

# ECUADORTELECOM S. A.

## Notas a los estados financieros

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011

Expresadas en Dólares de E.U.A.

### 1. OPERACIONES

ECUADORTELECOM S. A. en adelante (la "Compañía") es una sociedad anónima constituida en el Ecuador en junio de 2000 y forma parte del grupo América Móvil de México. Su actividad principal es la prestación de servicios de telefonía fija local e internacional, transmisión de datos, internet, audio y video por suscripción, así como de telecomunicaciones en general a través de la marca "CLARO".

La Compañía tiene derechos de concesión otorgados por el Estado Ecuatoriano para comercializar los servicios de telefonía fija local y larga distancia nacional e internacional por medios físicos y/o radioeléctricos, servicios de portadores y servicios de telefonía pública (Véase Nota 9). Esta concesión tiene vigencia hasta el año 2017 con opción a ser renovada previa aprobación del Consejo Nacional de Telecomunicaciones (CONATEL). El órgano rector del sector de telecomunicaciones y espectro radioeléctrico es el Ministerio de Telecomunicaciones y Sociedad de Información (MINTEL), y sus órganos adscritos el Consejo Nacional de Telecomunicaciones (CONATEL) y la Secretaría Nacional de Telecomunicaciones (SENATEL).

El domicilio principal de la Compañía se encuentra en la Avenida Francisco de Orellana y Alberto Borges, Edificio Centrum, Guayaquil - Ecuador.

Los estados financieros de ECUADORTELECOM S. A. por el año terminado al 31 de diciembre de 2012 fueron aprobados y autorizados por la gerencia para su emisión el 28 de junio de 2013 y serán sujetos a la aprobación de la Junta General de Accionistas de la cual no se esperan cambios.

### 2. BASES DE PREPARACIÓN

#### **Responsabilidad de la información y declaración de cumplimiento-**

La información contenida en estos estados financieros es responsabilidad de la gerencia de la Compañía, que manifiesta expresamente que los estados financieros adjuntos han sido preparados de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera (en adelante "NIIF"), emitidas por la International Accounting Standards Board (en adelante "IASB"), vigentes al 31 de diciembre de 2012.

#### **Base de medición-**

Los presentes estados financieros han sido preparados en base al costo histórico excepto por las obligaciones de largo plazo por beneficio a empleados que son valorizadas en base a métodos actuariales (Véase Nota 3), a partir de los registros de contabilidad mantenidos por la Compañía. Los estados financieros se presentan en Dólares de E.U.A. que es la moneda de curso legal en Ecuador y la moneda funcional de presentación de la Compañía.

### 3. RESUMEN DE POLÍTICAS CONTABLES SIGNIFICATIVAS

Las principales políticas de contabilidad aplicadas por la Compañía en la preparación de sus estados financieros son las siguientes:

## Notas a los estados financieros (continuación)

### a) Efectivo en caja y bancos-

El rubro efectivo presentado en el estado de situación financiera de la Compañía incluye todos los saldos en efectivo y los mantenidos en bancos. Estas partidas se registran al costo y no están sujetas a un riesgo significativo de cambio en su valor.

### b) Instrumentos financieros-

#### (i) Activos financieros

##### Reconocimiento y medición inicial

Los activos financieros dentro del alcance de la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 39 se clasifican como activos financieros al valor razonable con cambios en resultados, préstamos y cuentas por cobrar, inversiones a ser mantenidas hasta su vencimiento, inversiones financieras disponibles para la venta o derivados designados como instrumentos de cobertura. Al momento de su reconocimiento inicial, los activos financieros son medidos a su valor razonable. La Compañía determina la clasificación de sus activos financieros después de su reconocimiento inicial y, cuando es apropiado, revalúa esta determinación al final de cada año.

Todos los activos financieros son reconocidos inicialmente a su valor razonable más los costos directos atribuidos a la transacción, excepto los activos financieros que se contabilizan a valor razonable con cambios en resultados.

Las compras o ventas de activos financieros que requieren la entrega de los activos dentro de un periodo de tiempo establecido por regulación o por convención en el mercado (transacciones convencionales) se reconocen en la fecha de la negociación, es decir, en la fecha en la que la Compañía se compromete a comprar o vender el activo.

Los activos financieros de la Compañía incluyen efectivo en caja y bancos, cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a relacionadas, otras cuentas por cobrar y depósitos en garantía.

##### Medición posterior

La medición posterior de los activos financieros depende de su clasificación, tal como se detalla a continuación:

##### *Activos financieros al valor razonable con cambios en resultados*

Los activos financieros al valor razonable con cambios en resultados incluyen a los activos mantenidos para negociar y los activos financieros designados al momento de su reconocimiento inicial como a valor razonable con cambios en resultados.

Los activos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se adquieren con el propósito de venderlos o recomprarlos en un futuro cercano. Esta categoría incluye los instrumentos financieros derivados tomados por la Compañía que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura, según se define en la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 39. Los derivados, incluido los derivados implícitos separados, también se clasifican como mantenidos para negociar salvo que se designen como instrumentos de cobertura eficaces.

## Notas a los estados financieros (continuación)

Los activos financieros al valor razonable con cambios en resultados se contabilizan en el estado de situación financiera por su valor razonable y los cambios en dicho valor razonable son reconocidos como ingresos o costos financieros en el estado de resultados integrales.

La Compañía no presenta activos financieros al valor razonable con cambios en resultados al 31 de diciembre de 2012 y 2011.

### *Préstamos y cuentas por cobrar*

Los préstamos y cuentas por cobrar son activos financieros no derivados cuyos cobros son fijos o determinables, que no se negocian en un mercado activo, por los que la entidad no tiene intención de venderlos inmediatamente o en un futuro próximo y no tienen riesgos de recuperación diferentes a su deterioro crediticio.

Después de su reconocimiento inicial, estos activos financieros se miden al costo amortizado mediante el uso del método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro del valor. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce como ingreso financiero en el estado de resultados integrales. Las pérdidas que resulten del deterioro del valor se reconocen en el estado de resultados integrales como costos financieros.

La Compañía tiene en esta categoría las siguientes cuentas: efectivo en caja y bancos, cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a partes relacionadas, otras cuentas por cobrar y depósitos en garantía, las cuales son expresadas al valor de la transacción, netas de una provisión para cuentas de cobranza dudosa cuando es aplicable.

### *Inversiones a ser mantenidas hasta su vencimiento*

Los activos financieros no derivados con pagos fijos o determinables se clasifican como mantenidos hasta su vencimiento cuando la Compañía tiene la intención y capacidad de mantenerlos hasta su vencimiento. Después de su reconocimiento inicial, la Compañía mide las inversiones mantenidas hasta su vencimiento al costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva, menos cualquier deterioro del valor. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o los costos que son una parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se reconoce como ingreso financiero en el estado de resultados integrales. Las pérdidas que resulten del deterioro del valor se reconocen en el estado de resultados integrales como costos financieros.

La Compañía no presenta inversiones a ser mantenidas hasta su vencimiento al 31 de diciembre de 2012 y 2011.

### *Activos financieros disponibles para la venta*

Los activos financieros disponibles para la venta incluyen títulos de patrimonio y de deuda. Las inversiones en patrimonio clasificadas como disponibles para la venta son aquellas que no se clasifican ni como mantenidas para negociar ni como al valor razonable con cambios en resultados. Los títulos de deuda en esta categoría son aquellos que se espera mantener por un tiempo

## Notas a los estados financieros (continuación)

indefinido, pero que se pueden vender ante una necesidad de liquidez o ante cambios en las condiciones del mercado.

Después del reconocimiento inicial, los activos financieros disponibles para la venta se miden por su valor razonable, y las ganancias o pérdidas no realizadas se reconocen como otro resultado integral en la reserva por activos financieros disponibles para la venta, hasta que la inversión se da de baja. En ese momento, la ganancia o pérdida acumulada se reconoce como una ganancia operativa o se considera como un deterioro del valor de la inversión, en cuyo caso, la pérdida acumulada es reclasificada al estado de resultados integrales en la línea de costos financieros y eliminada de la reserva respectiva. En el caso que no se pueda determinar un valor razonable por falta de un mercado activo o de información relevante para su determinación, estos activos financieros se presentan al costo.

La Compañía no tiene activos financieros disponibles para la venta al 31 de diciembre de 2012 y 2011.

### **Baja de activos financieros**

Un activo financiero (o, de corresponder, parte de un activo financiero o parte de un grupo de activos financieros similares) se da de baja en cuentas cuando:

- Expiren los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo;
- Se transfieran los derechos contractuales sobre los flujos de efectivo del activo o se asuma una obligación de pagar a un tercero la totalidad de los flujos de efectivo sin una demora significativa, a través de un acuerdo de transferencia (pass-through arrangement), y (a) se hayan transferido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, (b) no se hayan ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, pero se haya transferido el control del mismo.

Cuando la Compañía haya transferido sus derechos contractuales de recibir los flujos de efectivo de un activo, o haya celebrado un acuerdo de transferencia pero no haya ni transferido ni retenido sustancialmente todos los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo, ni haya transferido el control del mismo, el activo se continúa reconociendo en la medida de la implicación continuada de la Compañía sobre el activo. En ese caso, la Compañía también reconoce el pasivo relacionado. El activo transferido y el pasivo relacionado se miden de una manera que reflejen los derechos y las obligaciones que la Compañía ha retenido.

Una implicación continuada que tome la forma de una garantía sobre el activo transferido se mide como el menor importe entre el importe original en libros del activo, y el importe máximo de contraprestación que la Compañía sería requerida a devolver.

### **Deterioro de activos financieros**

La Compañía evalúa en cada fecha del estado de situación financiera, si existe evidencia objetiva de que un activo financiero o un grupo de activos financieros están deteriorados. Un activo financiero o un grupo de activos financieros se consideran afectados si, y sólo si, existe evidencia objetiva de

## Notas a los estados financieros (continuación)

deterioro como resultado de uno o más eventos que han ocurrido después del reconocimiento inicial del activo (un evento de "pérdida sufrida") y si el evento de pérdida tiene un impacto en los flujos de efectivo futuros estimados del activo financiero o activos financieros de la Compañía que pueden estimarse de forma confiable. Evidencia de deterioro pueden ser indicios de que los deudores o un grupo de deudores están experimentando dificultades financieras significativas, impagos o retrasos en pagos de intereses o principal, la probabilidad de que entren en quiebra u otra reorganización financiera y cuando los datos observables indican que existe una disminución mensurable en los flujos de efectivo futuros, tales como atrasos o cambios en condiciones económicas que se correlacionan con valores predeterminados.

### (ii) Pasivos financieros

#### **Reconocimiento y medición inicial**

Los pasivos financieros dentro del alcance de la Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 39 se clasifican como pasivos financieros al valor razonable con cambios en resultados o préstamos y cuentas por pagar, según sea pertinente. La Compañía determina la clasificación de sus pasivos financieros en su reconocimiento inicial.

Todos los pasivos financieros se reconocen inicialmente por su valor razonable, excepto para los préstamos y cuentas por pagar en donde los costos de transacción directamente atribuibles forman parte del reconocimiento inicial.

Los pasivos financieros de la Compañía incluyen cuentas por pagar comerciales, cuentas por pagar a relacionadas, y otras cuentas por pagar.

Los pasivos financieros se reconocen cuando la Compañía es parte de los acuerdos contractuales del instrumento. Los pasivos financieros son clasificados como obligaciones a corto plazo a menos que la Compañía tenga el derecho irrevocable para diferir el acuerdo de las obligaciones por más de doce meses después de la fecha del estado de situación financiera. Los costos de financiamiento se reconocen según el criterio del devengado, incluyendo las comisiones relacionadas con la adquisición del financiamiento.

