que el endeudamiento baje.
- c) Para el año 2009, nuestra empresa tratará de sobremanera de mantener el crédito directo de los proveedores, se continuará con la política de vender a clientes calificados, incorporar nuevas políticas de ventas y cobros y tratar en lo posible de reducir el costo de ventas, como también continuar con la tabla de comisiones para nuestros vendedores según los días de cobro.



ING. SANTIAGO VIVERO D.
GERENTE GENERAL



LCDO. FRANCISCO VIVERO D.
PRESIDENTE

IMPORTADORA
SURCOS
CIA. LTDA.

