

INFORME DEL GERENTE GENERAL

Menciono que este año ha sido muy importante hemos captado varios clientes y hemos crecido como compañía ya que todos somos la compañía, nuestros clientes y clientes nuevos son:

- ELECTRONICA SIGLO XXI
- CRETAR
- MORALVA
- AGRONUTRISTES
- FRIORECOD
- FERPACIFIC
- SOLVESA
- AMIMPLUS
- RODRIVARGAS
- ISACARGO
- VIDLET
- PANASERVISE
- SERVIENTERPRISE
- PRODUALIPAC
- ECUATORIANA DE ALIMENTOS
- ENTRE OTROS

Tenemos problemas en la cobranza con ciertos clientes como INVESTMEGA, INDUSTRIA PESQUERA Y FRASILMARG, de la cuales FRASILMARG recién se hizo la cobranza con la ayuda de personas fuera de la compañía se le tuvo que hacer un descuentos para que de esta manera nos cancelaran las facturas pendientes, otro de los clientes es LOGITECSA le los cuales se demandó y el juez dio a favor nuestro en las cuales ya ha cancelado \$3000.00 y aparte hay un pago pendiente en el juzgado que se tiene que retirar.

Otro de los juicios que esta ya perdido y que fue en el periodo del Sr. Carlos Rivas automáticamente como les mencione está perdido se le está llevando largas al asunto para tratar de alargar el pago. El cliente INDUSTRIA PESQUERA se ha mantenido varias reuniones pero lamentablemente no se a podido hacer la cobranza, ayer me reuní en oficina con un Abogado para tratar este tema y poder gestionar la cobranza.

En cuanto a oficina a veces se sabe escuchar, a veces no que fue lo que me paso con el asunto del cambio de oficina y los permisos municipales algunos compañeros accionistas me asesoraron mal de tal manera que decían que la mama del PRESIDENTE se estaba lucrando del arriendo por eso tome la

decisión de cambiarme a nuestras oficinas propias pero al hacer esto se cometió un grave error primero se tenía que gestionar lo de los permisos y luego el cambio ahora ya nos años tenemos en nuestra oficinas propias de la compañía pero no nos otorgan los permisos; Estamos tratando de que nos den he visto bueno informe del municipio para avanzar con dichos tramites.

Hay un orgullo para la compañía, CONTECON nos concedió el ingreso directo mediante un tac para no hacer cola si no ingresar como las compañías como Torres & Torres.

También hay un punto que les quiero mencionar que me pidió el Sr. Acc. FAUSTO ALVARADO pero antes de eso tenemos que tomar en cuenta cuantos accionistas somos, yo sé que cada uno es libre de vender, ceder, regalar sus acciones, el Sr. Fausto Alvarado quiere vender su vehículo con acciones que para la edad que él tiene no le conceden la licencia para manejar su vehículo por esta razón quiere vender, otro de los puntos que no comparto con el Sr. Presidente y estoy de acuerdo con el Lcdo. Es sobre el beneficio que tiene el accionista cuando fallece que quedo en \$3000 la compañía y \$1000 cuota social de parte de los socios entonces yo si discrepo en eso ya que debería ser de acuerdo a la cantidad de años pido a ustedes que mocionen, El Sr. Felipe Castro que por favor sea a partir de los 5 años como mínimo, la Sra. Lourdes Rodríguez indica que ella cuando ingreso pago \$2.000 entonces que ella si invirtió más las alícuotas. El Sr. Geovanny Crespo Presidente de la compañía se pone de pie y pide a la sala que retomemos los puntos a tratar ya no podemos ponernos a debatir temas que no están dentro de los puntos de orden, El Sr. Norman Castellanos se pone de pie y habla que para esto hay que diseñar una tabla que se rija y para esto se tiene que realizar un diseño y presentarlo en otra Junta, pero el Gerente Sr. Ricardo Celleri acota que se quede establecido que es por la cantidad de años que tiene como accionista y sobre el tema de venta de acciones más vehículo del sr. Alvarado que en el momento que el sale de la compañía e ingresa por el alguien nuevo no se queda con los beneficios de antigüedad del Sr. Alvarado.