#### **Medición posterior**

La medición posterior de los pasivos financieros depende de su clasificación, tal como se detalla a continuación:

##### *Pasivos financieros al valor razonable con cambio en resultados*

Los pasivos financieros al valor razonable con cambio en resultados incluyen pasivos financieros mantenidos para negociar y pasivos financieros designados en el momento de su reconocimiento inicial al valor razonable con cambios en resultados.

Los pasivos financieros se clasifican como mantenidos para negociar si se contraen con el propósito de negociarlos en un futuro cercano. Esta categoría incluye los instrumentos financieros derivados tomados por la Compañía, que no se designan como instrumentos de cobertura en relaciones de cobertura según se define en Norma Internacional de Contabilidad (NIC) 39. Los derivados implícitos separados también se clasifican como mantenidos para negociar, salvo que se designen como

## Notas a los estados financieros (continuación)

instrumentos de cobertura eficaces. Las ganancias o pérdidas por pasivos mantenidos para negociar se reconocen en el estado de resultados integrales.

Al momento de su reconocimiento inicial, la Compañía no clasificó ningún pasivo financiero como al valor razonable con cambio en resultados.

### *Préstamos y cuentas por pagar*

Después de su reconocimiento inicial, los préstamos y cuentas por pagar se miden a su costo amortizado usando el método de la tasa de interés efectiva. Las ganancias y pérdidas se reconocen en el estado de resultados integrales cuando los pasivos se dan de baja, así como a través del proceso de amortización de la tasa de interés efectiva. El costo amortizado se calcula tomando en cuenta cualquier descuento o prima en la adquisición y las comisiones o costos que son parte integrante de la tasa de interés efectiva. La amortización de la tasa de interés efectiva se incluye en el costo financiero en el estado de resultados integrales.

### Baja de pasivos financieros

Un pasivo financiero es dado de baja cuando la obligación especificada en el correspondiente contrato haya sido pagada o cancelada, o haya expirado.

Cuando un pasivo financiero existente es reemplazado por otro proveniente del mismo prestamista bajo condiciones sustancialmente diferentes, o si las condiciones de un pasivo existente se modifican de manera sustancial, tal permuta o modificación se trata como una baja del pasivo original y el reconocimiento de un nuevo pasivo, y la diferencia en los importes respectivos en libros se reconoce en el estado de resultados integrales.

### **(iii) Compensación de instrumentos financieros-**

Los activos y pasivos financieros se compensan y el monto neto se presenta en el estado de situación financiera, cuando se tiene el derecho legal de compensarlos y la gerencia tiene la intención de cancelarlos sobre una base neta o de realizar el activo y cancelar el pasivo simultáneamente.

### **(iv) Valor razonable de los instrumentos financieros-**

En cada fecha que se informa, el valor razonable de los instrumentos financieros negociados en mercados activos se determina mediante la referencia a los precios cotizados en el mercado o a las cotizaciones de precios de los agentes de bolsa (precio de compra para posiciones largas y precio de venta para posiciones cortas), sin ninguna deducción por costos de transacción.

En el caso de instrumentos financieros que no son negociados en un mercado activo, el valor razonable se determina usando técnicas de valuación adecuadas. Dichas técnicas pueden incluir la comparación con transacciones de mercado recientes, la referencia al valor razonable actual de otro instrumento que sea sustancialmente igual, el análisis de flujo de fondos ajustado u otros modelos de valuación.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, no han existido cambios en las técnicas de valuación.

## Notas a los estados financieros (continuación)

En la Nota 20, se presenta información sobre los valores razonables de los instrumentos financieros y mayores detalles sobre cómo se valorizan.

### c) Inventarios-

Los inventarios corresponden principalmente a tablets y otros y son valorizados al costo promedio, y no exceden a su valor neto de realización. El valor neto de realización corresponde al costo de reposición de las partidas.

El costo de adquisición comprende el precio de compra, los aranceles de importación, los costos de transporte, el almacenamiento y otros directamente atribuibles a la adquisición de los inventarios. Los descuentos comerciales, las rebajas y otras partidas similares son deducidos para determinar el costo de adquisición.

La estimación para obsolescencia de inventarios es determinada sobre la base de un análisis específico que realiza la gerencia, que considera la rotación y antigüedad de los equipos y se reconoce en el estado de resultados integrales en el ejercicio en el cual se determina la necesidad de esa estimación.

### d) Propiedad y equipos-

La propiedad y equipos se presentan al costo, neto de depreciación acumulada y pérdida por deterioro cuando esta última corresponda. Los terrenos se registran en forma independiente de los edificios o instalaciones en los que puedan estar asentados sobre los mismos y tienen una vida útil indefinida, por lo tanto no son objeto de depreciación.

El costo inicial de la propiedad y equipos comprende su precio de compra o su costo de fabricación, incluyendo aranceles e impuestos de compra no reembolsables y cualquier costo necesario para poner dicho activo en operación incluida la estimación inicial de cualquier costo de desmantelamiento y retiro del elemento o de rehabilitación del emplazamiento físico donde se asienta y, en el caso de activos que califican, el costo de financiamiento. El precio de compra o costo de construcción es el importe total pagado y el valor razonable de cualquier otra contraprestación entregada para adquirir el activo. Dicho costo también incluye el desembolso relacionado con una mejora sustancial y el costo incurrido en reemplazar partes de las instalaciones y equipos, siempre y cuando se cumplan con los criterios de reconocimiento, castigándose el valor en libros del componente que se reemplaza. Los costos de reparación y mantenimiento rutinarios son reconocidos como gastos según se incurren.

A la fecha de cierre o siempre que haya indicios de que pueda existir un deterioro en el valor de los activos, se comparará el valor recuperable de los mismos con su valor neto contable. Cualquier registro o reverso de una pérdida de valor, que surge como consecuencia de esta comparación, se registra con cargo o abono al estado de resultados integrales según corresponda.

Los gastos por depreciación se cargan a los resultados del año y se calculan bajo el método de línea recta y las tasas de depreciación están basadas en la vida útil de los bienes, como sigue:

## Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>Años</u>
Equipos de telecomunicación	Entre 2 a 17
Equipos de computación	3
Equipos entregados a clientes	5
Vehículos	5
Equipos de oficina	10
Edificios	20
Instalaciones	<u>Entre 10 a 23</u>

La vida útil, valores residuales y el método de depreciación son revisados y ajustados si fuera necesario, a la fecha de cada estado de situación financiera para asegurar que el método y el periodo de la depreciación sean consistentes con el beneficio económico y las expectativas de vida de las partidas de la propiedad y equipos.

Una partida del rubro de propiedad y equipos y cualquier parte significativa, se da de baja al momento de su venta o cuando no se espera obtener beneficios económicos futuros por su uso o venta. Cualquier ganancia o pérdida que surja al momento del retiro del activo (calculada como la diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta del activo y su importe en libros) se incluye en el estado de resultados integrales cuando se da de baja el activo.

### e) Activos intangibles-

Los activos intangibles adquiridos se miden inicialmente al costo. Luego del reconocimiento inicial, los activos intangibles se registran al costo menos la amortización acumulada y cualquier pérdida acumulada por deterioro del valor, en caso de existir. Los activos intangibles generados internamente, excepto los costos de desarrollo capitalizados, no se capitalizan y el desembolso se refleja en el estado de resultados integrales del ejercicio en el que se incurre.

Las vidas útiles de los activos intangibles se evalúan como finitas o indefinidas. Los activos intangibles con vida finita se amortizan en línea recta durante la vida útil económica y se evalúa por deterioro cada vez que hay indicios de que el activo puede verse afectado.

El periodo de amortización y el método de amortización del activo intangible con una vida útil finita se revisan al menos a la fecha del estado de situación financiera. Los cambios en la vida útil esperada o en el patrón esperado de consumo de los beneficios económicos futuros del activo se contabilizan al modificar el periodo o método de amortización, según corresponda, y se tratan como cambios en las estimaciones contables. El gasto de amortización de activos intangibles con vidas útiles finitas se reconoce en el estado de resultados integrales en la categoría de gastos de acuerdo a la naturaleza de dicho activo intangible.

Las ganancias o pérdidas derivadas de la baja en cuentas de un activo intangible se miden como la diferencia entre el ingreso neto procedente de la venta y el importe en libros del activo y se reconocen en el estado de resultados integrales cuando el activo es dado de baja.

Como parte de los activos intangibles se reconocen:

## Notas a los estados financieros (continuación)

### **Derechos de concesión**

Los derechos de concesión se reconocen en la medida en que la Compañía recibe una licencia o el derecho para explotar un servicio público y cobrar a los usuarios por dicho servicio público. Los derechos de concesión consisten en licencias de operación otorgadas por el Estado Ecuatoriano.

Los derechos de concesión se amortizan utilizando el método de línea recta durante la vigencia del régimen de concesión que es de 15 años.

### **Derechos de uso sobre capacidades (IRU por sus siglas en inglés)**

Corresponden principalmente a los derechos de uso adquiridos por la Compañía sobre redes de cable de fibra óptica, los cuales son amortizados linealmente con cargo a resultados del período, durante el plazo de los respectivos contratos.

### **Licencias de software**

Las licencias de los programas de cómputo adquiridas se capitalizan sobre la base de los costos incurridos para adquirir o poner en uso el programa de cómputo específico. Estos costos se amortizan en 3 años.

#### **f) Deterioro de activos no financieros-**

La Compañía evalúa a fin de cada año si existe algún indicio de que el valor de los activos se ha deteriorado. Si existe tal indicio, se debe hacer un estimado del importe recuperable del activo. El importe recuperable del activo es el mayor entre su valor razonable menos los costos de venta y su valor en uso, y es determinado para cada activo individual, a menos que el activo no genere flujos de efectivo que sean largamente independientes de otros activos o grupos de activos. Cuando el valor en libros de un activo excede su importe recuperable, se considera que el activo ha perdido valor y es reducido a ese importe recuperable. Para determinar el valor en uso, los flujos de efectivo futuros estimados son descontados a su valor presente usando una tasa de descuento que refleja la evaluación actual del mercado del valor del dinero en el tiempo y los riesgos específicos del activo. Para la determinación del valor razonable menos los costos de venta, se toman en cuenta operaciones recientes del mercado, si las hubiera. Si no pueden identificarse este tipo de operaciones, se utiliza el modelo de valoración que resulte más apropiado. Estos cálculos se verifican contra múltiplos de valoración, cotizaciones de acciones y otros indicadores disponibles de valor razonable. Las pérdidas por deterioro son reconocidas en el estado de resultados integrales.

Dicha evaluación requiere el uso de estimados y supuestos tales como los volúmenes de proyectos, inversiones licitadas, presupuestos operativos de capital, tasa de actualización, tarifas establecidas y costos operativos.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la gerencia de la Compañía no ha efectuado dicha evaluación para propiedad y equipos y activos intangibles.

#### **g) Provisiones-**

Las provisiones son reconocidas cuando la Compañía tiene una obligación presente (legal o implícita) como resultado de un evento pasado y es probable que se requieran recursos para cancelar las obligaciones y cuando pueda hacerse una estimación fiable del importe de la misma. Las provisiones se

## Notas a los estados financieros (continuación)

revisan a cada fecha del estado de situación financiera y se ajustan para reflejar la mejor estimación que se tenga a esa fecha.

Si el efecto del valor temporal del dinero es significativo, las provisiones se descuentan utilizando una tasa actual de mercado antes de impuestos que refleja, cuando corresponda, los riesgos específicos del pasivo. Cuando se reconoce el descuento, el aumento de la provisión producto del paso del tiempo se reconoce como un costo financiero en el estado de resultados integrales.

