

INFORME DEL GERENTE GENERAL DEL EJERCICIO ECONÓMICO 2015

Estimados señores:

Cumpliendo con las Disposiciones Legales y Estatutarias, tengo el agrado de presentar a ustedes el informe de PROQUIM S.A., correspondiente al Ejercicio Económico 2015:

EL PAIS

Después de una larga época de estabilidad política y de crecimiento económico, nos enfrentamos a una nueva realidad. El modelo de crecimiento de los últimos siete años basado en el gasto estatal como dinamizador de la economía, ha terminado. La baja en el precio del petróleo, la devaluación de la moneda de los países vecinos Colombia y Perú, el nivel de endeudamiento del país nos enfrentan ante esta realidad, el frenazo ha llegado.

El crecimiento del año 2015 fue nulo y lo que es más grave es que el incumplimiento de pagos por parte del Estado, está generando una reducción en todas las actividades económicas sin excepción.

LA INDUSTRIA

En la industria al igual que el país, existe una reducción en la actividad económica que estuvo afectada por el incremento arancelario, mismo que encareció la producción local y fomentó el ingreso de productos en forma de contrabando desde Perú y Colombia.

Por primera vez se pudo conocer que uno de los principales autoservicios del país tuvo una caída en ventas con relación al año anterior y lo más grave es que las expectativas para la industria no son nada halagadoras pues debido a la falta de claridad en las cifras macroeconómicas del país, se está haciendo muy difícil el proyectar el año 2016, pero lo que sí está claro es que el ajuste no será menor a un 20% de reducción en ventas en de nuestra actividad económica.

LA EMPRESA

Productos Domésticos:

El 59% de las ventas de nuestra compañía proviene del detergente Garza en polvo. El detergente Swan en polvo representa el 4% de las ventas y el detergente lavavajillas

en polvo Dish Lav representa el 8.7%. Estos tres productos son la base fundamental de nuestra compañía dando un total del 72% de las ventas.

Para terminar el año, estos tres productos fueron afectados por una regulación del MIPRO que nos exigió modificar nuestras fórmulas históricas para cumplir con un máximo de fosfatos del 5%. Estas nuevas fórmulas están ya en producción y llegarán al mercado a finales del mes de marzo, los efectos de este cambio se podrán observar recién en los primeros días del mes de junio del 2016.

Productos Industriales:

Los productos industriales están en el mínimo histórico con menos de 60.000 kilos, que han significado alrededor de \$120.000 en ventas.

Ante esta realidad, hemos tenido que cuidar que los inventarios no se vuelvan obsoletos y hemos tenido que reducir la mano de obra a niveles mínimos de los cuales muy difícilmente podremos bajar. La mitad de las ventas de productos industriales son productos en polvo y están directamente relacionados con las materias primas utilizadas en los productos domésticos.

Para complicar aún más las cosas, durante los primeros dos meses del presente año, no hemos vendido en la Clínica Kennedy ni en el Hospital Enrique Garcés que son nuestros principales clientes de esta línea.

Proyección para el 2016:

Sin lugar a duda este será el año más difícil de los 47 años de esta compañía. La Gerencia tendrá que dedicarse a generar ventas, pues será la única forma de poder sostener un nivel de costos que haga viable la compañía. Entre los clientes más importantes a trabajar está Mi Comisariato, pues la venta en esta cadena sería la posibilidad de mejorar nuestras cifras. Al sector público no vemos la viabilidad de vender.

Dadas estas condiciones deberemos hacer una planificación tributaria y financiera detallada. Esta planificación la estaremos consolidando en el mes de marzo del presente año.

PROPUESTA SOBRE UTILIDADES

El valor de utilidades del 2015 es de \$44.115,26, que se distribuye de la siguiente manera:

DETALLE	VALOR
UTILIDAD DEL EJERCICIO	44.115,26
(-) 15% TRABAJADORES	6.617,29
UTILIDAD GRAVABLE	37.497,97
GASTOS NO DEDUCIBLES NIFF	23.260,84
(-) 22% IMPUESTO A LA RENTA	13.366,94
UTILIDAD DESPUES DE IMPUESTOS Y T.	24.131,03
RESERVA LEGAL 10%	2.500,00
DIVIDENDOS PARA ACCIONISTAS	21.631,03

La propuesta de la Gerencia es entregar el 100% de los dividendos a los accionistas.

ESPECTATIVAS PARA EL AÑO 2016:

Este año 2016 lo que deberemos es tratar de sostener la empresa con una buena planificación tributaria y financiera como he manifestado.

Financieramente contamos con capital de trabajo lo cual debemos resolver el uso de esos recursos.

A los trabajadores y colaboradores de la empresa agradezco su colaboración y dedicación y esfuerzo en este año tan difícil.

Atentamente,



Ing. Christian Ponce Correa
GERENTE DE PROQUIM S.A.