Las provisiones por pasivos contingentes se reconocen solamente cuando es probable la salida de recursos para su extinción y su importe puede ser estimado de forma fiable.

### **h) Beneficios a empleados**

#### Corto plazo:

Son beneficios cuyo pago es liquidado hasta el término de los doce meses siguientes al cierre del período en el que los empleados han prestado los servicios, se reconocerán como un gasto por el valor (sin descontar) de los beneficios a corto plazo que se han de pagar por tales servicios. Se consideran retribuciones de corto plazo: sueldos y salarios, bonificaciones y contribuciones a la seguridad social, permisos remunerados, incentivos y otras retribuciones no monetarias como: asistencia médica, vehículos y la disposición de bienes o servicios subvencionados o gratuitos.

#### Largo plazo:

La Compañía, según las leyes laborales vigentes, mantiene un plan de jubilación patronal y desahucio, que se registran con cargo a resultados del año y su pasivo representa el valor presente de la obligación a la fecha del estado de situación financiera, que se determina anualmente con base a estudios actuariales realizados por un perito independiente, usando el método de unidad de crédito proyectado. El valor presente de las obligaciones se determina descontando los flujos de salida de efectivo estimados usando la tasa de interés determinada por el actuario.

La política contable de la Compañía para los planes de largo plazo de beneficios a empleados es reconocer las pérdidas y ganancias actuariales en su totalidad en los resultados en el período en el que ocurren. Los costos por servicios pasados no exigidos a la fecha, son reconocidos como gastos en forma lineal durante un tiempo promedio hasta que estos sean exigibles.

### **i) Reconocimiento de ingresos-**

Los ingresos son reconocidos cuando se han transferido todos los riesgos y beneficios inherentes al servicio prestado, es probable que los beneficios económicos asociados a la transacción fluyan a la Compañía y el monto del ingreso puede ser medido confiablemente, independientemente del momento en el que el pago sea realizado. Los ingresos se miden por el valor razonable de la contraprestación realizada, tomando en cuenta las condiciones de pago definidas contractualmente y sin incluir impuestos ni aranceles.

Los ingresos por servicios son reconocidos cuando el servicio es provisto. Las principales categorías de ingresos por servicios son:

## Notas a los estados financieros (continuación)

- Los ingresos por planes de internet, transmisión de datos y servicios de audio y video por suscripción se reconocen en base al plan contratado por el usuario.
- Los ingresos por los servicios de telefonía fija se reconocen considerando la tarifa mensual del servicio establecida como un valor fijo, cargos adicionales que exceden la tarifa fija mensual medido en horas, minutos y segundos; y, cargos por otros servicios a clientes.
- Servicio de interconexión, representan todas las llamadas de otros operadores (locales, nacionales e internacionales) que terminan en la red de la Compañía, se miden en horas, minutos y segundos. Las tarifas entre operadores locales son reguladas por las respectivas autoridades de telecomunicaciones.
- Los ingresos por otros servicios y que corresponden principalmente a servicios de emisión de estados de cuenta se reconocen cuando el servicio ha sido prestado.

Los ingresos facturados por los cuales aún no se ha prestado el servicio correspondiente se reconocen como ingreso diferido.

### **Comisiones pagadas a distribuidores-**

Las comisiones a distribuidores, ya sea por activación, permanencia o volumen, son disminuidas de los ingresos y se reconocen considerando lo siguiente:

- Por la activación de servicios, se reconoce una vez que el cliente activa su servicio y tiene acceso a la red de la Compañía.
- Por volumen de ventas y cumplimiento de objetivos, se reconoce a través de la acumulación mensual, en base a la información estadística calculada por la Compañía para cada distribuidor.
- Por permanencia de cada cliente adquirido, se acumulan siempre que cumpla un período específico de tiempo, en forma mensual.

### **j) Costos y gastos-**

Los costos y gastos se reconocen a medida que se devengan, independientes del momento en que se pagan y se registran en los períodos con los cuales se relacionan.

### **k) Arrendamientos-**

La determinación de si un acuerdo constituye o incluye un arrendamiento se basa en la esencia del acuerdo a la fecha de su celebración, si el cumplimiento del acuerdo depende del uso de uno o más activos específicos, o si el acuerdo concede el derecho de uso del activo, incluso si tal derecho no se encuentra especificado de manera explícita en el acuerdo y si por ese uso se paga una contraprestación (canon).

Los arrendamientos financieros que transfieren a la Compañía sustancialmente todos los riesgos y los beneficios inherentes a la propiedad del bien arrendado, se capitalizan al inicio del plazo del arrendamiento, ya sea por el valor razonable de la propiedad arrendada, o por el valor presente de los pagos mínimos de arrendamiento, el que sea menor. Los pagos por arrendamientos se distribuyen entre los cargos financieros y la reducción de la deuda, de manera tal de determinar un ratio constante de

## Notas a los estados financieros (continuación)

interés sobre el saldo remanente de la deuda. Los cargos financieros se reconocen como costos financieros en el estado de resultados integrales.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011 no existen arrendamientos financieros.

El activo arrendado se deprecia a lo largo de su vida útil, sin embargo, si no existiese certeza razonable de que la Compañía obtendrá la propiedad al término del plazo del arrendamiento, el activo se depreciará a lo largo de su vida útil estimada o en el plazo del arrendamiento, el que sea menor.

Los pagos por arrendamientos operativos se reconocen como gastos operativos en el estado de resultados integrales, en forma lineal a lo largo del plazo del arrendamiento.

### **l) Impuestos-**

#### **Impuesto a la renta corriente**

El activo o pasivo por impuesto a la renta corriente es medido como el importe esperado que sea recuperado de o pagado a las autoridades tributarias. El impuesto a la renta es calculado sobre la base de la información financiera de la Compañía. Las tasas de impuesto a la renta y regulaciones fiscales empleadas en el cálculo de dichos importes son las que están vigentes a la fecha de cierre de cada ejercicio.

La gerencia evalúa periódicamente la posición asumida en las declaraciones de impuesto a la renta respecto de situaciones en las que las leyes tributarias son objeto de interpretación.

#### **Impuesto sobre las ventas**

Los ingresos de actividades ordinarias, los gastos y los activos se reconocen excluyendo el importe de cualquier impuesto sobre las ventas (ej. Impuesto al valor agregado), salvo:

- Cuando el impuesto sobre las ventas incurrido en una adquisición de activos o en una prestación de servicios no resulte recuperable de la autoridad fiscal, en cuyo caso ese impuesto se reconoce como parte del costo de adquisición del activo o como parte del gasto, según corresponda;
- Las cuentas por cobrar y por pagar que ya estén expresadas incluyendo el importe de impuestos sobre las ventas.

El importe neto del impuesto sobre las ventas que se espera recuperar de, o que corresponda pagar a la autoridad fiscal, se presenta como una cuenta por cobrar o una cuenta por pagar en el estado de situación financiera, según corresponda.

### **m) Eventos posteriores-**

Los eventos posteriores al cierre del ejercicio que proveen información adicional sobre la situación financiera de la Compañía a la fecha del estado de situación financiera (eventos de ajuste) son incluidos en los estados financieros. Los eventos posteriores importantes que no son eventos de ajuste son expuestos en notas a los estados financieros.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 4. USO DE ESTIMACIONES Y SUPUESTOS SIGNIFICATIVOS

Varios de los importes incluidos en los estados financieros implican el uso de criterios y estimaciones. Estos criterios y estimaciones se efectuaron sobre la base del mejor conocimiento de la gerencia de los hechos relevantes y circunstancias, teniendo en cuenta la experiencia previa; sin embargo, los resultados finales podrán diferir de las estimaciones incluidas en los estados financieros. El detalle de estos criterios y estimaciones están incluidas en las políticas contables y las notas a los estados financieros.

La preparación de los estados financieros incluye los siguientes criterios y estimaciones significativos utilizados por la gerencia:

#### **Estimación para cuentas incobrables-**

La Compañía reconoce periódicamente en los resultados del año una provisión para cuentas incobrables, correspondiente a su portafolio de clientes del mercado masivo y corporativo. La estimación se basa principalmente en la evaluación de la antigüedad de los saldos por cobrar y la probabilidad razonable de recuperación de los mismos y cubre básicamente los saldos de cuentas por cobrar con una antigüedad mayor a 90 días.

#### **Vida útil de propiedad y equipos-**

La propiedad y equipos se registran al costo y se deprecia en base al método de línea recta durante la vida útil estimada de dichos activos. En aquellos casos en los que se pueda determinar que la vida útil de los activos debiera disminuirse, se deprecia el exceso entre el valor en libros neto y el valor de recuperación estimado, de acuerdo a la vida útil restante revisada. Factores tales como los cambios en el uso planificado de los distintos activos podrían hacer que la vida útil de los activos se viera disminuida. Las estimaciones se basan principalmente en las proyecciones de uso futuro de los activos.

#### **Impuestos**

Existen incertidumbres con respecto a la interpretación de regulaciones tributarias complejas, a los cambios en las normas tributarias y al monto y la oportunidad en que se genera el resultado gravable futuro. La Compañía calcula provisiones, sobre la base de estimaciones razonables, para las posibles consecuencias derivadas de las inspecciones realizadas por parte de la autoridad tributaria. El importe de esas provisiones se basa en varios factores, tales como la experiencia en inspecciones tributarias anteriores, de existir, y en las diferentes interpretaciones acerca de las regulaciones tributarias realizadas por la Compañía y sus asesores legales. Esas diferencias de interpretación pueden surgir en una gran variedad de cuestiones, dependiendo de las circunstancias y condiciones existentes en el lugar de domicilio de la Compañía.

#### **Provisiones**

Debido a las incertidumbres inherentes a las estimaciones necesarias para determinar el importe de las provisiones, los desembolsos reales pueden diferir de los importes reconocidos originalmente sobre la base de las estimaciones realizadas.

La determinación de la cantidad a provisionar está basada en la mejor estimación realizada por la gerencia de los desembolsos que serán necesarios pagar por la correspondiente obligación, tomando en consideración toda la información disponible a la fecha del estado de situación financiera, incluyendo la opinión de expertos independientes tales como asesores legales y consultores.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### Contingencias

Actualmente la Compañía posee una serie de casos relacionados con reclamos legales y disputas laborales. La estimación de la Compañía de los costos a incurrir para la resolución de estos reclamos fue consultada con sus asesores legales. La gerencia y sus asesores legales consideran que la Compañía tiene importantes fundamentos jurídicos que sustentan su posición y considera que las pérdidas derivadas de las acciones legales, en su caso no tendrán un impacto importante en los estados financieros. Es posible, sin embargo, que los resultados futuros de las operaciones podrían verse afectados por cambios en las estimaciones o en la eficacia de las estrategias de este procedimiento.

### Obligaciones de largo plazo por beneficios a empleados

El valor presente de las obligaciones de planes de pensión se determina mediante valuaciones actuariales. Las valuaciones actuariales implican varias suposiciones que podrían diferir de los acontecimientos que efectivamente tendrán lugar en el futuro. Estas suposiciones incluyen la determinación de la tasa de descuento, los aumentos salariales futuros, los índices de mortalidad y los aumentos futuros de las pensiones. Debido a la complejidad de la valuación, las suposiciones subyacentes y su naturaleza de largo plazo, las obligaciones por beneficios definidos son extremadamente sensibles a los cambios en estas suposiciones. Todas estas suposiciones se revisan a cada fecha de cierre del periodo sobre el que se informa.

Para la determinación de la tasa de descuento, el perito consideró las tasas de interés de los bonos emitidos por el gobierno, en vista de que en Ecuador no existe un mercado de valores amplio.

El índice de mortalidad se basa en las tablas biométricas de experiencia ecuatoriana publicadas por el Instituto Ecuatoriano de Seguridad Social (IESS) según Registro Oficial No. 650 del 28 de agosto de 2002. Los aumentos futuros de salarios y pensiones se basan en los índices de inflación futuros esperados para el país.

## 5. NORMAS INTERNACIONALES DE INFORMACIÓN FINANCIERA

### 5.a) Nuevas normas internacionales de información financiera y enmiendas vigentes

Las políticas contables adoptadas son consistentes a las aplicadas en el ejercicio anterior. A partir del 1 de enero de 2012 entraron en vigencia las siguientes normas internacionales:

- NIC 12- Impuestos a las ganancias (revisada)
- NIIF 1- Adopción por primera vez (revisada)
- NIIF 7- Instrumentos financieros- Revelaciones. Mejora de los requisitos de divulgación de baja en cuentas

La adopción de estas normas no tuvo un impacto significativo para las operaciones de la Compañía.

### 5.b) Normas internacionales de información financiera y enmiendas emitidas aún no vigentes

A continuación se enumeran las normas internacionales y enmiendas emitidas que entran en vigencia a partir del 1 de enero de 2013. En este sentido, se indican las normas y enmiendas emitidas que la Compañía razonablemente prevé le resultarán aplicables en el futuro.

## Notas a los estados financieros (continuación)

**a) NIC 1 - Presentación de los estados financieros**

Presentación de partidas del estado de resultados integrales. Los cambios en la norma están relacionados a la agrupación de las partidas presentadas en el estado de resultados integrales. Las partidas que pudieran ser reclasificadas al estado de resultados, en un período futuro podrían ser presentadas separadamente de las partidas que nunca serán reclasificadas. La modificación afecta solamente la presentación y no tiene impacto en la posición financiera de la Compañía o en su desempeño. La modificación se hará efectiva para los períodos anuales que empiecen a partir del 1 de julio de 2012.

**b) NIC 19 - Beneficios a empleados**

La enmienda principalmente requiere cambios en la presentación del costo del beneficio en el estado de resultados integrales el cual deberá dividirse en (i) el costo de las prestaciones devengadas en el período actual (costo del servicio) y cambios en las prestaciones de servicios (pasado-costo, los asentamientos y recortes), y (ii) los gastos financieros o ingresos. Además la enmienda requiere el cambio de nombre de las ganancias y pérdidas actuariales a "nuevas mediciones".

La enmienda entrará en vigor para ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2013.

**c) NIC 28 - Inversiones en asociadas y NIIF 11 - Acuerdo de negocios conjuntos (revisada en el 2011)**

Como consecuencia de la nueva NIIF 11 y la NIIF 12, la NIC 28 ha sido renombrada como Inversiones en Asociadas y Negocios Conjuntos, y describe la aplicación del valor patrimonial para inversiones en negocios conjuntos adicional a las asociadas. La enmienda entrará en vigor para ejercicios que comiencen a partir del 1 de enero de 2013.

**d) NIC 32 - Compensación de activos y pasivos financieros – Modificaciones**

Las modificaciones clarifican el significado de "actualmente tiene un derecho legal de compensación". Estas modificaciones también clarifican la aplicación del criterio de los sistemas de compensación de la NIC 32 que aplican mecanismos de compensación bruta que no son simultáneos. Estas modificaciones no tendrán impacto en la posición financiera o desempeño de la Compañía y serán efectivas para los períodos anuales que comiencen a partir del 1 de enero de 2014.

**e) NIIF 7 Instrumentos Financieros: Información a Revelar**

En diciembre de 2011 se emitió la modificación a la NIIF 7 que requiere que las entidades revelen en la información financiera los efectos o posibles efectos de los acuerdos de compensación en los instrumentos financieros sobre la posición financiera de la entidad. La norma es aplicable a partir del 1 de enero de 2013.

**f) NIIF 9 "Instrumentos financieros: Clasificación y medición", aplicable para períodos anuales que comienzan a partir del 1 de enero de 2015**

Como parte del proyecto del IASB de reemplazar la NIC 39 "Instrumentos financieros: Reconocimiento y medición", luego de un proceso de revisiones, en diciembre de 2011 el IASB emitió la NIIF 9 y las disposiciones de revelación transitorias. La NIIF 9 no requiere reestructurar información comparativa, en su lugar la NIIF 7 ha sido modificada para que se efectúen revelaciones

## Notas a los estados financieros (continuación)

adicionales en la transición de la NIC 39 a la NIIF 9. Las nuevas revelaciones son requeridas a partir de la fecha de transición de la Compañía a esta NIIF 9.

### g) NIIF 13 - Medición a valor razonable

Establece nuevos requisitos para la medición del valor razonable, mejora la coherencia de los estándares internacionales y reduce la complejidad al proporcionar una definición del valor razonable y una fuente para su medición, así como los requisitos de revelación para su uso a través de las NIIF. La NIIF 13 es efectiva para períodos anuales que empiecen el 1 de enero de 2013.

A la fecha, la gerencia de la Compañía se encuentra analizando el impacto que las normas y enmiendas tendrán en sus operaciones; sin embargo, estima que la adopción de estas normas no resultará en cambios significativos.

- 5.c) Otras normas y enmiendas emitidas pero que aún no se encontraban en vigencia a la fecha de emisión de los estados financieros de la Compañía y que la gerencia de la Compañía prevé que no le serán aplicables en el futuro, se resumen como sigue:

Normas	Fecha efectiva de vigencia
NIC 27 - Estados financieros consolidados y separados (revisada en el 2011)	1 de enero de 2013
NIC 34 - Información financiera intermedia	1 de enero de 2013
NIIF 1 - Adopción por primera vez - Préstamos del Gobierno	1 de enero de 2013
NIIF 10 - Estados financieros consolidados	1 de enero de 2013
NIIF 12 - Revelaciones sobre participaciones en otras entidades	1 de enero de 2013
CNIIF 20 - Costos de desmonte en la fase de producción en una mina a cielo abierto	1 de enero de 2013
NIC 16 - Clasificación de equipo auxiliar	1 de enero de 2013

## 6. EFECTIVO EN CAJA Y BANCOS

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, el saldo de efectivo en caja y bancos se formaba de la siguiente manera:

	2012	2011
Caja	3,720	3,420
Bancos	1,119,134	309,499
	<u>1,122,854</u>	<u>312,919</u>

Los fondos son de libre disponibilidad y no generan intereses.

## 7. CUENTAS POR COBRAR COMERCIALES

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, el saldo de cuentas por cobrar comerciales se formaba de la siguiente manera:

## Notas a los estados financieros (continuación)

	31 de diciembre de 2012			31 de diciembre de 2011		
	Total	Provisio- nado	Neto	Total	Provisio- nado	Neto
Corriente (Hasta 30 días)	3,541,186	-	3,541,186	2,829,421	-	2,829,421
<b>Vencida</b>						
De 31 a 60 días	242,569	-	242,569	79,211	-	79,211
De 61 a 90 días	185,876	-	185,876	84,963	-	84,963
De 91 a 120 días	135,249	135,249	-	168,979	168,979	-
De 121 a 365 días	612,474	612,474	-	542,775	542,775	-
Más de 366 días	4,326,719	4,326,719	-	3,773,500	3,773,500	-
<b>Total</b>	<b>9,044,073</b>	<b>5,074,442</b>	<b>3,969,631</b>	<b>7,478,849</b>	<b>4,485,254</b>	<b>2,993,595</b>

El movimiento de la estimación para cuentas incobrables durante los años 2012 y 2011 fue como sigue:

	2012	2011
Saldo al inicio	4,485,254	3,910,233
<b>Más (menos):</b>		
Provisiones (Véase Nota 18)	706,303	600,981
Recuperaciones	(117,115)	(25,960)
<b>Saldo al final</b>	<b>5,074,442</b>	<b>4,485,254</b>

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 8. PROPIEDAD Y EQUIPOS

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, el saldo de propiedad y equipos se formaba de la siguiente manera:

	31 de diciembre de 2012				31 de diciembre de 2011			
	Costo histórico	Depreciación acumulada	Provisión por equipos perdidos (1)	Valor neto	Costo histórico	Depreciación acumulada	Provisión por equipos perdidos (1)	Valor neto
<b>No depreciable</b>								
Terrenos	1,442,079	-	-	1,442,079	1,442,079	-	-	1,442,079
Equipos en bodega (2)	21,506,785	-	(3,562,126)	17,944,659	24,256,182	-	(1,145,900)	23,110,282
Proyecto en curso	1,339,297	-	-	1,339,297	10,147,028	-	-	10,147,028
Importaciones en tránsito	104,306	-	-	104,306	157,179	-	-	157,179
<b>Depreciable</b>								
Equipos de telecomunicación	48,959,087	(23,182,241)	-	25,776,846	31,779,093	(17,481,646)	-	14,297,447
Equipos de computación	6,036,792	(3,772,248)	-	2,264,544	3,678,516	(3,092,398)	-	586,118
Equipos entregados a clientes	34,162,875	(16,725,889)	(2,014,581)	15,422,405	19,200,215	(7,849,258)	(2,014,581)	9,336,376
Vehículos	237,565	(167,218)	-	70,347	237,565	(124,078)	-	113,487
Equipos de oficina	381,183	(172,637)	-	208,546	359,361	(133,328)	-	226,033
Instalaciones (3)	54,382,359	(19,766,159)	-	34,616,200	54,161,331	(14,988,703)	-	39,172,628
Edificios	891,375	(110,125)	-	781,250	765,222	(81,862)	-	683,360
	<u>169,443,703</u>	<u>(63,896,517)</u>	<u>(5,576,707)</u>	<u>99,970,479</u>	<u>146,183,771</u>	<u>(43,751,273)</u>	<u>(3,160,481)</u>	<u>99,272,017</u>

(1) Corresponde a provisión general estimada por la gerencia para: (i) pérdida de equipos en poder de terceros por las diferencias que se generen hasta concluir la conciliación de las bases entre los usuarios activos y los equipos entregados a clientes; (ii) faltantes y equipos no dados de baja de las existencias en bodegas propias y de contratistas.

(2) Corresponde a equipos a ser usados en la ampliación de la red HFC y equipos de la tecnología Wimax.

(3) Corresponde principalmente a instalaciones de los cableados de red.

## Notas a los estados financieros (continuación)

Durante el año 2012, el movimiento de propiedad y equipos, fue como sigue:

	Saldo neto al inicio	Adiciones	Transferencias	Depreciación	Ajustes de periodos anteriores	Provisión equipos perdidos	Bajas	Ventas	Reclamos	Otros	Saldo neto al final
<b>No depreciable:</b>											
Terrenos	1,442,079	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1,442,079
Equipos en bodega	23,110,282	-	(2,675,151)	-	-	(2,416,226)	-	(120,321)	-	46,075	17,944,659
Proyecto en curso	10,147,028	10,207,184	(18,288,961)	-	-	-	(725,954)	-	-	-	1,339,297
Importaciones en tránsito	157,179	11,851,194	(11,904,067)	-	-	-	-	-	-	-	104,306
<b>Depreciable:</b>											
Equipos de telecomunicación	14,297,447	-	17,179,994	(5,660,132)	(87,197)	-	-	-	-	46,734	25,776,846
Equipos de computación	586,118	-	2,358,275	(676,761)	(3,088)	-	-	-	-	-	2,264,544
Equipos entregados a clientes	9,336,376	-	12,948,079	(6,223,346)	(638,704)	-	-	-	-	-	15,422,405
Vehículos	113,487	-	-	(43,140)	-	-	-	-	-	-	70,347
Equipos de oficina	226,033	-	34,649	(42,292)	(10)	-	-	(9,834)	-	-	208,546
Instalaciones	39,172,628	-	347,182	(4,775,829)	(1,795)	-	-	-	(126,153)	167	34,616,200
Edificios	683,360	-	-	(28,263)	-	-	-	-	126,153	-	781,250
	<u>99,272,017</u>	<u>22,058,378</u>	<u>-</u>	<u>(17,449,763)</u>	<u>(730,794)</u>	<u>(2,416,226)</u>	<u>(725,954)</u>	<u>(130,155)</u>	<u>-</u>	<u>92,976</u>	<u>99,970,479</u>

(1) Véase Nota 17(b).

## Notas a los estados financieros (continuación)

Durante el año 2011, el movimiento de propiedad y equipos, fue como sigue:

	Saldo neto al inicio	Adiciones	Transfe- rencias	Depre- ciación	Provisión equipos perdidos	Bajas	Ventas	Saldo neto al final
<b>No depreciable:</b>								
Terrenos	1,442,079	-	-	-	-	-	-	1,442,079
Equipos en bodega	18,164,923	4,338,205	3,557,166	-	(1,145,900)	(407,641)	(1,695,475)	22,811,278
Proyecto en curso	2,604,709	4,691,297	2,851,022	-	-	-	-	10,147,028
Importaciones en tránsito	1,861,835	12,012,426	(13,356,113)	-	-	(61,965)	-	456,183
<b>Depreciable:</b>								
Equipos de telecomunicación	18,533,936	-	864,065	(5,038,501)	-	(62,053)	-	14,297,447
Equipos de computación	924,711	-	393,596	(732,189)	-	-	-	586,118
Equipos entregados a clientes	8,098,066	-	4,261,799	(2,998,565)	-	(24,924)	-	9,336,376
Vehículos	97,152	-	53,071	(36,736)	-	-	-	113,487
Equipos de oficina	253,930	-	7,571	(35,468)	-	-	-	226,033
Instalaciones	43,232,428	-	1,367,823	(5,404,023)	-	(23,600)	-	39,172,628
Edificios	712,569	-	-	(29,209)	-	-	-	683,360
	<u>95,926,338</u>	<u>21,041,928</u>	<u>-</u>	<u>(14,274,691)</u>	<u>(1,145,900)</u>	<u>(580,183)</u>	<u>(1)</u>	<u>99,272,017</u>
								<u>(1,695,475)</u>

(1) Véase Nota 11.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 9. ACTIVOS INTANGIBLES

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, el saldo de activos intangibles estaba constituido de la siguiente manera:

		31 de diciembre de 2012			31 de diciembre de 2011		
		Costo histórico	Amortización acumulada	Valor neto	Costo histórico	Amortización acumulada	Valor neto
IRU (Derecho uso irrevocable)	(1)	1,814,350	(296,536)	1,517,814	1,814,350	-	1,814,350
Derechos de operación	(2)	2,229,874	(1,480,939)	748,935	2,059,999	(1,258,887)	801,112
Licencia de software		2,765,558	(1,878,313)	887,245	1,559,232	(1,422,403)	136,829
		<u>6,809,782</u>	<u>(3,655,788)</u>	<u>3,153,994</u>	<u>5,433,581</u>	<u>(2,681,290)</u>	<u>2,752,291</u>

(1) Corresponde al costo del derecho irrevocable de uso de capacidad (IRU por sus siglas en inglés) del Sistema Panamericano de fibra óptica, el cual a la fecha aún no se encuentra en uso.

(2) Derechos de explotación de servicios de telefonía local, telefonía pública, servicio portador y de larga distancia- En agosto de 2002, la Compañía suscribió un contrato para la prestación del servicio de telefonía local, telefonía pública, servicio portador y servicio de telefonía de larga distancia nacional, así como la concesión del bloque "C-C" de frecuencia de acceso fijo inalámbrico WLL con el Estado Ecuatoriano a través de la Secretaría Nacional de Telecomunicaciones (SENATEL). Dicho contrato establece la autorización para instalar, operar y mantener en óptimas condiciones un Sistema de Telefonía Fija dentro del territorio nacional, por un período de quince años. Por la concesión de estos derechos, la Compañía efectuó un pago único al momento de la firma del contrato conforme la oferta económica aceptada.

Con fecha 22 de diciembre de 2003, se realizó un adendum al contrato con el propósito de incorporar la concesión del servicio de larga distancia internacional a sus propios abonados. Por este concepto la Compañía paga trimestralmente a la SENATEL, el 0.5% de los ingresos brutos mensuales provenientes del servicio de larga distancia internacional, valores que se registran como gastos por contribuciones a la SENATEL, en el estado de resultados integrales.

Así también, con fecha 16 de mayo de 2008, la Compañía suscribió con la Superintendencia de Telecomunicaciones (SUPERTEL), previa autorización del CONARTEL, un contrato de autorización para la explotación de servicio de audio y video por suscripción, para el sector norte de la ciudad de Guayaquil.

Durante los años 2012 y 2011, el movimiento de activos intangibles fue el siguiente:

	IRU			
	(Derecho de uso irrevocable)	Derechos de operación	Licencias de software	Total
<b>Costo:</b>				
Saldo al 31 de diciembre de 2010	1,595,927	2,059,999	546,659	4,202,585
Adiciones	218,423	-	1,012,573	1,230,996
Saldo al 31 de diciembre de 2011	1,814,350	2,059,999	1,559,232	5,433,581
Adiciones	-	-	1,206,326	1,206,326
Reclasificaciones	(1)	169,875	-	169,875
Saldo al 31 de diciembre de 2012	1,814,350	2,229,874	2,765,558	6,809,782

## Notas a los estados financieros (continuación)

	IRU			Total
	(Derecho de uso irrevocable)	Derechos de operación	Licencias de software	
<b>Amortización acumulada:</b>				
Saldo al 31 de diciembre de 2010	-	(1,121,554)	(513,487)	(1,635,041)
Amortización del año	-	(137,333)	(908,916)	(1,046,249)
Saldo al 31 de diciembre de 2011	-	(1,258,887)	(1,422,403)	(2,681,290)
Amortización del año	(116,465)	(153,067)	(418,890)	(688,422)
Ajuste de períodos anteriores (Véase Nota 17(b))	(180,071)	(57,540)	(12,901)	(250,512)
Otros	-	(11,445)	(24,119)	(35,564)
Saldo al 31 de diciembre de 2012	(296,536)	1,480,939	(1,878,313)	(3,655,788)
Valor neto en libros	1,517,814	748,935	887,245	3,153,994

(1) Corresponde a valores que se presentaban en otras cuentas por cobrar.

### 10. CUENTAS POR PAGAR COMERCIALES Y OTRAS

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, el saldo de cuentas por pagar comerciales y otras se formaba de la siguiente manera:

	2012	2011
Proveedores	10,944,368	7,314,377
Provisiones (Véase Nota 23)	(1) 478,012	379,739
IESS por pagar	128,110	126,236
Otras cuentas por pagar	272,944	157,440
	11,823,434	7,978,092

(1) Corresponde a la provisión por disputa por uso anual de tendido aéreo con la Muy Ilustre Municipalidad de Guayaquil. Durante el año 2012, la Compañía incrementó la provisión en 98,273 que se incluyen en los gastos de mantenimiento en el estado de resultados integrales adjunto.

### 11. SALDOS Y TRANSACCIONES ENTRE PARTES RELACIONADAS

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, los saldos por cobrar y por pagar a partes relacionadas se formaban de la siguiente manera:

	Relación	País	2012	2011
<b>Por cobrar:</b>				
<b>Corto plazo-</b>				
Claro Comunicaciones S. A.	Filial	Chile	6,518	1,695,475
Consortio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S. A.				
CONECEL	Filial	Ecuador	67,060	66,915
Procisa Ecuador S. A.	Filial	Ecuador	13,047	39,952
Telmex Argentina S.A.	Filial	Argentina	8,659	-
			95,284	1,802,342

## Notas a los estados financieros (continuación)

	Relación	País	2012		2011
			Corto plazo	Largo plazo	Corto plazo
<b>Por pagar:</b>					
Consortio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S. A.					
CONECEL (1)	Filial	Ecuador	14,223,496	31,828,000	33,465,390
América Móvil S.A. de C.V. de México	Filial	México	556,218	-	-
Procisa Ecuador S. A.	Filial	Ecuador	1,879,197	-	1,268,231
Conductores Mexicanos Eléctricos y Telecomunicaciones					
S. A. de C.V.	Filial	México	187,401	-	576,180
AT&T	Filial	E.U.A.	46,832	-	-
CREO Sistemas SAC	Filial	Perú	63,220	-	79,325
Teléfonos de México S.A.B. de C.V.	Filial	México	31,389	-	26,114
Telmex Perú S.A.	Filial	Perú	139,298	-	-
			<u>17,127,051</u>	<u>31,828,000</u>	<u>35,415,240</u>

- (1) Incluyen principalmente préstamos por 43,198,000 ( 31,828,000 en el año 2011) con vencimientos hasta julio 2015 ( julio 2012 en el año 2011) que devengan intereses a una tasa anual nominal del 8.75% (7.75% en el año 2011).

## Notas a los estados financieros (continuación)

Durante los años 2012 y 2011, las transacciones con partes relacionadas se formaban de la siguiente manera:

Año 2012	Ingresos				Costos y Gastos									
	Venta de equipos	Interconexión	Datos	Telefonía fija	Facilidades	Interconexión y renta de líneas de líneas	Mantenimiento y desinstalaciones	Datos	Servicios recibidos	Almacenaje	Gastos financieros	Regalías por uso de marca	Préstamos recibidos	Compras
<b>Filiales</b>														
Teléfonos de México S.A.B de C.V.	-	-	-	-	-	-	-	-	109,920	-	-	-	-	-
Provisa Ecuador S. A.	4,247	-	55,415	-	-	-	330,449	-	-	179,560	-	-	-	5,270,524
AT&T	-	-	-	-	-	-	-	-	278,741	-	-	-	-	-
Telmex USA, LLC	-	-	62,216	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S. A.	450,364	65,661	31,320	6,275	59,149	1,384,878	-	2,843,048	1,569,316	-	3,004,394	-	11,370,000	209,071
Conductores Mexicanos Eléctricos y de Telecomunicaciones S. A.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	2,155,964
Hildenbrando Perú SAC	-	-	-	-	-	-	-	-	148,262	-	-	-	-	363,447
Claro Comunicaciones S. A.	-	-	31,407	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Telmex Argentina S. A.	-	-	44,184	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Telmex Colombia S. A.	-	-	-	-	-	-	-	4,200	-	-	-	-	-	-
Telmex Perú S. A.	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	180,906
América Móvil S. A. de C.V. de México	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	529,514	-	-
	454,611	65,661	224,542	6,275	59,149	1,384,878	330,449	2,847,248	2,106,239	179,560	3,004,394	529,514	11,370,000	8,179,912

## Notas a los estados financieros (continuación)

### Convenio de Alianza Estratégica-

En marzo de 2011, la Compañía firmó una alianza con Consorcio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S.A. CONECEL para la operación administrativa, distribución y venta de los servicios de telecomunicaciones con el objetivo de brindar una oferta global de servicios de telecomunicaciones fijas y móviles. Conforme dicho acuerdo, la Compañía operará y comercializará sus servicios bajo la marca "CLARO", actuando cada parte como distribuidor autorizado de la otra. El plazo de esta alianza fue establecido en 3 años a partir de la fecha de suscripción.

### Licencia de uso de marca-

En marzo de 2011, América Móvil S. A. de C.V. constituyó el otorgamiento a la Compañía de una licencia no exclusiva para el uso de las marcas de los productos y servicios, para que sean distribuidos, ofrecidos y comercializados por la Compañía. A causa de que la marca es de reciente introducción a territorio ecuatoriano y llevará un tiempo en darse a conocer, la Compañía pagará por los primeros 18 meses de licencia la cantidad de 1,000,000.

Transcurridos los primeros 18 meses contados a partir de la fecha de la firma del contrato, las partes acuerdan y se obligan a obtener un estudio de precios para determinar la regalia que aplicare y siempre sobre la base de los ingresos brutos. Los pagos que por concepto de regalías se calcularán sobre una base trimestral y serán pagados trimestralmente y sobre la totalidad de los ingresos brutos que se hayan generado en el trimestre correspondiente. Al 31 de diciembre del 2012, la Compañía ha registrado una provisión por este concepto por 529,514.

A la fecha de este informe, el contrato se encuentra en proceso de firma por las partes.

Año 2011	Ingresos			Costos y gastos						
	Venta de equipos	Inter-conexión	Datos	Inter-conexión y renta de líneas	Mantenimiento y desinstalaciones	Datos recibidos	Almacén	Gastos financieros	Préstamos recibidos	Compras (2)
<b>Filiales:</b>										
Teléfonos de México S.A.B de C.V.	-	-	-	104,294	-	-	-	-	-	-
Procesa Ecuador S. A.	-	-	-	-	2,466,044	-	243,912	-	-	2,629,265
AT&T	-	-	-	-	-	-	-	-	-	215,945
Telmex USA, LLC	-	-	92,491	-	-	-	-	-	-	-

Notas a los estados financieros (continuación)

Año 2011	Ingresos			Costos y gastos							
	Venta de equipos	Inter-conexión	Datos	Inter-conexión y renta de líneas	Mantenimiento y desinstalaciones	Datos	Servicios recibidos	Almacén	Gastos financieros	Préstamos recibidos	Compras (2)
Consortio Ecuatoriano de Telecomunicaciones S. A. CONECEL	32,684	41,850	10,020	1,060,820	-	1,883,416	236,839	-	1,687,698	19,880,000	-
Conductores Mexicanos Eléctricos y Telecomunicaciones S. A. de C.V	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	576,180
CREO Sistema SAC	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	79,325
Claro Comunicaciones S. A. (1)	1,695,475	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
	<u>1,728,159</u>	<u>41,850</u>	<u>102,511</u>	<u>1,165,114</u>	<u>2,466,044</u>	<u>1,883,416</u>	<u>236,839</u>	<u>243,912</u>	<u>1,687,698</u>	<u>19,880,000</u>	<u>3,500,715</u>

(1) Véase Nota 8.

(2) Corresponde a equipos de comunicaciones e infraestructura.

Las transacciones entre compañías relacionadas se celebran en los términos y condiciones acordados entre ellas.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### (b) Administración y alta dirección-

Los miembros de la alta administración y demás personas que asumen la gestión de ECUADORTELECOM S. A., incluyendo a la gerencia general, así como los accionistas que la representen, no han participado al 31 de diciembre de 2012 y 2011 en transacciones no habituales o relevantes.

Durante los años terminados al 31 de diciembre de 2012 y 2011, los miembros de la alta administración no han realizado asesorías, ni han recibido rubros por compensaciones, así como tampoco se mantienen otras transacciones realizadas y que no hayan sido reveladas en sus notas.

### (c) Remuneraciones y compensaciones de la gerencia clave-

La gerencia clave de la Compañía incluye la gerencia general. Durante los años 2012 y 2011, las remuneraciones agregadas reconocidas por el desempeño de sus funciones ejecutivas, se presentan como siguen:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Sueldos y beneficios sociales	137,418	135,957

## 12. IMPUESTOS

### (a) Situación fiscal-

De acuerdo con disposiciones legales, la autoridad tributaria tiene la facultad de revisar las declaraciones del impuesto a la renta de la Compañía, dentro del plazo de hasta tres años posteriores contados a partir de la fecha de presentación de la declaración del impuesto a la renta, siempre y cuando haya cumplido oportunamente con las obligaciones tributarias.

La Compañía no ha sido fiscalizada desde su constitución.

### (b) Determinación y pago del impuesto a la renta-

El impuesto a la renta de la Compañía se determina sobre una base anual con cierre al 31 de diciembre de cada periodo fiscal, aplicando a las utilidades tributables la tasa del impuesto a la renta.

Las sociedades nuevas que se constituyan están exoneradas del pago del impuesto a la renta por el periodo de cinco años, siempre y cuando las inversiones nuevas y productivas se realicen fuera de las jurisdicciones urbanas de los cantones Quito y Guayaquil y dentro de ciertos sectores económicos.

Las sociedades que transfieran por lo menos el 5% de su capital accionario a favor de al menos el 20% de sus trabajadores, pueden diferir el pago del impuesto a la renta y de su anticipo por el periodo de cinco años, con el correspondiente pago de intereses.

### (c) Tasas del impuesto a la renta-

Las tasas del impuesto a la renta son las siguientes:

## Notas a los estados financieros (continuación)

<u>Año fiscal</u>	<u>Porcen- taje</u>
2011	24%
2012	23%
2013 en adelante	22%

En caso de que la Compañía reinvierta sus utilidades en el país en los términos y condiciones que establece la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno, podría obtener una reducción en la tasa del impuesto a la renta de 10 puntos porcentuales sobre el monto reinvertido, siempre y cuando efectúen el correspondiente aumento de capital hasta el 31 de diciembre del siguiente año.

### (d) Anticipo del impuesto a la renta-

El anticipo se determina sobre la base de la declaración del impuesto a la renta del año inmediato anterior, aplicando ciertos porcentajes al valor del activo total (menos ciertos saldos), patrimonio total, ingresos gravables y costos y gastos deducibles. El anticipo será compensado con el impuesto a la renta causado y no es susceptible de devolución, salvo casos de excepción. En caso de que el impuesto a la renta causado fuere menor al anticipo determinado, el anticipo se convierte en impuesto a la renta mínimo.

Adicionalmente, se excluirán de la determinación del anticipo del impuesto a la renta los gastos incrementales por generación de nuevo empleo o mejora de la masa salarial, y en general aquellas inversiones y gastos efectivamente realizados, relacionados con los beneficios tributarios para el pago del impuesto a la renta que reconoce el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones para las nuevas inversiones.

También están exoneradas del pago del anticipo de impuesto a la renta las sociedades nuevas constituidas a partir de la vigencia del Código de la Producción, Comercio e Inversiones hasta por un periodo de 5 años.

### (e) Dividendos en efectivo-

Son exentos del impuesto a la renta los dividendos pagados a sociedades locales y a sociedades del exterior que no estén domiciliadas en paraísos fiscales. Los dividendos que se distribuyan a favor de personas naturales residentes en el Ecuador o a sociedades domiciliadas en paraísos fiscales o regímenes de menor imposición, están sujetos a retención en la fuente adicional del impuesto a la renta.

### (f) Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)-

El impuesto a la salida de divisas, grava a lo siguiente:

- La transferencia o traslado de divisas al exterior.
- Los pagos efectuados desde el exterior, inclusive aquellos realizados con recursos financieros en el exterior de la persona natural o la sociedad o de terceros.
- Las importaciones pendientes de pago registradas por más de doce (12) meses.
- Las exportaciones de bienes y servicios generados en el Ecuador, efectuadas por personas naturales o sociedades domiciliadas en el Ecuador, cuando las divisas correspondientes a los pagos por concepto de dichas exportaciones no ingresen al Ecuador.

## Notas a los estados financieros (continuación)

A partir del 24 de noviembre de 2011, el Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) se incrementó del 2% al 5%.

Están exentos del Impuesto a la Salida de Divisas (ISD):

- Transferencias de dinero de hasta 1,000 que no incluyen pagos por consumos de tarjetas de crédito.
- Pagos realizados al exterior por amortización de capital e intereses de créditos otorgados por instituciones financieras internacionales, con un plazo mayor a un año, destinados al financiamiento de inversiones previstas en el Código Orgánico de la Producción, Comercio e Inversiones y que devenguen intereses a las tasas referenciales.
- Pagos realizados al exterior por concepto de dividendos distribuidos por sociedades nacionales o extranjeras domiciliadas en el Ecuador, después del pago del impuesto a la renta, a favor de otras sociedades extranjeras o de personas naturales no residentes en el Ecuador, siempre y cuando no estén domiciliados en paraísos fiscales o jurisdicciones de menor imposición.

El Impuesto a la Salida de Divisas (ISD) podrá ser utilizado como crédito tributario para la determinación del impuesto a la renta hasta por 5 años, siempre que haya sido originado en la importación de materias primas, insumos y bienes de capital con la finalidad de que sean incorporados en procesos productivos y que consten en el listado emitido por el Comité de Política Tributaria.

### (g) Pérdidas fiscales amortizables-

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la Compañía tenía pérdidas fiscales amortizables en ejercicios futuros por aproximadamente 54,486,149 y 46,272,544 respectivamente. Dichas pérdidas podrán deducirse en los cinco años siguientes al que se originaron, sin que exceda el 25% de la utilidad gravable.

### (h) Impuestos por recuperar y pagar-

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, el saldo de impuestos por recuperar e impuesto por pagar se formaba de la siguiente manera:

		<u>2012</u>	<u>2011</u>
<b>Saldos por recuperar:</b>			
<b>Largo plazo-</b>			
Impuesto al Valor Agregado	(1)	14,034,160	14,469,017
Anticipo de impuesto a la renta		-	718,282
Retenciones en la fuente	(2)	1,069,166	650,519
Impuesto a la Salida de Divisas		170,146	-
		<u>15,273,472</u>	<u>15,837,818</u>
<b>Saldos por pagar:</b>			
Retención en la fuente		380,012	203,280
Retención de Impuesto al Valor Agregado		274,071	139,755
Impuesto a los Consumos Especiales		148,506	108,873
Impuesto a la Salida de Divisas		125,657	-
		<u>928,246</u>	<u>451,908</u>

(1) Corresponde a crédito tributario generado principalmente desde el año 2008 que aún no ha sido compensado.

## Notas a los estados financieros (continuación)

(2) Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, se formaba de la siguiente manera:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
2008	-	50,018
2010	252,269	252,269
2011	348,232	348,232
2012	<u>468,665</u>	<u>-</u>
	<u>1,069,166</u>	<u>650,519</u>

(i) **Impuestos a la renta reconocido en resultados-**

El gasto por impuesto a la renta mostrado en el estado de resultado de los años 2012 y 2011 se compone de la siguiente manera:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Impuesto a la renta corriente (Véase Nota 12(j))	<u>803,851</u>	<u>813,920</u>

(j) **Conciliación del resultado contable-tributario-**

Las partidas que principalmente afectan la pérdida contable con la pérdida tributaria en los años 2012 y 2011 son las siguientes:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Pérdida antes de impuesto a la renta	(15,846,011)	(14,339,546) (1)
<b>Más (menos)- Partidas de conciliación</b>		
Gastos no deducibles	11,631,932	7,932,067
Otras deducciones	<u>(684,258)</u>	<u>(1,076,858)</u>
Pérdida tributaria	<u>(4,898,338)</u>	<u>(7,484,337) (1)</u>
Anticipo mínimo	<u>803,851</u>	<u>813,920</u>

(1) Con fecha 27 de julio de 2012, la Compañía efectuó declaración sustitutiva del Impuesto a la Renta, en la que determinó una pérdida tributaria de 9,512,370.

### 13. REFORMAS TRIBUTARIAS

En el Suplemento al Registro Oficial No. 847 del 10 de diciembre de 2012, se expidió la Ley Orgánica de Redistribución de los Ingresos para el Gasto Social, mediante la cual se reformó la Ley Orgánica de Régimen Tributario Interno (LORTI) y la Ley Reformativa para la Equidad Tributaria, los principales cambios son los siguientes:

- **Impuesto a la Salida de Divisas (ISD)**

Los pagos por Impuesto a la Salida de Divisas (ISD), susceptibles de ser considerados como crédito tributario para el pago del impuesto a la renta que no hayan sido utilizados en el ejercicio fiscal en que se generaron o respecto de los cuatro ejercicios fiscales posteriores, podrán ser objeto de devolución por parte del Servicio de Rentas Internas.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 14. BENEFICIOS A EMPLEADOS

#### Corto plazo:

Durante el año 2012, el movimiento de beneficios a empleados a corto plazo fue como sigue:

	<u>Saldo</u> <u>31.12.11</u>	<u>Provi-</u> <u>siones</u>	<u>Pagos</u>	<u>Saldo</u> <u>31.12.12</u>
Beneficios sociales	358,693	1,209,110	(1,151,894)	415,909

Durante el año 2011, el movimiento de beneficios a empleados a corto plazo fue como sigue:

	<u>Saldo</u> <u>31.12.10</u>	<u>Provi-</u> <u>siones</u>	<u>Pagos</u>	<u>Saldo</u> <u>31.12.11</u>
Beneficios sociales	303,227	1,089,254	(1,033,788)	358,693

#### Largo plazo:

Mediante resolución publicada en el Registro Oficial No. 421 del 28 de enero de 1983, la Corte Suprema de Justicia dispuso que los trabajadores tienen derecho a la jubilación patronal mencionada en el Código del Trabajo, sin perjuicio de la que les corresponda según la Ley de Seguro Social Obligatorio. De conformidad con lo que menciona el Código del Trabajo, los empleados que por veinticinco años o más hubieren prestado servicios continuada o interrumpidamente, tendrán derecho a ser jubilados por sus empleadores. Adicionalmente, los empleados que a la fecha de su despido hubieren cumplido veinte años y menos de veinticinco años de trabajo continuo o interrumpido, tendrán derecho a la parte proporcional de dicha jubilación.

Así también de acuerdo con el Código del Trabajo, la Compañía tendría un pasivo por indemnizaciones con los empleados que se separen bajo ciertas circunstancias. Esta provisión cubre los beneficios de terminación de la relación laboral por desahucio solicitado por el empleador o por el trabajador, el empleador bonificará al trabajador con el veinticinco por ciento del equivalente a la última remuneración mensual por cada uno de los años de servicios prestados a la misma empresa o empleador.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, las obligaciones de largo plazo por beneficios a empleados se formaban de la siguiente forma:

	<u>2012</u>	<u>2011</u>
Jubilación patronal	462,397	359,983
Desahucio	59,576	35,051
	<u>521,973</u>	<u>395,034</u>

## Notas a los estados financieros (continuación)

Durante los años 2012 y 2011, el movimiento de las obligaciones de largo plazo por beneficios a empleados fue como sigue:

	Jubilación		Desahucio	
	2012	2011	2012	2011
Saldo al inicio	359,983	269,945	35,051	26,183
Costo interés	23,399	16,659	2,278	1,472
Costo del servicio del periodo	50,603	78,406	9,576	6,628
(Ganancias) pérdidas actuariales	28,412	(5,027)	12,671	768
Saldo al final	462,397	359,983	59,576	35,051

Los principales supuestos actuariales usados en la determinación del pasivo por jubilación patronal y desahucio fueron los siguientes:

	2012	2011
Tasa de descuento	7.00%	6.50%
Tasa esperada de incremento salarial	3.00%	2.40%
Tasa de incremento de pensiones	2.50%	2%
Tabla de mortalidad	TM IESS 2002	TM IESS 2002
Tasa de rotación	20.00%	27.27%
Vida laboral promedio remanente	8.5	8.5
Número de empleados	630	592

### 15. CAPITAL SOCIAL

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la composición accionaria es como sigue:

Accionistas	País	Número de acciones	Valor por acción	Valor nominal
Ecuador Telecom , LLC	Estados Unidos	750,000	1.00	750,000
Sakon Holdings Ecuador, LLC	Estados Unidos	250,000	1.00	250,000
		1,000,000		1,000,000

### 16. RESERVA FACULTATIVA

Corresponde a aportes entregados por los accionistas en años anteriores que no representan para la Compañía una obligación contractual de entregar efectivo u otro activo financiero o de intercambiar activos o pasivos financieros ni corresponden a contratos que requerirán la utilización de algún instrumento de patrimonio y que de acuerdo a disposición de los accionistas puede ser utilizado para incrementar el capital social o para absorber pérdidas, si las hubiere.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 17. DÉFICIT ACUMULADO

#### a) Ajustes de primera adopción-

De acuerdo a la Resolución No. SC.ICI.CPAIFRS.G.11.007 de la Superintendencia de Compañías emitida el 9 de septiembre de 2011, el saldo deudor por 6,207,240 que se generó producto de los ajustes provenientes de la adopción por primera vez de las NIIF podrá ser absorbido por los resultados acumulados y los del último ejercicio económico, si lo hubiere.

#### b) Ajustes a períodos anteriores-

En el año 2012, la Compañía efectuó ciertos ajustes relacionados con gastos e ingresos que no fueron registrados en el año 2011 y años anteriores. Dichos ajustes se detallan a continuación:

Detalle	(Aumento) disminución del déficit acumulado		
	Año 2011	Años anteriores	Total
Depreciación de propiedad y equipos (Véase Nota 8)	(689,886)	(40,908)	(730,794)
Impuesto al Valor Agregado no reconocido por servicio de televisión	(94,162)	(175,222)	(269,384)
Amortización de activos intangibles (Véase Nota 9)	(186,906)	(63,606)	(250,512)
Baja de retenciones de impuestos en la fuente	-	(50,019)	(50,019)
Exceso de provisiones por pagos al exterior	65,550	80,405	145,955
Exceso de provisión por costos por interconexión, internet y televisión	32,328	26,396	58,724
Exceso de provisión por honorarios de terceros	42,652	-	42,652
Exceso de provisión por gastos de call center	16,150	-	16,150
<b>Total</b>	<b>(814,274)</b>	<b>(222,954)</b>	<b>(1,037,228)</b>

### 18. GASTOS GENERALES

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, los gastos generales se formaban de la siguiente manera:

	2012	2011
Mantenimiento de equipos de computación	849,899	866,933
Servicios básicos	816,864	832,540
Impuestos y contribuciones	708,770	378,793
Estimación para cuentas incobrables (Véase Nota 7)	706,303	600,981
Arriendos de oficina	552,529	492,181
Guardiania	295,070	-
Impuestos a entidades regulatorias	269,612	252,578
Honorarios profesionales	245,270	316,770
Publicidad	211,804	3,055
Seguros	169,596	83,630
Licencias municipales de funcionamiento	168,612	1,441,616
Capacitación	167,870	135,817
Otros	1,462,329	1,224,474
	<b>6,624,528</b>	<b>6,629,368</b>

## Notas a los estados financieros (continuación)

### 19. OBJETIVOS Y POLÍTICAS DE GESTIÓN DE RIESGOS FINANCIEROS

Los principales pasivos financieros de la Compañía, incluyen cuentas por pagar comerciales, otras cuentas por pagar y cuentas por pagar a relacionadas. La finalidad principal de estos pasivos financieros es obtener financiación para las operaciones de la Compañía y ofrecer garantías en respaldo de sus operaciones. La Compañía reconoce cuentas por cobrar comerciales, cuentas por cobrar a partes relacionadas, otras cuentas por cobrar y efectivo que provienen directamente de sus operaciones.

Por la naturaleza de sus actividades, la Compañía se encuentra expuesta a los riesgos de cambio tecnológico, mercado, de crédito y de liquidez, los cuales son manejados a través de un proceso de identificación, medición y monitoreo continuo, con sujeción a los límites de riesgo y otros controles. Este proceso de manejo de riesgo es crítico para la operación continua de la Compañía.

El proceso independiente de control de riesgos no incluye riesgos de negocio como cambios regulatorios e industria. Estos son monitoreados a través del proceso de planificación estratégica de la Compañía.

#### **Riesgo de cambio tecnológico-**

Las evoluciones de las tecnologías en las telecomunicaciones, hacen necesario que exista una permanente revisión de los planes de inversión de manera que estén cada uno de ellos, alineados en satisfacer las evoluciones de las necesidades de conectividad que van adoptando los mercados. Se ha observado que los cambios tecnológicos se generan tanto a partir de modificaciones en los hábitos de la demanda como en los desarrollos de nuevas formas de comunicarse, sean éstas asociadas a sus aplicaciones como a la velocidades que utilizan. La inversión en nuevas tecnologías puede tener periodos de obsolescencia inferiores a los considerados en el momento de hacer la inversión generando con ello que no se cumplan las estimaciones iniciales de rentabilidad.

Por lo anterior, el riesgo de cambios tecnológicos resulta inherente a los sectores en lo que se desenvuelven todos los negocios de la Compañía.

#### **Riesgo de mercado-**

El riesgo de mercado es el riesgo de que el valor razonable o los flujos futuros de efectivo de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los precios de mercado. En el caso de la Compañía, los precios de mercado comprenden principalmente el riesgo de tasa de interés y riesgo de tasa de cambio. Los instrumentos financieros afectados por los riesgos de mercado incluyen los préstamos con relacionadas.

La Compañía prepara los análisis de sensibilidad sobre la suposición de que el monto de la deuda neta, el coeficiente de las tasas de interés fijas sobre las tasas de interés variables de la deuda, y la proporción de instrumentos financieros, son todos constantes.

Estos análisis excluyen el impacto de los movimientos en las variables del mercado sobre el importe en libros de las obligaciones tributarias, laborales y las provisiones.

#### **(a) Riesgo de tasa de interés-**

El riesgo de tasa de interés es el riesgo de que el valor razonable o flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en las tasas de interés de mercado. La Compañía maneja su riesgo de tasa de interés mediante la obtención de deudas con tasa de interés fija.

## Notas a los estados financieros (continuación)

### (b) Riesgo de tasa de cambio-

El riesgo de tipo de cambio es el riesgo de que el valor razonable o flujos de efectivo futuros de un instrumento financiero fluctúen debido a cambios en los tipos de cambio. La exposición de la Compañía a los tipos de cambio es mínima considerando que sus transacciones son realizadas principalmente en Dólares de E.U.A.

### Riesgo de crédito

El riesgo de crédito es el riesgo de que una contraparte no pueda cumplir con sus obligaciones en relación con un instrumento financiero o contrato de venta, generando una pérdida financiera. La Compañía está expuesta a un riesgo de crédito por sus actividades operativas (principalmente cuentas por cobrar comerciales) y de sus actividades de financiamiento, incluyendo depósitos en bancos e instituciones financieras.

#### Cuentas por cobrar comerciales-

El riesgo de crédito de sus clientes se controla en base a las políticas, los procedimientos y los controles sobre la gestión del riesgo de crédito de la Compañía. La calificación de crédito del cliente se determina sobre la base de un tablero detallado de calificación de riesgo de crédito.

La necesidad de registrar una desvalorización se evalúa a cada fecha de cierre del estado de situación financiera, sobre una base individual por tipo de servicio provisto.

El riesgo crediticio en cuentas por cobrar comerciales está diversificado debido a la base de clientes y su dispersión geográfica. El período de cobro no excede los 90 días.

La Compañía realiza evaluaciones de crédito continuas de las condiciones crediticias de sus clientes y no se requiere de colateral para garantizar su recuperabilidad.

La evaluación para cuentas incobrables se actualiza a la fecha de los estados financieros en función del tipo de servicio provisto para cada cliente. La máxima exposición al riesgo de crédito a la fecha del estado de situación financiera es el valor en libros de cada clase de activo financiero mencionado en la Nota 20.

La exposición máxima de la Compañía al riesgo de crédito de los componentes del estado de situación financiera al 31 de diciembre de 2012 y 2011 es el valor en libros de los mismos, según se ilustra en la Nota 6.

### Riesgo de liquidez

La Compañía monitorea el riesgo de un déficit de fondos utilizando de manera recurrente un flujo de caja proyectado a corto y largo plazo.

El objetivo de la Compañía es mantener el equilibrio entre la continuidad y la flexibilidad del financiamiento a través del uso de préstamos.

El siguiente cuadro resume el perfil de vencimientos de los pasivos financieros de la Compañía sobre la base de los pagos no descontados previstos en los contratos respectivos:

## Notas a los estados financieros (continuación)

	Hasta 1 mes	De 1 a 3 meses	De 3 a 12 meses	De 1 a 5 años	Total
<b>Al 31 de diciembre de 2012</b>					
Cuentas por pagar a comerciales y otras	6,892,185	1,709,909	2,743,328	-	11,345,422
Cuentas por pagar a partes relacionadas	5,130,479	1,144,028	10,852,544	31,828,000	48,955,051
	<u>12,022,664</u>	<u>2,853,937</u>	<u>13,595,872</u>	<u>31,828,000</u>	<u>60,300,473</u>
<b>Al 31 de diciembre de 2011</b>					
Cuentas por pagar a comerciales y otras	1,991,101	3,523,318	2,083,934	-	7,598,353
Cuentas por pagar a partes relacionadas	770,843	1,869,306	32,775,091	-	35,415,240
	<u>2,761,944</u>	<u>5,392,624</u>	<u>34,859,025</u>	<u>-</u>	<u>43,013,593</u>

### 20. INFORMACIÓN SOBRE EL VALOR RAZONABLE DE LOS INSTRUMENTOS FINANCIEROS

El valor razonable es definido como el importe por el cual un activo podría ser intercambiado o un pasivo liquidado entre partes conocedoras y dispuestas a ello en una transacción corriente, bajo el supuesto de que la entidad es una empresa en marcha.

Cuando un instrumento financiero es comercializado en un mercado líquido y activo, su precio estipulado en el mercado en una transacción real brinda la mejor evidencia de su valor razonable. Cuando no se cuenta con el precio estipulado en el mercado o éste no puede ser un indicativo del valor razonable del instrumento, para determinar dicho valor razonable se pueden utilizar el valor de mercado de otro instrumento, sustancialmente similar, el análisis de flujos descontados u otras técnicas aplicables; las cuales se ven afectadas de manera significativa por los supuestos utilizados. No obstante que la gerencia ha utilizado su mejor juicio en la estimación de los valores razonables de sus instrumentos financieros, cualquier técnica para efectuar dicho estimado conlleva cierto nivel de fragilidad inherente. Como resultado, el valor razonable no puede ser indicativo del valor neto de realización o de liquidación de los instrumentos financieros.

Los siguientes métodos y supuestos fueron utilizados para estimar los valores razonables:

**(a) Instrumentos financieros cuyo valor razonable es similar al valor en libros-**

Para los activos y pasivos financieros que son líquidos o tienen vencimientos a corto plazo (menor a tres meses), como efectivo en caja y bancos, cuentas por cobrar, cuentas por pagar y otros pasivos, se considera que el valor en libros es similar al valor razonable.

**(b) Instrumentos financieros a tasa fija-**

El valor razonable de los activos y pasivos financieros que se encuentran a tasas fijas y a costo amortizado, se determina comparando las tasas de interés del mercado en el momento de su reconocimiento inicial con las tasas de mercado actuales relacionadas con instrumentos financieros similares. El valor razonable estimado de los depósitos que devengan intereses se determina mediante los flujos de caja descontados usando tasas de interés del mercado en la moneda que prevalece con vencimientos y riesgos de crédito similares. El valor razonable estimado de los depósitos y de las cuentas por pagar que devengan intereses a largo plazo se aproxima a su valor en libros ya que las tasas de interés son similares a las tasas de intereses actuales del mercado.

## Notas a los estados financieros (continuación)

A continuación se puede ver una comparación por rubro de los importes en libros y los valores razonables de los instrumentos financieros de la Compañía que se presentan en los estados financieros:

	Importe en libros		Valor razonable	
	2012	2011	2012	2011
<b>Activos financieros</b>				
Efectivo en caja y bancos	1,122,854	312,919	1,122,854	312,919
Cuentas por cobrar comerciales	3,969,631	2,993,595	3,969,631	2,993,595
Cuentas por cobrar a partes relacionadas	95,284	1,802,342	95,284	1,802,342
Otras cuentas por cobrar	332,642	234,073	332,642	234,073
Depósitos en garantía	68,341	67,435	68,341	67,435
<b>Total</b>	<b>5,588,752</b>	<b>5,410,364</b>	<b>5,588,752</b>	<b>5,410,364</b>
<b>Pasivos financieros</b>				
Cuentas por pagar comerciales y otras	11,345,422	7,598,353	11,345,422	7,598,353
Cuentas por pagar a partes relacionadas	17,127,051	35,415,240	17,127,051	35,415,240
Cuentas por pagar a relacionada a largo plazo	31,828,000	-	31,828,000	-
<b>Total</b>	<b>60,300,473</b>	<b>43,013,593</b>	<b>60,300,473</b>	<b>43,013,593</b>

### 21. CONTRATOS

#### Compromisos por arrendamientos operativos-

Al 31 de diciembre de 2012, la Compañía ha participado en los arrendamientos comerciales de celdas, oficinas y otros. Estos contratos de arrendamiento tienen una vigencia entre dos a cinco años con opción de renovación. No hay ninguna restricción a la Compañía para la contratación de estos arrendamientos.

Los arrendamientos futuros mínimos a pagar operativos no cancelables son los siguientes:

Dentro de un año	250,913
De 2 a 4 años	763,255
Más de 5 años	275,322
	<u>1,289,490</u>

### 22. DERECHOS FIDUCIARIOS

#### a) Fideicomiso Mercantil Irrevocable de Administración "Ductos de Guayaquil"

Con fecha 2 de septiembre de 2010, la Compañía en conjunto con Empresa de Televisión SATELCOM S. A., OTECEL S. A., TELCONET S. A. y GLOBALCROSSING Comunicaciones Ecuador S. A. constituyeron el Fideicomiso Mercantil Irrevocable de Administración "Ductos de Guayaquil" con el objeto de construir canalización subterránea en la ciudad de Guayaquil para el tendido de las redes de cable para la instalación de servicios de telecomunicaciones en general.

El costo del proyecto en todas sus etapas, no será inferior a 8,000,000 a razón de una inversión estimada anual de 2,000,000 durante un periodo de 4 años, valor que se prevé que sea asumido por los

## Notas a los estados financieros (continuación)

contribuyentes en partes iguales y el costo anual de mantenimiento se ha establecido en 100,000 durante la vigencia del fideicomiso.

El derecho de uso y goce de los derechos se trasladará a sus beneficiarios de conformidad con los términos y condiciones de dicho contrato.

Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la participación de ECUADORTELECOM S. A. en el fideicomiso es del 20% y el monto de aportes entregados al fideicomiso asciende a 1,158,000 (496,059 en el año 2011) y se encuentra registrado como parte de derechos fiduciarios en los estados financieros adjuntos.

A continuación se muestra un resumen de los estados financieros no auditados del Fideicomiso "Ductos de Guayaquil":

	<u>Activo</u>	<u>Pasivo</u>	<u>Patri- monio</u>	<u>Ingre- sos</u>	<u>Resul- tados</u>
2011	2,914,382	85,184	2,829,198	56,040	33,756
2012	<u>6,105,344</u>	<u>274,990</u>	<u>5,830,354</u>	<u>29,662</u>	<u>11,156</u>

### b) Fideicomiso Mercantil Irrevocable de Administración "Ductos de Samborondón"

Con fecha 31 de julio de 2012, la Compañía en conjunto con Empresa de Televisión SATELCOM S. A. y TELCONET S. A. constituyeron el Fideicomiso Mercantil Irrevocable de Administración "Ductos de Samborondón" con el objeto de implementar y llevar a cabo el estudio, diseño, financiamiento, fiscalización, construcción y mantenimiento de canalización subterránea para la instalación y funcionamiento de las redes de cable para la instalación de servicios de telecomunicaciones en general en el cantón Samborondón.

El costo del proyecto en todas sus etapas, no será inferior a 2,640,000 a razón de una inversión estimada anual de 660,000 para la ejecución del proyecto, valor que se prevé que sea asumido por los contribuyentes en partes iguales; el costo anual de mantenimiento para el periodo 2012 no fue desembolsado en razón de que la fase constructiva no había sido concluida.

Al 31 de diciembre del 2012, la participación de ECUADORTELECOM S. A. fue del 33,33%, y el monto de los aportes entregados al fideicomiso asciende a 109,771 y se encuentra registrado como parte de derechos fiduciarios en los estados financieros adjuntos.

El derecho de uso y goce de los fideicomisos se trasladará a sus beneficiarios de conformidad con los términos y condiciones de dicho contrato.

A continuación se muestra un resumen de los estados financieros no auditados del Fideicomiso "Samborondón":

## Notas a los estados financieros (continuación)

	<u>Activo</u>	<u>Pasivo</u>	<u>Patri- monio</u>	<u>Ingre- sos</u>	<u>Resul- tados</u>
2012	<u>329,882</u>	<u>490</u>	<u>329,392</u>	<u>-</u>	<u>(609)</u>

### 23. CONTINGENCIAS

#### a) *Disputa por uso anual de tendido aéreo-*

Con fecha 24 de junio de 2011, la Muy Ilustre Municipalidad de Guayaquil notificó a la Compañía la emisión de un título de crédito por 684,160 por concepto de uso anual del tendido aéreo por el año 2009.

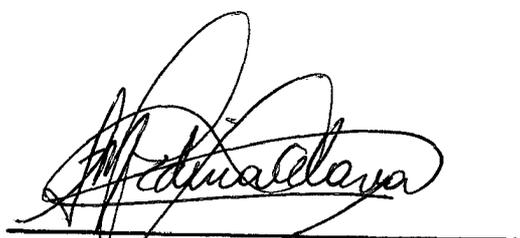
En virtud de dicha notificación, la Compañía presentó ante el Director Financiero Municipal una reclamación contra dicho título, la cual con fecha 30 de septiembre de 2011 fue resuelta desfavorablemente.

Con fecha 14 de octubre de 2011, la Compañía planteó un recurso de apelación ante el Alcalde de la ciudad de Guayaquil, al considerar que el monto reclamado no se ajusta a la normativa legal vigente. Al 31 de diciembre de 2012 y 2011, la Compañía mantiene una provisión por 478,012 y 379,739 por este concepto que se presenta en el estado de situación financiera adjunto (Véase Nota 10).

A la fecha de este reporte, la Compañía se encuentra realizando las gestiones necesarias ante la Muy Ilustre Municipalidad de Guayaquil para la suscripción de un convenio de pago (Véase Nota 10).

### 24. EVENTOS SUBSECUENTES

En el período comprendido entre el 1 de enero de 2013 y la fecha de emisión de estos estados financieros, no han ocurrido otros hechos de carácter financiero o de otra índole, que afecten en forma significativa los saldos de los estados financieros al 31 de diciembre de 2012 o interpretaciones.



---

CONTADOR GENERAL  
LIDIA MEDINA